



# BẢN TIN NỘI BỘ

SỐ 23

06/2025



Bảo hiểm PVI tiếp tục là doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ uy tín số 1 Việt Nam

Tái bổ nhiệm Giám Đốc Công ty Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh và Bảo hiểm PVI Bình Dương

PVI tổ chức thành công Hội thảo Chuyển đổi số và ứng dụng trí tuệ nhân tạo AI trong hoạt động của doanh nghiệp

# Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng ban  
**Nguyễn Triều Dương**

Biên tập  
**Phạm Huyền**

## 1 – Thị trường

- 1. Bước tiến chiến lược của Petrovietnam trong phát triển năng lượng quốc gia (p04)
- 2. Bảo hiểm cháy nổ mở rộng dư địa (p06)
- 3. Doanh nghiệp bảo hiểm đầu tư trở lại nền kinh tế 881.116 tỷ đồng (p08)

## 2 – Tiêu điểm PVI

- 1. Bảo hiểm PVI tiếp tục là doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ uy tín số 1 Việt Nam (p10)
- 2. PVI tổ chức thành công Hội thảo Chuyển đổi số và ứng dụng trí tuệ nhân tạo AI trong hoạt động của doanh nghiệp (p12)
- 3. Tái bổ nhiệm Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh và Bảo hiểm PVI Bình Dương (p15)
- 4. Khai trương trụ sở mới Văn phòng Đại diện CSKH PVI Phía Nam: Không gian mới – Năng lượng mới (p17)

- 5. Chỉ từ 450 nghìn đồng/năm - Chiêu tiết kiệm cực thông minh của tài xế chuyên nghiệp (p20)
- 6. PVI AM tham gia Diễn đàn Đầu tư Việt Nam 2025 Vietnam Investment Forum (Mid Year Update) (p22)
- 7. Đội bóng đá PVI sẵn sàng chinh phục Talanx Cup 2025 (p24)

## 3 – Góc thư giãn

- 1. CHỈ TIÊU & CHIẾC BÁNH MÌ (p28)

# 1

# Thị trường



## 01

# Bước tiến chiến lược của Petrovietnam trong phát triển năng lượng quốc gia

Nguồn: PVN



Đại diện Ban QLDA Chuyên ngành điện và Liên danh Tổng thầu Doosan và PECC2 ký kết hợp đồng EPC

**Ngày 6/6 tại trụ sở Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam) đã diễn ra lễ ký kết hợp đồng EPC dự án Nhà máy Nhiệt điện Ô Môn IV. Đây là sự kiện đánh dấu mốc quan trọng trong lộ trình hiện thực hóa Chuỗi Dự án khí – điện Lô B – Ô Môn, một trong các dự án trọng điểm quốc gia về năng lượng, hướng đến mục tiêu phát triển năng lượng sạch, hiện đại và bền vững của Việt Nam trong giai đoạn tới.**

Tham dự và chứng kiến lễ ký có đại diện Bộ Tài chính, Ủy ban Nhân dân Thành phố Cần Thơ, Đại sứ quán Hàn Quốc tại Việt Nam, Tập đoàn Điện lực Việt Nam (EVN), đại diện công ty Doosan (Hàn Quốc) và Công ty Cổ phần Tư vấn Xây dựng Điện 2 (PECC2).

Về phía Petrovietnam có ông Lê Mạnh Hùng, Chủ tịch HĐTV Tập đoàn; các lãnh đạo trong Hội đồng Thành viên, Ban Tổng Giám đốc, lãnh đạo Ban Quản lý Dự án Chuyên ngành điện, các đơn vị thành viên của Tập đoàn.

Dự án Nhà máy Nhiệt điện Ô Môn IV nằm trong tổng thể Chuỗi Dự án khí – điện Lô B – Ô Môn, bao gồm các dự án thành phần: khai thác khí ngoài khơi tại Lô B, tuyến đường ống dẫn khí Lô B – Ô Môn, và cụm nhà máy nhiệt điện tại Cần Thơ. Chuỗi dự án có vai trò chiến lược trong việc khai thác, vận chuyển và sử dụng hiệu quả nguồn tài nguyên khí tại khu vực Tây Nam, góp phần bảo đảm an ninh năng lượng quốc gia, an ninh biển đảo và cung cấp điện ổn định cho khu vực miền Nam.

Quá trình triển khai Chuỗi dự án đã trải qua rất nhiều khó khăn, thách thức, dẫn đến tiến độ tổng thể bị kéo dài gần 20 năm. Trong đó, khâu đầu tư xây dựng các nhà máy điện khí – đặc biệt là Nhà máy Nhiệt điện Ô Môn IV – được xác định là dự án thành phần nằm trên “đường găng” về tiến độ và mang tính quyết định đến tính khả thi cũng như hiệu quả kinh tế của toàn bộ chuỗi dự án, đặc biệt trong bối cảnh các dự án ở khâu đầu đã triển khai EPC sớm hơn 02 năm so với dự án nhà máy nhiệt điện.

Trước yêu cầu cấp bách đó, Thủ tướng Chính phủ đã giao Petrovietnam làm chủ đầu tư Dự án NMNĐ Ô Môn IV nhằm thúc đẩy tiến độ khâu hạ nguồn và bảo đảm sự đồng bộ trong toàn chuỗi. Dưới sự chỉ đạo sát sao của Chính phủ, các Bộ, ngành Trung ương, và Lãnh đạo Thành phố Cần Thơ, Petrovietnam đã thể hiện tinh thần quyết tâm cao, khẩn trương đẩy nhanh các thủ tục đầu tư theo đúng quy định và đến nay đã hoàn tất công tác lựa chọn nhà thầu EPC chính của Dự án thông qua hình thức đấu thầu rộng rãi quốc tế, công khai, minh bạch.

Liên danh Doosan Enerbility Co., Ltd. (Hàn Quốc) – Công ty Cổ phần Tư vấn Xây dựng Điện 2 (PECC2) đã được lựa chọn là Tổng thầu thực hiện Gói thầu EPC của dự án. Nhà máy sử dụng công nghệ tua-bin khí chu trình hỗn hợp thế hệ mới nhất, hiệu suất cao, tiết kiệm nhiên liệu, thân thiện môi trường, Công suất thiết kế đạt khoảng 1.155 MW – cao hơn quy mô trong quy hoạch – và dự kiến phát điện thương mại vào tháng 12/2028, bảo đảm đồng bộ với tiến trình đưa khí từ mỏ Lô B vào bờ. Dự án phù hợp với định hướng phát triển năng lượng sạch theo Quy hoạch điện VII điều chỉnh và Quy hoạch điện VIII, đồng thời góp phần thực hiện cam kết

của Việt Nam tại COP26 về giảm phát thải khí nhà kính, phát triển năng lượng sạch và bền vững.

Phát biểu tại lễ ký, Phó Tổng Giám đốc Petrovietnam Phan Tử Giang nhấn mạnh ngay sau khi được giao làm Chủ đầu tư Dự án Nhà máy nhiệt điện Ô Môn IV, Petrovietnam đã tích cực triển khai đầu tư xây dựng Dự án cùng các công việc liên quan. Trong đó, sau quá trình tổ chức đấu thầu rộng rãi, quốc tế với nhiều nhà thầu uy tín, có năng lực, kinh nghiệm tham dự thầu Gói thầu EPC, đến nay Petrovietnam đã hoàn tất công tác lựa chọn nhà thầu Gói thầu EPC của Dự án NMNĐ Ô Môn IV, đảm bảo tính công khai, minh bạch, cạnh tranh và tuân thủ đầy đủ các quy định của pháp luật.

Lãnh đạo Tập đoàn cảm ơn sự quan tâm, giúp đỡ, chỉ đạo và tình cảm của lãnh đạo Chính phủ, các Bộ, ngành trung ương, lãnh đạo và nhân dân Thành phố Cần Thơ đối với Petrovietnam nói chung và dự án Nhà máy nhiệt điện Ô Môn IV nói riêng. Đồng thời, biểu dương, ghi nhận sự nỗ lực, cố gắng đội ngũ cán bộ của các Ban chuyên môn, Ban QLDA chuyên ngành điện và Liên danh Nhà thầu Doosan-PECC2 đã hoàn thành công tác lựa chọn nhà thầu và các thủ tục liên quan đến ký kết Hợp đồng EPC dự án.

Thay mặt Liên danh nhà thầu, ông Lee Hyeonho, Tổng Giám đốc khối kinh doanh EPC của Công ty Doosan khẳng định việc ký kết hợp đồng EPC Dự án nhà máy điện Ô Môn IV là một cột mốc rất có ý nghĩa để mở ra một cơ hội hợp tác mới giữa Petrovietnam và tổ hợp nhà thầu. Đồng thời cam kết, với kinh nghiệm thực hiện thành công các dự án trước đây, liên danh Doosan-PECC2 sẽ nỗ lực hết mình để hoàn thành dự án Ô Môn

IV đảm bảo tiến độ với chất lượng tốt nhất.

Với việc hoàn thành Dự án NMNĐ Ô Môn IV, tổng công suất nguồn điện mà Petrovietnam đang quản lý, vận hành sẽ nâng lên hơn 9.300 MW, chiếm khoảng 10% tổng công suất hệ thống điện quốc gia. Khi đi vào vận hành, nhà máy sẽ bổ sung nguồn điện sạch, ổn định cho khu vực Đồng bằng sông Cửu Long, nâng cao độ tin cậy của hệ thống điện quốc gia, đồng thời tạo hiệu ứng lan tỏa trong thu hút đầu tư, thúc đẩy hợp tác quốc tế và phát triển kinh tế - xã hội tại khu vực.

Lễ ký kết ngày hôm nay là minh chứng rõ nét cho năng lực, tinh thần chủ động và quyết liệt của Petrovietnam trong việc vượt qua thách thức, tiên phong thực hiện các mục tiêu quốc gia về bảo đảm an ninh năng lượng và chuyển dịch năng lượng một cách bền vững.

*Dự án Nhà máy điện Ô Môn IV sử dụng công nghệ tua-bin khí chu trình hỗn hợp thế hệ mới nhất, hiệu suất cao, tiết kiệm nhiên liệu, thân thiện môi trường, đặt tại trung tâm điện lực Ô Môn, phường Phước Thới, quận Ô Môn, thành phố Cần Thơ. Công suất thiết kế của Nhà máy đạt khoảng 1.155 MW – cao hơn quy mô trong quy hoạch – và dự kiến phát điện thương mại vào tháng 12/2028, bảo đảm đồng bộ với tiến trình đưa khí từ mỏ Lô B vào bờ. Tại văn bản số 77/TTg- CN ngày 24/6/2023, Thủ tướng Chính phủ đã đồng ý chuyển chủ đầu tư dự án Nhà máy điện Ô Môn III và Ô Môn IV cho Petrovietnam.*

## 02

# Bảo hiểm cháy nổ mở rộng dư địa

*Nguồn: Tin nhanh chứng khoán*



**(ĐTCK)** Từng được kỳ vọng sẽ có nhiều người mua bảo hiểm cháy nổ khi loại hình này là bắt buộc, nhưng kỳ vọng chưa thành hiện thực.

Nghị định số 105/2025/NĐ-CP quy định chi tiết một số điều và biện pháp thi hành Luật Phòng cháy, chữa cháy và cứu nạn, cứu hộ với những quy định chặt chẽ hơn hứa hẹn giúp doanh thu mảng bảo hiểm cháy nổ thực sự bắt được đà tăng trưởng.

Đầu tiên, việc mở rộng đáng kể đối tượng bắt buộc tham gia bảo hiểm cháy nổ từ một số ít cơ sở có nguy cơ cao như trước đây lên đến 44 loại hình, bao gồm cả các khu dân cư, trường học, bệnh viện, cơ sở thể thao, văn hóa và giải trí, đã tạo ra một nguồn cầu tiềm năng khổng lồ.

Bên cạnh đó, ý thức tuân thủ pháp luật được nâng cao thông qua các chế tài rõ ràng sẽ thúc đẩy việc mua bảo hiểm cháy nổ một cách nghiêm túc. Các doanh nghiệp và tổ chức sẽ nhận thức sâu sắc hơn về tầm quan trọng của việc san sẻ rủi ro tài chính, bảo vệ tài sản và giảm thiểu thiệt hại khi có sự cố cháy nổ.

Để đáp ứng nhu cầu đa dạng, các công ty bảo hiểm được cho là sẽ phát triển nhiều gói sản phẩm linh hoạt, phù hợp với đặc thù và quy mô của từng loại hình cơ sở. Sự cạnh tranh lành mạnh cũng được kỳ vọng sẽ nâng cao chất lượng dịch vụ, thu hút thêm khách hàng.

Số liệu cập nhật từ Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam cho biết, 3 tháng đầu năm 2025, doanh thu nghiệp vụ bảo hiểm tài sản và bảo hiểm kỹ thuật đạt 5.679 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng 26,1% trong tổng doanh thu và giảm 3,4% so với cùng kỳ năm trước; bồi thường đạt 1.419 tỷ đồng, tỷ lệ bồi thường 25%. Trong đó, doanh thu bảo hiểm cháy nổ bắt buộc đạt 2.764 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng 12,7% và tăng 61,7% so với cùng kỳ; bồi thường đạt 487 tỷ đồng, tỷ lệ bồi thường 17,6%. Doanh thu bảo hiểm cháy nổ tự nguyện đạt 1.774 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng 8,1% và giảm 39,7% so với cùng kỳ; bồi thường đạt 737 tỷ đồng, tỷ lệ bồi thường 41,6%.

Việc doanh thu bảo hiểm cháy nổ bắt buộc tăng vọt, trong khi doanh thu từ bảo hiểm tự nguyện sụt giảm mạnh cho thấy, các cơ sở kinh doanh đang chủ động tuân thủ quy định mới, đồng thời mở ra cơ hội tiếp cận một lượng lớn khách hàng trước đây chưa từng tham gia hoặc chỉ tham gia hạn chế.

Theo đánh giá của các doanh nghiệp bảo hiểm, Nghị định 105/2025 có ý nghĩa quan trọng đối với việc quản lý và định phí bảo hiểm cho các cơ sở thuộc nhóm rủi ro cao như Cat3 và Cat4.

Trao đổi với Báo Đầu tư chứng khoán, đại diện một doanh nghiệp bảo hiểm nhìn nhận, dư địa khai thác của bảo hiểm cháy nổ là rất lớn khi các danh sách cơ sở bắt buộc phải mua bảo hiểm được mở rộng. Thậm chí, ngoài sản phẩm bảo hiểm cháy nổ thông thường, các công ty bảo hiểm còn có thêm cơ hội chào bán các sản phẩm khác như ở trường học thì bán bảo hiểm học sinh viên...

Doanh thu sản phẩm này sẽ tăng lên nhờ tác động của nghị định mới, nhưng để thực sự bùng nổ thì cần nhiều thời gian. Bởi yếu tố quan trọng nhất là nhận thức của người dân về vai trò của sản phẩm bảo hiểm này chưa thực sự cao. Ngoài ra, không dễ triển khai bồi thường đối với những vụ việc cháy nổ do những khó khăn liên quan đến giám định bồi thường thiệt hại.

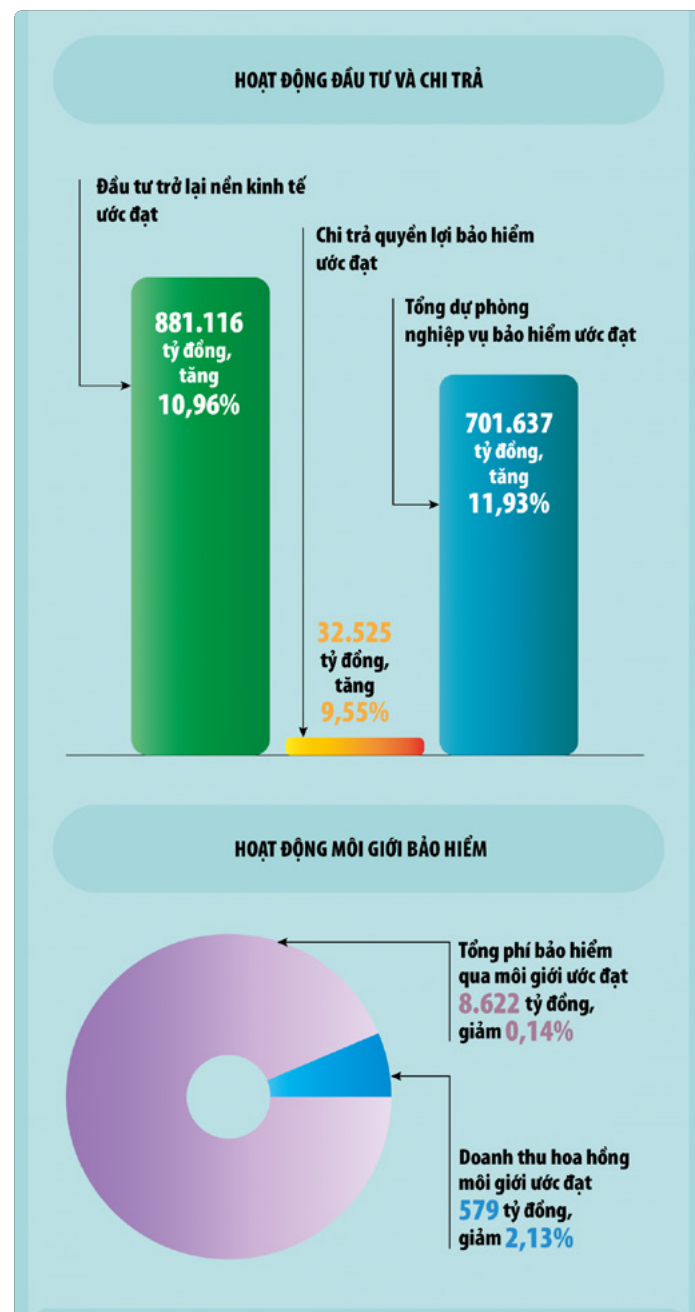
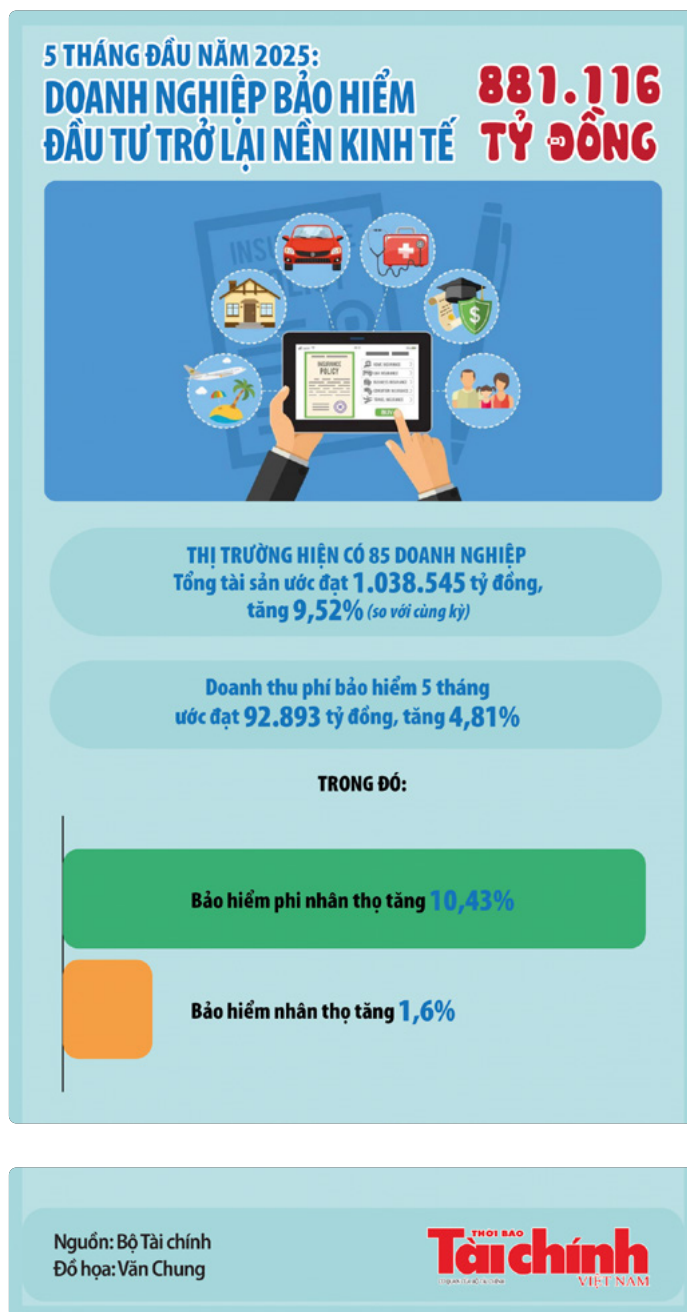
Thực tế, bảo hiểm cháy nổ có thể mang lại doanh thu hấp dẫn, song cũng đặt ra không ít thách thức cho các công ty bảo hiểm. Trước hết, đó là năng lực thẩm định rủi ro và xử lý bồi thường. Với số lượng hợp đồng tăng đột biến, đặc biệt từ các cơ sở Cat3 và Cat4 có cấu trúc rủi ro phức tạp, các công ty bảo hiểm phải tăng cường đội ngũ chuyên gia, cải tiến quy trình để đảm bảo việc thẩm định chính xác, đưa ra mức phí phù hợp và giải quyết bồi thường nhanh chóng, minh bạch.

Bên cạnh đó, việc quản lý danh mục rủi ro (portfolio management) cũng trở nên tối quan trọng. Các công ty bảo hiểm cần có chiến lược phân bổ rủi ro hợp lý, tránh tập trung quá nhiều rủi ro Cat4 vào một khu vực địa lý hoặc một loại hình cơ sở nhất định, đồng thời tính đến các giải pháp tái bảo hiểm để đảm bảo sự ổn định tài chính.

03

# Doanh nghiệp bảo hiểm đầu tư trở lại nền kinh tế 881.116 tỷ đồng

Nguồn: Thời báo Tài chính



# 2

# Tiêu điểm PVI



# 01

## Bảo hiểm PVI tiếp tục là doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ uy tín số 1 Việt Nam



Nguồn: Vietnam Report, tháng 06/2025

**Ngày 11/06/2025, Công ty Cổ phần Báo cáo Đánh giá Việt Nam (Vietnam Report) chính thức công bố danh sách Top 10 Công ty Bảo hiểm uy tín năm 2025. Theo đó, Bảo hiểm PVI tiếp tục giữ vững vị trí số 1 trong nhóm các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ, khẳng định uy tín và vị thế dẫn đầu của thương hiệu trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.**

Bảng xếp hạng được xây dựng trên cơ sở nghiên cứu độc lập và đánh giá khách quan, dựa trên ba nhóm tiêu chí chính: năng lực tài chính thể hiện trên báo cáo tài chính năm gần nhất; uy tín truyền thông được đánh giá bằng phương pháp Media Coding – mã hóa các bài viết có nội dung liên quan đến doanh nghiệp trên các kênh truyền thông có ảnh hưởng; và khảo sát ý kiến từ chuyên gia tài chính, khách hàng và doanh nghiệp trong ngành được cập nhật đến tháng 5/2025. Với việc đạt kết quả xuất sắc trên cả ba tiêu chí, Bảo hiểm PVI tiếp tục được ghi nhận là doanh nghiệp tiêu biểu về năng lực hoạt động, mức độ tin cậy và sức ảnh hưởng truyền thông tích cực.

Là công ty bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu Việt Nam, Bảo hiểm PVI không ngừng khẳng định vai trò chủ lực trong lĩnh vực bảo hiểm cho các ngành công nghiệp trọng điểm như dầu khí, năng lượng, hàng không, tài

sản và kỹ thuật. Trong nhiều năm liên tiếp, Bảo hiểm PVI duy trì tốc độ tăng trưởng ổn định, giữ vững hiệu quả kinh doanh và luôn nằm trong nhóm doanh nghiệp có kết quả hoạt động nổi bật nhất thị trường. Xếp hạng tín nhiệm A- (Xuất sắc) từ A.M.Best là minh chứng cho năng lực tài chính vững mạnh và sự công nhận từ giới chuyên môn quốc tế đối với Bảo hiểm PVI.

Không chỉ dẫn đầu về chuyên môn và kết quả kinh doanh, Bảo hiểm PVI còn chú trọng đến trách nhiệm cộng đồng thông qua nhiều hoạt động xã hội thiết thực. Trong bối cảnh thiên tai ngày càng diễn biến phức tạp, Bảo hiểm PVI luôn là một trong những đơn vị tiên phong sát cánh cùng khách hàng và địa phương bị ảnh hưởng. Điển hình, trong cơn bão Yagi vừa qua, Bảo hiểm PVI đã nhanh chóng triển khai các biện pháp ứng cứu, hỗ trợ đánh giá thiệt hại và tạm ứng bồi thường kịp thời cho các khách hàng gặp rủi ro, giúp họ sớm ổn định sản xuất và đời sống. Từ việc đồng hành cùng các chương trình an sinh tại địa phương, hỗ trợ lực lượng tuyến đầu trong đại dịch, cho đến việc lan tỏa ý thức bảo vệ tài sản, sức khỏe cho người dân và doanh nghiệp, Bảo hiểm PVI đang khẳng định vai trò của một doanh nghiệp không chỉ dẫn đầu thị trường, mà còn tiên phong trong trách nhiệm xã hội.

Việc tiếp tục giữ vững vị trí số 1 trong bảng xếp hạng Top 10 Công ty Bảo hiểm uy tín năm 2025 không chỉ là dấu mốc quan trọng mà còn là sự khẳng định cho chiến lược đúng đắn, nền tảng vững chắc và nỗ lực không ngừng đổi mới của Bảo hiểm PVI. Với mục tiêu hướng tới trở thành định chế tài chính - bảo hiểm hàng đầu khu vực, Bảo hiểm PVI cam kết tiếp tục hành trình bảo vệ và đồng hành cùng hàng triệu khách hàng trên toàn quốc bằng sự chuyên nghiệp, minh bạch và giá trị bền vững.

Chi tiết bảng xếp hạng xem tại: <https://vietnamreport.net.vn/Top-10-Cong-ty-Bao-hiem-uy-tin-nam-2025-11195-1067.html>

## 02

# PVI tổ chức thành công Hội thảo Chuyển đổi số và ứng dụng trí tuệ nhân tạo AI trong hoạt động của doanh nghiệp



Ngày 11/06/2025, tại Trụ sở chính Tòa nhà PVI, Công ty cổ phần PVI (PVI) đã phối hợp cùng Công ty Cổ phần Công nghệ và đào tạo Keystone tổ chức Hội thảo “Chuyển đổi số và ứng dụng trí tuệ nhân tạo AI trong hoạt động của doanh nghiệp” do chuyên gia cao cấp Nguyễn Văn Thúc, người có nhiều năm kinh nghiệm trong lĩnh vực AI và chuyển đổi số chia sẻ kiến thức. Về phía PVI, tham dự khóa học bao gồm Ban lãnh đạo PVI Holdings, Tổng công ty Bảo hiểm PVI, Tổng Công ty cổ phần Tái bảo hiểm Hà Nội, Công ty cổ phần quản lý Quỹ PVI AM và Trưởng/GĐ các Ban/ Văn phòng/ Khối/Đơn vị trong toàn hệ thống PVI.

## Chương Trình “Chuyển Đổi Số Với AI” dành cho PVI

Trong bối cảnh cuộc cách mạng công nghiệp lần thứ 4 đang bùng nổ, trí tuệ nhân tạo (AI) đã trở thành một phần không thể thiếu trong mọi lĩnh vực của đời sống xã hội, từ sản xuất, kinh doanh đến tài chính, bảo hiểm và các ngành dịch vụ. Đặc biệt trong lĩnh vực tài chính - bảo hiểm, AI đang phát huy tác dụng rõ rệt trong các công cụ văn phòng như RPA (Robotic Process Automation), trợ lý ảo, chatbot và phân tích dữ liệu, giúp giảm thiểu thời gian xử lý nghiệp vụ lặp lại, nâng cao độ chính xác và tạo điều kiện để nhân viên tập trung vào công việc sáng tạo và phân tích chuyên sâu. Theo báo cáo của McKinsey (2023), AI có thể giúp tăng hiệu suất làm việc lên đến 40% trong các quy trình hành chính và tài chính.

Tuy nhiên, ứng dụng AI không chỉ giới hạn ở các công việc văn phòng thông thường, mà ngày càng đóng vai trò then chốt trong ngành tài chính, đầu tư và bảo hiểm - những lĩnh vực đòi hỏi độ chính xác cao, khả năng phân tích rủi ro phức tạp và tốc độ xử lý thông tin nhanh chóng. AI đã tạo ra những thay đổi quan trọng tác động đến đánh giá rủi ro, định giá sản phẩm, quản lý danh mục đầu tư đến phục vụ khách hàng, trở thành yếu tố sống còn trong quá trình chuyển đổi số của ngành.

### **Chương trình “Chuyển đổi số với AI” – Khởi đầu mới cho PVI**

PVI đã tổ chức chương trình “Chuyển đổi số với AI” dành riêng cho ban lãnh đạo PVI. Chương trình được phối hợp bởi KEYSTONE và chia sẻ từ chuyên gia cao cấp Nguyễn Văn Thúc, người có nhiều năm kinh nghiệm trong lĩnh vực AI và chuyển đổi số.

Chương trình được thiết kế với mục đích toàn diện, giúp ban lãnh đạo PVI không chỉ hiểu tổng thể về AI và chuyển đổi số, mà còn nắm bắt được các mô hình AI cụ thể và xu thế tác động trực tiếp đến hoạt động kinh doanh của công ty. Thông qua các phiên demo thực tế, các ứng dụng AI thiết thực dành cho khối nhân sự văn phòng và cấp quản lý được trình bày một cách sinh động và dễ hiểu, tạo nền tảng cho việc gợi mở các suy nghĩ chiến lược về AI trong tổ chức.

Ý nghĩa đặc biệt của chương trình nằm ở việc giúp ban lãnh đạo PVI hiểu rõ những ứng dụng AI thiết thực và căn bản, từ cấp độ dành cho người làm văn phòng đến cấp quản lý. Hơn thế nữa, chương trình còn phân tích sâu sắc về những tác động của AI đến lĩnh vực kinh doanh tài chính - bảo hiểm và đưa ra lộ trình cụ thể để đưa AI vào hoạt động của doanh nghiệp, tích hợp hài hòa cùng các hệ thống chuyển đổi số hiện tại.

### **Nội dung chương trình: Toàn diện và thực tiễn**

Chương trình “Chuyển đổi số với AI” đã đi qua các nội dung chính được xây dựng bài bản và có tính ứng dụng cao. Khởi đầu với phần tổng thể về AI và các mô hình AI ứng dụng, giúp ban lãnh đạo có cái nhìn toàn cảnh về công nghệ này. Tiếp theo, chương trình làm rõ mối quan hệ phức tạp giữa chuyển đổi số, các hệ thống hiện tại và AI, tạo nền tảng lý thuyết vững chắc cho việc triển khai thực tế.

Điểm nổi bật của chương trình là các phiên demo trực tiếp cho thấy khả năng xử lý đầu vào đa dạng của AI, từ văn bản, hình ảnh đến dữ liệu số. Các demo này không chỉ mang tính minh họa mà còn thể hiện những ứng dụng cụ thể mà PVI có thể triển khai ngay lập tức trong hoạt động hàng ngày.

Phần phân tích về những tác động của AI đến lĩnh vực kinh doanh của PVI đặc biệt có giá trị, giúp ban lãnh đạo hiểu rõ cơ hội và thách thức mà AI mang lại cho

ngành tài chính - bảo hiểm phi nhân thọ. Chương trình còn nghiên cứu các tình huống ứng dụng AI thành công của các công ty hàng đầu trên thế giới, tạo nguồn cảm hứng và bài học kinh nghiệm quý báu.

Cuối cùng, chương trình gợi mở các cấp độ ứng dụng và chiến lược AI trong doanh nghiệp, từ những bước khởi đầu đơn giản đến các giải pháp phức tạp, giúp PVI có thể xây dựng lộ trình triển khai AI phù hợp với năng lực và điều kiện thực tế.

### **AI - Chìa khóa thành công trong kỷ nguyên số**

AI đang định hình lại phương thức làm việc và kinh doanh trong ngành tài chính - bảo hiểm, giúp tăng năng suất, giảm chi phí và mở ra cơ hội đổi mới toàn diện. Tuy nhiên, để AI phát huy hết tiềm năng, các doanh nghiệp cần một chiến lược tổng thể, bao gồm đầu tư công nghệ, phát triển nhân lực và xây dựng văn hóa đổi mới.

Chương trình “Chuyển đổi số với AI” của PVI là một bước đi quan trọng, mở ra hướng đi mới cho hành trình chuyển đổi số trong Doanh nghiệp. Việc tiếp cận AI một cách bài bản và có tính hệ thống sẽ là chìa khóa để PVI vững vàng bước vào kỷ nguyên AI, nắm bắt cơ hội và vượt qua thách thức để phát triển bền vững trong tương lai.



## 03

# Tái bổ nhiệm Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh và Bảo hiểm PVI Bình Dương



*Tái bổ nhiệm bà Hà Thị Tuyết Lan giữ chức vụ Giám đốc Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh.*

**Vừa qua, Tổng Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI – ông Phạm Anh Đức đã trao quyết định tái bổ nhiệm chức danh Giám đốc tại hai đơn vị thành viên: Công ty Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh và Công ty Bảo hiểm PVI Bình Dương.**

Tại trụ sở Công ty Bảo hiểm PVI TP. Hồ Chí Minh, bà Hà Thị Tuyết Lan chính thức được tái bổ nhiệm giữ chức vụ Giám đốc Công ty với thời hạn 03 năm. Trong thời gian qua, dưới sự lãnh đạo của bà Hà Thị Tuyết Lan, Công ty đã duy trì được tốc độ tăng trưởng ổn định, hoàn thành và vượt nhiều chỉ tiêu kinh doanh, đặc biệt trong việc mở rộng thị phần và nâng cao chất lượng dịch vụ khách hàng tại khu vực phía Nam - thị trường trọng điểm của Bảo hiểm PVI.

Tiếp đó, tại Công ty Bảo hiểm PVI Bình Dương, Tổng Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI đã trao quyết định tái bổ nhiệm ông Lê Tuấn Khanh giữ chức vụ Giám đốc với thời hạn 03 năm. Với tinh thần quyết liệt và đồng hành cùng tập thể, ông Khanh đã góp phần quan trọng trong việc củng cố nền tảng hoạt động, đẩy mạnh hiệu quả kinh doanh và xây dựng đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp, tạo tiền đề cho sự phát triển vững chắc của đơn vị.

Tại buổi lễ, ông Phạm Anh Đức đại diện Ban Lãnh đạo Tổng công ty ghi nhận và đánh giá cao những nỗ lực, thành quả mà bà Hà Thị Tuyết Lan và ông Lê Tuấn Khanh đã đạt được trong nhiệm kỳ vừa qua. Đồng thời, thể hiện sự tin tưởng vào năng lực quản lý, khả năng thích ứng và đổi mới của hai lãnh đạo trong giai đoạn sắp tới.

Phát biểu nhận nhiệm vụ, bà Hà Thị Tuyết Lan và ông Lê Tuấn Khanh bày tỏ lời cảm ơn sâu sắc tới Ban Lãnh đạo Tổng công ty vì sự tin nhiệm, đồng thời cam kết sẽ tiếp tục phát huy tinh thần trách nhiệm, dẫn dắt đơn vị hoàn thành tốt các mục tiêu chiến lược, mở rộng quy mô hoạt động và nâng cao chất lượng phục vụ khách hàng trong nhiệm kỳ mới.



*Tái bổ nhiệm ông Lê Tuấn Khanh giữ chức vụ Giám đốc Bảo hiểm PVI Bình Dương.*

## 04

# Khai trương trụ sở mới Văn phòng Đại diện CSKH PVI Phía Nam: Không gian mới – Năng lượng mới



*Khai trương trụ sở mới Văn phòng Đại diện CSKH PVI phía Nam.*

**Ngày 12/6/2025, Tổng công ty Bảo hiểm PVI đã tổ chức lễ khai trương trụ sở mới của Văn phòng Đại diện Chăm sóc Khách hàng (CSKH) PVI Phía Nam tại tầng 12, Tòa nhà Halo Building Premium, số 36 Bùi Thị Xuân, Phường Bến Thành, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh. Sự kiện không chỉ là dấu mốc quan trọng trên hành trình phát triển, mà còn thể hiện định hướng chiến lược của Bảo hiểm PVI trong việc nâng cao chất lượng phục vụ, lấy khách hàng làm trung tâm.**

Với định hướng tập trung vào trải nghiệm của khách hàng, trụ sở mới được đầu tư bài bản từ vị trí đắc địa đến cơ sở vật chất hiện đại. Thiết kế mở, không gian giao dịch thân thiện và tối ưu hóa vận hành giúp tạo nên môi trường làm việc năng động cho đội ngũ nhân sự, đồng thời mang đến sự thuận tiện và thoải mái cho khách hàng đến giao dịch.



Lãnh đạo Tổng công ty Bảo hiểm PVI và Văn phòng CSKH Phía Nam cắt băng khai trương trụ sở mới tại TP. Hồ Chí Minh.

Văn phòng mới không chỉ là nơi tiếp nhận yêu cầu và xử lý bồi thường, mà còn là trung tâm kết nối đa kênh, ứng dụng công nghệ số như PVI Care, myPVI, PVI Mobile, PVI 247... giúp khách hàng chủ động theo dõi tiến trình xử lý hồ sơ, tra cứu quyền lợi bồi thường nhanh chóng, minh bạch và hiệu quả.

Buổi lễ có sự tham dự của các lãnh đạo cấp cao Tổng công ty Bảo hiểm PVI, bao gồm Chủ tịch Hội đồng thành viên Dương Thanh Danh Francois, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức, các Phó Tổng Giám đốc cùng đại diện các đơn vị thành viên.

Phát biểu tại sự kiện, ông Dương Thanh Danh Francois – Chủ tịch Hội đồng thành viên chia sẻ: “Tôi rất vui mừng khi văn phòng mới có vị trí thuận lợi, cơ sở vật chất tốt.” Đồng thời, ông nhấn mạnh: “Chúng ta phải

phục vụ hết mình, luôn trong tinh thần thiện chí, đặt lợi ích khách hàng làm tiêu chí hàng đầu.”

Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức bày tỏ kỳ vọng: “Với ngôi nhà mới, chất lượng mới, vị thế mới, Văn phòng CSKH Phía Nam sẽ ngày càng phát triển mạnh mẽ. Chúng ta phải tiếp tục vận động nâng cao chất lượng chăm sóc khách hàng, tối ưu hóa công nghệ, xứng đáng với vị thế dẫn đầu thị trường.”

Chia sẻ tại buổi lễ, ông Ngô Tuấn Anh – Trưởng Văn phòng CSKH PVI Phía Nam khẳng định: “Chúng tôi không ngừng hoàn thiện để mỗi hồ sơ bồi thường, mỗi cuộc gọi tư vấn đều là một lần khẳng định uy tín và sự tận tâm thương hiệu Bảo hiểm PVI.”

Việc đưa trụ sở Văn phòng Đại diện CSKH Phía Nam về trung tâm TP. Hồ Chí Minh là bước đi quan trọng

trong chiến lược mở rộng, hoàn thiện hệ sinh thái dịch vụ khách hàng của Bảo hiểm PVI. Trong thời gian tới, Văn phòng sẽ tiếp tục nâng cao năng lực phục vụ, mở rộng kết nối đa nền tảng, góp phần hiện thực hóa mục tiêu phát triển bền vững, chuyên nghiệp và lấy khách hàng làm trọng tâm.

Đồng thời, đây còn là lời cam kết mạnh mẽ trong hành trình đổi mới, lấy sự hài lòng của khách hàng làm kim chỉ nam cho mọi hoạt động của Bảo hiểm PVI. Trong thời gian tới, Bảo hiểm PVI sẽ tiếp tục đầu tư phát triển hệ thống CSKH đa kênh, hoàn thiện quy trình vận hành hiện đại và đẩy mạnh ứng dụng công nghệ số trên toàn quốc. Mỗi văn phòng, mỗi điểm chạm dịch vụ đều hướng đến sự đồng bộ về chất lượng, minh bạch và tận tâm – đúng với vị thế của đơn vị tiên phong trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.



Ông Dương Thanh Danh Francois – Chủ tịch Hội đồng thành viên.



Ông Phạm Anh Đức - Tổng Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI.



Ông Ngô Tuấn Anh – Trưởng Văn phòng CSKH PVI Phía Nam.



Lãnh đạo Bảo hiểm PVI cùng đội ngũ Văn phòng CSKH Phía Nam tại không gian mới, sẵn sàng cho chặng đường phát triển mới.

## 05

# Chỉ từ 450 nghìn đồng/năm - Chiêu tiết kiệm cực thông minh của tài xế chuyên nghiệp



**Khi mỗi sự cố trên đường có thể khiến bạn mất cả ngày, sản phẩm Bảo hiểm Cứu hộ Khẩn cấp PVI – RSA với chi phí chỉ từ 450 nghìn đồng/năm đang trở thành “chân ái” mới của người tiêu dùng ô tô cá nhân.**

Một chiếc xe bỗng dừng dừng lại giữa đường vì cạn nhiên liệu; Một người lái nữ không thể tự thay lốp giữa trời tối; Một chủ xe loay hoay vì khóa xe bị hỏng... Những sự cố bất chợt đủ khiến hành trình bị gián đoạn, công việc bị ảnh hưởng và tâm lý trở nên căng thẳng.

Đó là lý do ngày càng nhiều người tiêu dùng Việt Nam bắt đầu quan tâm đến những sản phẩm bảo hiểm mang tính “hành động” – hỗ trợ chủ động khi sự cố xảy ra, thay vì chỉ bồi thường sau khi có tổn thất. Và Bảo hiểm Cứu hộ Khẩn cấp PVI – RSA đang nổi lên như một giải pháp đáp ứng đúng nhu cầu đó, với mức chi phí hợp lý và quyền lợi thiết thực.

Bảo hiểm Cứu hộ Khẩn cấp PVI – RSA chỉ từ 450.000 đồng/năm đã cung cấp cho chủ xe cá nhân hàng loạt dịch vụ cứu hộ khẩn cấp miễn phí, giúp họ tự tin xử lý các tình huống phát sinh trên đường.

Chỉ cần một cuộc gọi đến tổng đài 1900 54 54 58, hệ thống cứu hộ của Bảo hiểm PVI sẽ được điều phối đến hiện trường trong thời gian nhanh nhất. Dịch vụ bao gồm cứu hộ trong bán kính 50km, sửa chữa khẩn cấp tại chỗ như thay lốp, kích bình, giao chìa khóa, đổ xăng, tư vấn kỹ thuật 24/7 và hỗ trợ tiếp tục hành trình trong phạm vi 100km. Đây chính là điểm khác biệt nổi bật giúp chủ xe không phải mất thời gian tìm kiếm hay chịu chi phí cao cho mỗi lần gặp sự cố bất ngờ.

So với chi phí thuê dịch vụ bên ngoài hiện nay thì mức đầu tư cho sản phẩm của Bảo hiểm PVI là vô cùng hợp lý. Quan trọng hơn, đó là khoản chi mang tính dự phòng thông minh, giúp chủ xe luôn an tâm khi di chuyển, đặc biệt trong các chuyến đi xa hoặc trong điều kiện thời tiết, giao thông không thuận lợi.

Thực tế cho thấy, đối tượng sử dụng sản phẩm ngày càng đa dạng – từ người lái mới, phụ nữ, người cao tuổi cho đến các chủ xe công nghệ, doanh nhân, người thường xuyên di chuyển. Điểm chung của họ là mong muốn được hỗ trợ kỹ thuật kịp thời, không phải mất thời gian tìm kiếm dịch vụ mỗi khi gặp sự cố. Đây là minh chứng cho xu hướng tiêu dùng hiện đại, khi người dùng không bị động khi gặp sự cố bất ngờ mà luôn chủ động chuẩn bị sự hỗ trợ toàn diện trong quá trình sử dụng phương tiện.

Đáng chú ý, sản phẩm còn góp phần nâng cao ý thức về an toàn giao thông và chuẩn bị kỹ thuật cho chủ xe. Việc tham gia bảo hiểm cứu hộ khẩn cấp không chỉ giúp giảm thiểu rủi ro mà còn khuyến khích người lái xe sẵn sàng đối mặt và xử lý sự cố một cách hiệu quả, giảm thiểu tối đa thời gian gián đoạn và tổn thất tài chính do phải thuê dịch vụ ngoài.

Bên cạnh quyền lợi rõ ràng, người tiêu dùng còn đánh giá cao ở sản phẩm này là tính tiện dụng và khả năng tiếp cận dịch vụ rộng khắp. Với mạng lưới hơn 8.000 đơn vị cứu hộ liên kết trải dài khắp Việt Nam – từ đô thị trung tâm đến các khu vực vùng sâu, vùng xa, người dùng chỉ cần gọi điện đến tổng đài 1900 54 54 58, hệ thống cứu hộ của Bảo hiểm PVI sẽ được điều phối nhanh chóng, có mặt tại hiện trường trong thời gian nhanh nhất.

Giữa thời đại công nghệ và tốc độ, một sản phẩm bảo hiểm như Bảo hiểm Cứu hộ Khẩn cấp PVI – RSA không chỉ là bảo vệ tài sản – mà là sự hỗ trợ thực tế, sự đồng hành bền bỉ và đáng tin cậy trong từng chuyến đi. Với người tiêu dùng hiện đại, đó là một khoản chi phí nhỏ – nhưng mang lại tiện ích lớn.

06

# PVI AM tham gia Diễn đàn Đầu tư Việt Nam 2025 Vietnam Investment Forum (Mid Year Update)



*Bà Trịnh Quỳnh Giao tại Phiên thảo luận 2 – VIF 2025*

**“Chứng khoán nợ đang trầm lắng – đâu là lực cản lớn nhất? : Góc nhìn của PVI AM tại Vietnam Investment Forum 2025”**

Ngày 3/6/2025 tại Hà Nội, sự kiện Vietnam Investment Forum 2025: Mid-Year Update do VietnamBiz và Việt Nam Mới tổ chức đã quy tụ đông đảo chuyên gia, tổ chức tài chính, ngân hàng, bảo hiểm và công ty quản lý quỹ hàng đầu trong nước. Trong phiên thảo luận số 2 với chủ đề “Các kênh đầu tư truyền thống – Cơ hội trong thị trường nhiều ẩn số”, bà Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Quản lý Quỹ PVI (PVI AM) – đã tham dự với vai trò diễn giả (speaker), bên cạnh đại diện từ Dragon Capital, KIS Vietnam và nhiều tổ chức tài chính uy tín khác.

Với chủ đề “Chứng khoán nợ đang trầm lắng – đâu là lực cản lớn nhất?”, bà Giao đã chia sẻ nhiều quan điểm đáng chú ý về các nguyên nhân đằng sau đà sụt giảm rõ nét của thị trường trái phiếu trong nước. Theo bà, đây không chỉ là hệ quả của những biến động ngắn hạn mà còn phản ánh các bất cập mang tính hệ thống và cấu trúc.

## Một số điểm nghẽn chính được chỉ ra tại phiên thảo luận bao gồm:

- Thanh khoản thấp và rủi ro kỳ hạn: Việc trái phiếu chủ yếu có kỳ hạn ngắn (3–5 năm) trong khi các dự án bất động sản và hạ tầng thường kéo dài 7–10 năm đã tạo ra sự lệch pha nghiêm trọng giữa nhu cầu vốn và khả năng cung ứng. Điều này không chỉ hạn chế khả năng huy động vốn dài hạn của doanh nghiệp mà còn phản ánh một bất cập mang tính cấu trúc trong thị trường trái phiếu hiện nay.
- Giới hạn trong đầu tư của khối bảo hiểm: Dòng vốn dài hạn, chi phí thấp từ doanh nghiệp bảo hiểm – vốn từng là nguồn lực quan trọng – đang bị siết bởi các quy định không cho phép đầu tư vào trái phiếu tái cấu trúc nợ. Trong khi nhu cầu vốn cho các dự án dài hạn vẫn rất lớn, thị trường lại thiếu cơ chế linh hoạt để khơi thông dòng vốn này, khiến nhiều doanh nghiệp tiềm năng gặp khó trong việc tiếp cận nguồn tài trợ bổ sung.
- Lỗ hổng trong quản lý tài sản đảm bảo: Kể từ ngày 1/7/2024, các ngân hàng thương mại không còn được phép tham gia quản lý tài sản đảm bảo cho các đợt phát hành trái phiếu, làm gia tăng rủi ro cho nhà đầu tư khi thiếu đơn vị có đủ năng lực giám sát – đồng thời đặt ra câu hỏi về tổ chức nào sẽ thay thế vai trò này.
- Thiếu đồng bộ trong chính sách: Sự không nhất quán giữa các văn bản pháp lý do Bộ Tài chính và Ngân hàng Nhà nước ban hành đang gây trở ngại lớn cho quá trình điều phối dòng vốn giữa các định chế tài chính.



Bà Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc PVI AM – chụp ảnh lưu niệm cùng các diễn giả và khách mời Vietnam Investment Forum 2025

Đặc biệt, bà Giao nhấn mạnh rằng thị trường đang rất cần các cơ chế linh hoạt hơn để hỗ trợ doanh nghiệp phát hành trái phiếu dài hạn. Đồng thời, việc tái cấu trúc hệ thống quản lý tài sản đảm bảo và làm rõ vai trò của các bên liên quan là điều kiện tiên quyết để từng bước khôi phục niềm tin của nhà đầu tư.

Những phân tích từ đại diện PVI AM không chỉ góp phần khắc họa rõ nét thực trạng thị trường trái phiếu hiện nay, mà còn thúc đẩy đối thoại cởi mở giữa các bên tham gia thị trường.

Bà Giao cũng kêu gọi sự phối hợp đồng bộ giữa các cơ quan quản lý nhằm tháo gỡ điểm nghẽn, khơi thông dòng vốn và tái định hình thị trường theo hướng minh bạch, ổn định và bền vững hơn.

Thông qua sự kiện này, PVI AM một lần nữa khẳng định vai trò tích cực trong việc đóng góp tiếng nói chuyên môn vào quá trình hoàn thiện thị trường trái phiếu Việt Nam – với cách tiếp cận đầu tư kỷ luật, am hiểu thực tiễn và định hướng dài hạn, nhằm thúc đẩy sự phát triển minh bạch, hiệu quả và bền vững của thị trường tài chính.

Đọc thêm chi tiết về sự kiện tại: <https://vietnambiz.vn/live-phen-2-vif-2025-mid-year-update-cac-kenh-dau-tu-truyen-thong-co-hoi-trong-thi-truong-nhieu-an-so-2025631004770.htm>

07

## Đội bóng đá PVI sẵn sàng chinh phục Talanx Cup 2025



*Đoàn chụp ảnh lưu niệm cùng Ông Nguyễn Tuấn Tú - Phó Chủ tịch HĐQT / TGD PVI*

**Hà Nội, tháng 6 năm 2025 – Không khí sôi động và tinh thần quyết tâm đang lan tỏa khắp các đơn vị thành viên khi Đội bóng PVI chính thức bước vào giai đoạn chuẩn bị cuối cùng trước thềm Talanx Cup 2025 – giải bóng đá toàn cầu thường niên của Tập đoàn Talanx.**

Tham gia Talanx Cup lần này là Giải đấu đầu tiên PVI cử Đội bóng tham gia, với 20 thành viên là những cầu thủ được tuyển chọn từ các công ty/đơn vị thành viên cùng Ban lãnh đạo, Công đoàn PVI. Từ những buổi tập luyện đầu tiên, các cầu thủ PVI đã thể hiện được tinh thần thi đấu nhiệt huyết, chuyên nghiệp và kỷ luật. Mỗi đường bóng, mỗi cú sút, mỗi tình huống phối hợp đều được rèn luyện kỹ lưỡng dưới sự hướng dẫn tận tâm của ban huấn luyện – những người đã dành trọn tâm huyết để đưa đội hình đạt tới phong độ cao nhất.

Không chỉ có thể lực và kỹ thuật, điều làm nên sức mạnh đặc biệt của đội bóng PVI chính là tinh thần đoàn kết, bản lĩnh và khát khao chiến thắng – những giá trị đã ăn sâu trong văn hóa doanh nghiệp của PVI. Với khẩu hiệu: “Chơi hết mình – Đấu hết sức – Gắn kết bền lâu”, đội bóng PVI bước vào giải đấu với niềm tin sắt đá: không chỉ thi đấu vì thành tích, mà còn đại diện cho tinh thần Việt Nam trong một sân chơi mang tầm quốc tế.

Trước giờ xuất quân, trong buổi lễ tiễn đoàn đội bóng PVI tham dự Talanx Cup 2025, ông Dương Thanh Danh Francois, Phó Chủ tịch Thường trực HĐQT PVI, Trưởng đoàn thể thao PVI tham gia Talanx Cup 2025 đã có những lời phát biểu chỉ đạo, động viên đầy cảm xúc:



“Talanx Cup không chỉ là một giải thể thao, mà còn là nơi chúng ta thể hiện bản sắc, văn hóa và tinh thần PVI và đất nước Việt nam trước bạn bè quốc tế. Tôi mong các cầu thủ thi đấu với tinh thần fair-play, đoàn kết, tự tin, và đặc biệt là giữ vững hình ảnh chuyên nghiệp, bản lĩnh của PVI và con người Việt Nam và trong mọi tình huống”

Hãy mang theo niềm tự hào của hơn 2.500 cán bộ nhân viên PVI khi bước ra sân cỏ. Chúng tôi luôn ở phía sau, tiếp sức và cổ vũ từng bước chạy của các bạn!”

Sự hiện diện và động viên trực tiếp từ Ban Lãnh đạo như một nguồn động lực to lớn, tiếp thêm tinh thần thép cho đội bóng trước chặng đường chinh phục thử thách sắp tới.





### Chia sẻ từ trái tim người trong cuộc:

Anh Phạm Quang Thắng – PVI Digital, thành viên đội bóng PVI, xúc động nói:

“Talanx Cup không chỉ là một giải đấu, mà còn là cơ hội để chúng tôi khẳng định tinh thần thép và ý chí chiến thắng của con người PVI. Dù đối thủ có mạnh đến đâu, chúng tôi cũng sẽ thi đấu với tất cả niềm tự hào và sự tự tin.”



Chị Trương Trúc Mai – PVI Gia Định, một trong những thành viên nữ của đội, chia sẻ:

“Được là một phần của đội bóng PVI tại Talanx Cup là niềm vinh dự lớn lao. Chúng tôi muốn cho cả thế giới thấy rằng, người PVI – dù là nam hay nữ – đều có thể thi đấu với đam mê, kỹ thuật và tinh thần cống hiến tuyệt đối.”

Cầu thủ trẻ Đỗ Quốc Trang, người được kỳ vọng tạo đột phá ở tuyến giữa, cũng không giấu được sự hào hứng: “Gia nhập đội bóng tôi luôn cảm nhận được sự gắn bó và máu lửa của các anh chị. Talanx Cup là cơ hội để tôi học hỏi, cống hiến và chứng minh rằng lớp trẻ PVI sẵn sàng kế thừa và phát triển truyền thống đáng tự hào này.”

Các cổ động viên PVI cũng không nằm ngoài cơn sốt bóng đá. Những lời động viên, các buổi cổ vũ nội bộ và cả những video truyền cảm hứng đang được lan tỏa mạnh mẽ trên các kênh truyền thông nội bộ. Tất cả cùng hướng về đội bóng thân yêu với một thông điệp: “PVI – Một đội ngũ, một tinh thần thể thao cao thượng, sẵn sàng vươn ra biển lớn!”

Với khí thế hừng hực, sự chuẩn bị kỹ lưỡng và một tinh thần không gì lay chuyển, Đội bóng PVI đang sẵn sàng ghi những dấu ấn tại Talanx Cup 2025.

Chúc đội bóng PVI thi đấu thăng hoa, mang vinh quang về cho PVI và Việt Nam!

# 3

## Góc thư giãn



# CHỈ TIÊU & CHIẾC BÁNH MÌ

*Nguồn: Sưu tầm*

8h sáng thứ Hai, phòng Kinh doanh náo loạn như chợ Tết. Hôm nay chốt sổ. Duy – nhân viên trẻ nhất phòng – ngồi gõ máy tính như đang chơi piano tốc độ cao, trong khi những người khác gọi điện, gửi báo giá, “chạy KPI”. Chỉ tiêu tháng này vẫn còn xa lắm. Duy thở dài, nhìn bảng theo dõi doanh số rồi lẩm bẩm:

- Sao người ta nói “đam mê kiếm tiền” mà sao mình thấy kiếm tiền... mệt vậy?

Chị Hạnh – “chị đại” phòng kinh doanh – đi ngang qua, đặt xuống bàn Duy một chiếc bánh mì nóng hổi.

- Làm ăn mà không đủ đường, lấy gì chạy? Ăn đi rồi tính tiếp!

Duy ngạc nhiên:

- Chị mua cho em à?

Chị Hạnh cười:

- Không. Chị đầu tư. Ăn xong mà chưa chốt được hợp đồng nào, mai hoàn lại tiền bánh mì!

Cả phòng cười ồ. Không khí nhẹ bẫng. Duy ăn hết chiếc bánh mì, và thật bất ngờ – đến chiều, cậu chốt được hai hợp đồng. Không lớn, nhưng đủ để cả team vỗ tay ăn mừng. Tối hôm đó, Duy gửi tin nhắn cho chị Hạnh: “Chị ơi, mai cho em mua lại chiếc bánh mì đầu tư đó nha. Em nghĩ... em bắt đầu hiểu vì sao người ta gắn bó với nghề sale rồi.”

Vì ở phòng kinh doanh, không chỉ có áp lực chỉ tiêu. Còn có đồng đội. Và đôi khi, chỉ cần một chiếc bánh mì đúng lúc... cũng đủ làm nên động lực cho cả ngày.



