



Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank khởi động hợp tác kinh doanh tại khu vực miền Tây



Bảo hiểm PVI Tây Nam lan tỏa mô hình “Cafe cuối tuần”, mang chính sách bảo hiểm xã hội đến gần hơn với người dân



Hội thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026: Năng lượng, đoàn kết và niềm tự hào PVI cùng lan tỏa

Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập
Phòng Truyền thông và Marketing
Cộng tác viên từ các Đơn vị

1 – Thị trường

- 1. Kiến tạo động lực tăng trưởng mới cho Petrovietnam
- 2. Những chính sách thuế mới có hiệu lực từ tháng 6/2026

2 – Tiêu điểm PVI

- 1. Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank khởi động kinh doanh tại khu vực miền Tây
 - 2. Hội thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026: Năng lượng, đoàn kết và niềm tự hào PVI cùng lan tỏa
 - 3. Trái phiếu PPP: Mảnh ghép mới cho thị trường vốn hạ tầng
 - 4. Huy động các quỹ đầu tư: Mảnh ghép quan trọng của thị trường vốn Việt Nam
- Tin bảo hiểm xã hội**

 - 5. Hội viên nông dân tham gia BHXH tự nguyện vượt 2,8% chỉ tiêu, 18,6 triệu người tham gia BHYT
 - 6. Bảo hiểm PVI Tây Nam lan tỏa mô hình “Cafe cuối tuần”, mang chính sách bảo hiểm xã hội đến gần hơn với người dân

3 – Sản phẩm PVI

- 1. Sản phẩm Chương trình thành viên Plus và Chương trình Gia hạn bảo hành Plus EW

4 – Chuyện nghề PVI

- 1. Câu chuyện bồi thường từ phòng Bảo lãnh

5 – Góc giải trí

- 1. Người giữ chiếc thuyền dự phòng

1

Tin thị trường

01 Kiến tạo động lực tăng trưởng mới cho Petrovietnam

Nguồn: PVN

Không chỉ giữ vai trò quan trọng trong đảm bảo an ninh năng lượng, sự phát triển, mở rộng quy mô của Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam) còn có ý nghĩa quyết định tới mục tiêu tăng trưởng cao của nền kinh tế.

Mục tiêu tăng trưởng kinh tế ở mức hai con số đang được đặt ra như một yêu cầu chiến lược đối với Việt Nam trong giai đoạn phát triển mới. Để hiện thực hóa mục tiêu này, bên cạnh các động lực truyền thống như xuất khẩu, đầu tư và tiêu dùng, cần có sự đóng góp mạnh mẽ từ các tập đoàn kinh tế nhà nước chủ lực, đặc biệt là Petrovietnam - doanh nghiệp đang giữ vai trò quan trọng trong bảo đảm an ninh năng lượng, phát triển công nghiệp nền tảng và tạo nguồn thu cho ngân sách quốc gia.

Petrovietnam không chỉ đơn thuần là một doanh nghiệp khai thác dầu khí. Tập đoàn đã phát triển thành một hệ sinh thái công nghiệp - năng lượng tương đối hoàn chỉnh, bao gồm thăm dò khai thác dầu khí, công nghiệp khí, lọc hóa dầu, điện năng, dịch vụ kỹ thuật dầu khí và gần đây là các lĩnh vực năng lượng mới. Với quy mô tài sản lớn, doanh thu hằng năm chiếm tỷ trọng đáng kể trong GDP và nguồn đóng góp ngân sách thuộc nhóm dẫn đầu cả nước, mọi bước phát triển của Petrovietnam đều có tác động lan tỏa tới nhiều ngành kinh tế khác.

Trong bối cảnh nền kinh tế hướng tới tốc độ tăng trưởng cao hơn, vai trò đầu tiên của Petrovietnam chính là bảo đảm nguồn cung năng lượng ổn định cho sản xuất và đời sống. Thực tế cho thấy, tăng trưởng kinh tế và tăng trưởng nhu cầu năng lượng luôn có mối quan hệ chặt chẽ. Khi các nguồn thủy điện lớn đã gần khai thác hết tiềm năng, nhiều nhà máy nhiệt điện than đối mặt với áp lực về môi trường và nguồn nhiên liệu, khí tự nhiên cùng các dạng năng lượng mới đang trở thành lựa chọn quan trọng cho giai đoạn chuyển tiếp. Đây chính là lĩnh vực mà Petrovietnam có lợi thế và năng lực vượt trội.



Giàn khai thác dầu condensate và khí Sứ Tử Trần nằm trong cụm mỏ Sứ Tử.

Việc đẩy nhanh tiến độ các dự án trọng điểm như chuỗi khí - điện Lô B - Ô Môn hay các công trình hạ tầng LNG không chỉ giúp bổ sung nguồn năng lượng cho nền kinh tế mà còn tạo động lực cho tăng trưởng đầu tư, phát triển công nghiệp phụ trợ và thu hút nguồn vốn xã hội. Mỗi dự án dầu khí quy mô lớn thường kéo theo sự tham gia của hàng trăm doanh nghiệp trong các lĩnh vực xây lắp, cơ khí, vận tải, tài chính và dịch vụ kỹ thuật, từ đó tạo hiệu ứng lan tỏa rộng khắp.

Một khía cạnh khác không thể bỏ qua là vai trò của Petrovietnam trong bảo đảm an ninh năng lượng quốc gia. Trong bối cảnh thị trường năng lượng thế giới biến động mạnh do xung đột địa chính trị, cạnh tranh chiến lược và quá trình chuyển đổi năng lượng toàn cầu, việc chủ động nguồn cung trong nước có ý nghĩa đặc biệt quan trọng. An ninh năng lượng không chỉ là câu chuyện đủ điện hay đủ nhiên liệu, mà còn là điều kiện tiên quyết để duy trì tăng trưởng kinh tế bền vững và nâng cao năng lực cạnh tranh quốc gia.

Ở góc độ này, Petrovietnam đang thể hiện vai trò tiên phong với bước chuyển mình sang các lĩnh vực mới như

LNG, điện khí, hydrogen và năng lượng tái tạo... Việc tham gia sớm vào các lĩnh vực này không chỉ giúp đa dạng hóa hoạt động mà còn tạo điều kiện để tập đoàn đóng vai trò dẫn dắt trong việc hình thành các mô hình tích hợp đa năng lượng. Kết luận số 76-KL/TW ngày 24/4/2024 của Bộ Chính trị về tình hình thực hiện Nghị quyết số 41; Nghị quyết số 70-NQ/TW ngày 20/8/2025 của Bộ Chính trị về bảo đảm an ninh năng lượng quốc gia đến năm 2030, tầm nhìn đến năm 2045...; hay quyết định đổi tên thành Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam đã mở ra không gian mới cho tập đoàn tham gia sâu hơn vào các lĩnh vực như điện gió ngoài khơi, sản xuất hydrogen xanh, thu hồi và lưu trữ carbon (CCS/CCUS), cũng như phát triển các chuỗi giá trị năng lượng biển. Đây không chỉ là yêu cầu thích ứng với xu thế toàn cầu mà còn là cơ hội để hình thành những động lực tăng trưởng mới cho nền kinh tế trong tương lai.

Theo TS Võ Trí Thành - Viện trưởng Viện nghiên cứu Chiến lược Thương hiệu và Cạnh tranh, trong giai đoạn 2026-2030, Petrovietnam cần được nhìn nhận là “lực lượng đồng hành kiến quốc”. Điều này có nghĩa là Tập đoàn cần khẳng định vai trò nhiều hơn nữa trong việc chủ động tham gia xây dựng, hoàn thiện chính sách, thể chế.

“Việc nâng cao chất lượng thể chế trong lĩnh vực năng lượng và công nghiệp nền tảng sẽ giúp giải phóng nguồn lực còn vướng điểm nghẽn. Petrovietnam, với kinh nghiệm quản trị quốc tế, có trách nhiệm dẫn dắt các doanh nghiệp Việt Nam khác cùng bắt nhịp xu thế

số hóa và xanh hóa”, TS Võ Trí Thành nói.

Cùng chia sẻ quan điểm này, TS Lê Xuân Nghĩa, Viện trưởng Viện Tư vấn phát triển, cho rằng: Với doanh thu chiếm khoảng 9-10% GDP, tăng trưởng của Petrovietnam có ý nghĩa quyết định tới mục tiêu tăng trưởng cao của nền kinh tế. Do đó, ông chỉ ra, nhân lực và nhân tài chính là tài nguyên quý giá nhất để Petrovietnam làm chủ công nghệ và bứt phá, tạo điểm tựa vững chắc cho mục tiêu tăng trưởng hai con số của quốc gia.

Tuy nhiên, để Petrovietnam phát huy đầy đủ vai trò của mình, cần tiếp tục hoàn thiện cơ chế, chính sách theo hướng trao quyền chủ động hơn cho doanh nghiệp trong đầu tư, quản trị và triển khai các dự án chiến lược. Đặc điểm của ngành dầu khí là chu kỳ đầu tư dài, rủi ro cao và đòi hỏi quyết định nhanh. Nếu các nút thắt về thủ tục, cơ chế tài chính và đầu tư không được tháo gỡ kịp thời, nhiều cơ hội phát triển có thể bị bỏ lỡ.

Mục tiêu tăng trưởng hai con số của Việt Nam đòi hỏi sự cộng hưởng của nhiều động lực mới và cũ. Trong bức tranh đó, Petrovietnam không chỉ là một doanh nghiệp nhà nước lớn mà còn là một trụ cột của an ninh năng lượng, một đầu tàu công nghiệp và một lực lượng quan trọng trong quá trình chuyển đổi xanh. Khai thác hiệu quả tiềm năng của Petrovietnam đồng nghĩa với việc tạo thêm một động lực mạnh mẽ để nền kinh tế bứt phá, nâng cao sức chống chịu trước biến động bên ngoài và hướng tới tăng trưởng nhanh nhưng vẫn bảo đảm tính bền vững trong dài hạn.



Chuỗi dự án Khí - Điện Lô B - Ô Môn

02 Những chính sách thuế mới có hiệu lực từ tháng 6/2026

Nguồn: Báo Công thương



Nghị định 144/2026/NĐ-CP sửa đổi quy định về thuế giá trị gia tăng, bổ sung đối tượng không chịu thuế, điều chỉnh khấu trừ và quy định chứng từ thanh toán.

Chính phủ ban hành Nghị định số 144/2026/NĐ-CP sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số 181/2025/NĐ-CP ngày 1/7/2025 quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Thuế giá trị gia tăng, đã được sửa đổi, bổ sung bởi Nghị định số 359/2025/NĐ-CP ngày 31/12/2025.

Theo đó, từ ngày 20/6/2026, một số chính sách thuế giá trị gia tăng mới theo Nghị định 144/2026/NĐ-CP chính thức có hiệu lực, tập trung vào mở rộng đối tượng không chịu thuế, điều chỉnh cách xác định doanh thu trong các lĩnh vực đặc thù và bổ sung quy định về khấu trừ thuế đầu vào. Những điểm mới này được kỳ vọng giúp hoàn thiện cơ sở pháp lý, tạo thuận lợi hơn cho doanh nghiệp trong quá trình thực hiện nghĩa vụ thuế.

1 MỞ RỘNG ĐỐI TƯỢNG KHÔNG CHỊU THUẾ

Bảo hiểm liên quan đến con người; bảo hiểm nông nghiệp.

Bảo hiểm tàu, thuyền, trang thiết bị và các dụng cụ cần thiết khác phục vụ trực tiếp đánh bắt thủy sản.

Bảo hiểm các công trình, thiết bị dầu khí, tàu chứa dầu mang quốc tịch nước ngoài do nhà thầu dầu khí hoặc nhà thầu phụ nước ngoài thuê để hoạt động tại vùng biển Việt Nam, vùng biển chồng lấn đã thỏa thuận đặt dưới chế độ khai thác chung.

Tái bảo hiểm theo quy định của pháp luật kinh doanh bảo hiểm.

Bản chứng chỉ tiền gửi (bỏ giới hạn bán giữa người nộp thuế không phải là tổ chức tín dụng).

Doanh thu hoa hồng môi giới dịch vụ bảo hiểm.

2 THAY ĐỔI CÁCH XÁC ĐỊNH DOANH THU ĐỐI VỚI LĨNH VỰC ĐẶC THÙ

LĨNH VỰC	NGHỊ ĐỊNH SỐ 181/2025/NĐ-CP	NGHỊ ĐỊNH SỐ 144/2026/NĐ-CP
Kinh doanh ngoại tệ, mua bán chứng khoán	Chênh lệch giữa giá bán và giá mua (trừ trường hợp chênh lệch âm (-))	Không quy định
Tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài	Không quy định	Theo quy định của pháp luật về các tổ chức tín dụng
Hoạt động về chứng khoán và thị trường chứng khoán	Không quy định	Theo quy định của pháp luật về chứng khoán
Hoạt động kinh doanh bảo hiểm	Không quy định	Theo quy định của pháp luật về kinh doanh bảo hiểm

3 BỔ SUNG QUY ĐỊNH VỀ DOANH THU CHỊU THUẾ

Gồm cả doanh thu của hàng hóa không phải kê khai, tính nộp thuế GTGT (nếu có), cụ thể:

Sản phẩm cây trồng, rừng trồng, chăn nuôi, thủy sản nuôi trồng, đánh bắt chưa chế biến thành các sản phẩm khác hoặc chỉ qua sơ chế thông thường của tổ chức, cá nhân tự sản xuất, đánh bắt bán ra và ở khâu nhập khẩu.

Doanh nghiệp, hợp tác xã, liên hiệp hợp tác xã mua sản phẩm cây trồng, rừng trồng, chăn nuôi, thủy sản nuôi trồng, đánh bắt chưa chế biến thành các sản phẩm khác hoặc chỉ qua sơ chế thông thường bán cho doanh nghiệp, hợp tác xã, liên hiệp hợp tác xã khác.

4 QUY ĐỊNH VỀ KHẤU TRỪ THUẾ GTGT ĐẦU VÀO

Khoản trả chậm, trả góp trên 5 triệu chưa có chứng từ thanh toán vẫn được khấu trừ thuế GTGT đầu vào.

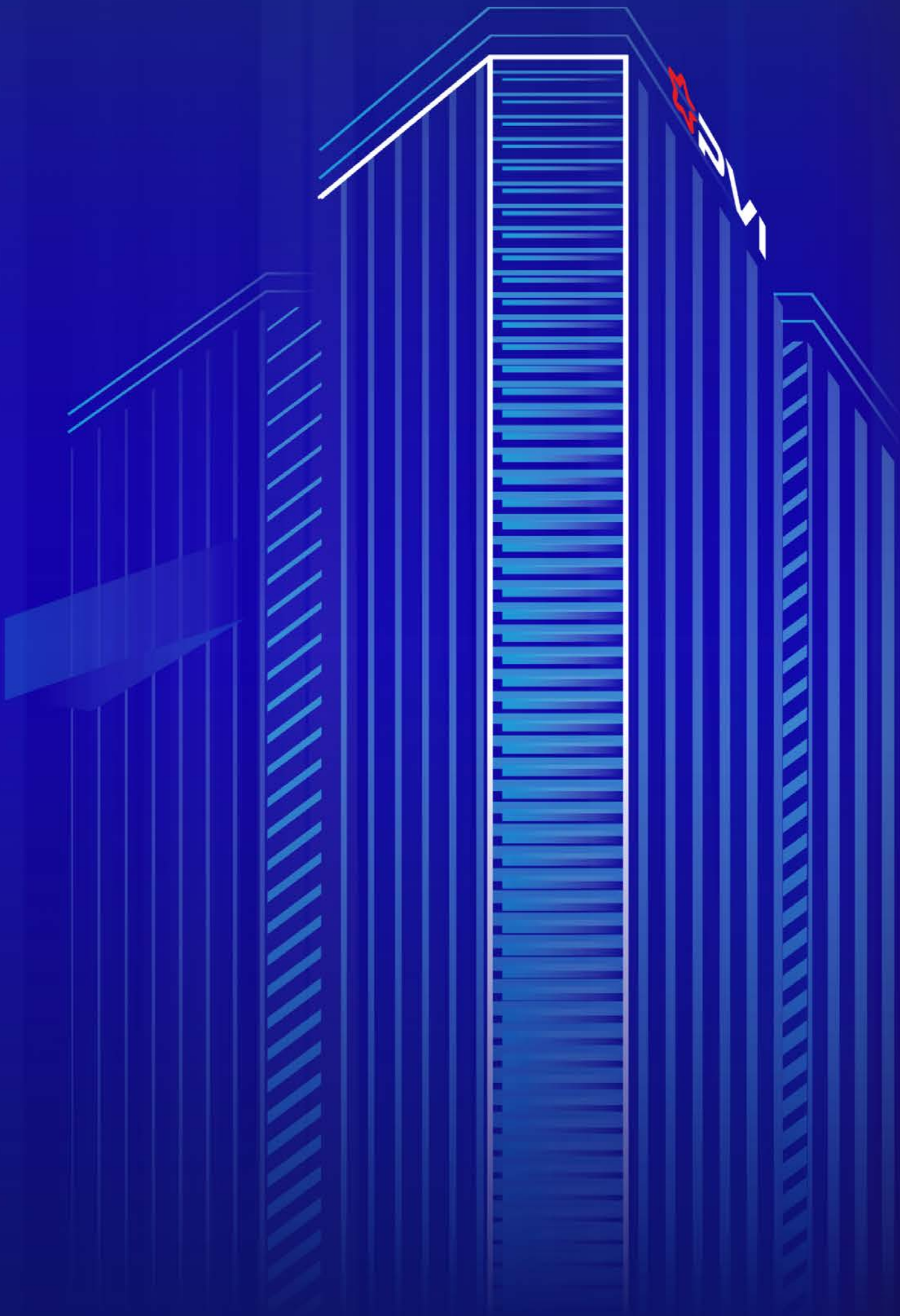
Đến thời điểm thanh toán, doanh nghiệp không có chứng từ thanh toán không dùng tiền mặt thì phải điều chỉnh giảm số thuế GTGT đầu vào được khấu trừ đối với hàng hóa, dịch vụ đó.

Sau khi điều chỉnh giảm số thuế GTGT đầu vào, nếu doanh nghiệp có chứng từ thanh toán không dùng tiền mặt thì được kê khai, khấu trừ số GTGT đầu vào đối với phần giá trị hàng hóa, dịch vụ đó vào kỳ tính thuế có chứng từ.

Số 25– 06/2026

8

9



2

Điểm tin PVI

01 Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank khởi động kinh doanh tại khu vực miền Tây

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank khởi động hợp tác kinh doanh tại khu vực miền Tây

Ngày 10/6/2026, tại Thành phố Cần Thơ, Bảo hiểm PVI khu vực miền Tây và Nam Á Bank khu vực miền Tây đã tổ chức Lễ Kick-off kinh doanh, đánh dấu bước khởi động quan trọng trong quá trình triển khai hợp tác chiến lược giữa hai bên, đặc biệt trong lĩnh vực bancassurance và phát triển hệ sinh thái dịch vụ tài chính – bảo hiểm tại khu vực Tây Nam Bộ.

Sự kiện có sự tham dự của Ban Lãnh đạo Ngân hàng Nam Á, đại diện lãnh đạo Bảo hiểm PVI, lãnh đạo các chi nhánh, đơn vị kinh doanh của hai bên tại khu vực miền Tây cùng các cán bộ phụ trách triển khai hợp tác.

Phát biểu tại chương trình, ông Phạm Thành Vinh – Phó Tổng giám đốc Tổng công ty Bảo hiểm PVI nhấn mạnh, lễ kick-off là dấu mốc quan trọng, thể hiện quyết tâm của Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank trong việc hiện

thực hóa các nội dung hợp tác đã được thống nhất. Sự kết hợp giữa năng lực bảo hiểm của Bảo hiểm PVI và thế mạnh về mạng lưới, khách hàng, dịch vụ ngân hàng của Nam Á Bank được kỳ vọng sẽ mở ra nhiều cơ hội tăng trưởng mới, đồng thời gia tăng giá trị phục vụ khách hàng.

Theo định hướng hợp tác, hai bên sẽ phối hợp triển khai nhiều nội dung trọng tâm như phân phối các sản phẩm bảo hiểm PVI thông qua hệ thống chi nhánh và các kênh số của Nam Á Bank; cung cấp các giải pháp tài chính, ngân hàng dành cho cán bộ nhân viên và khách hàng của Bảo hiểm PVI; hợp tác trong dịch vụ thu hộ, chi hộ; kết nối công nghệ, chia sẻ dữ liệu nhằm nâng cao trải nghiệm khách hàng; đồng thời đẩy mạnh truyền thông, phát triển thương hiệu và mở rộng thị trường.

Tại sự kiện, bà Lâm Kim Khôi – Phó Tổng Giám đốc phụ trách Khu vực Miền Tây Ngân hàng Nam Á đã có những chia sẻ định hướng chiến lược bancassurance với Bảo hiểm PVI, đồng thời nhấn mạnh vai trò quan trọng của các chi nhánh tại khu vực miền Tây trong việc thúc đẩy tăng trưởng kinh doanh và mở rộng hợp tác toàn diện giữa hai bên.

Đại diện phụ trách Bancassurance phía Bảo hiểm PVI, ông Phạm Văn Minh – Trưởng Ban Liên kết và Quản lý Đại lý Bảo hiểm PVI cũng đã trình bày tổng quan về hợp tác toàn diện giữa Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank, giới thiệu các nội dung mở rộng trong Biên bản ghi nhớ, cơ chế phối hợp giữa hai bên, lợi ích mang lại cho khách hàng và các chi nhánh, cũng như các sản phẩm mới, thế mạnh triển khai tại khu vực miền Tây.

Việc lựa chọn Tây Nam Bộ là địa bàn triển khai đầu tiên cho thấy sự kỳ vọng lớn của hai bên đối với tiềm năng phát triển tại khu vực này. Trên nền tảng hợp tác đã được thiết lập, các đơn vị của Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank tại miền Tây sẽ tiếp tục phối hợp chặt chẽ, xây dựng các chương trình hành động cụ thể, hướng tới những kết quả kinh doanh thực chất và bền vững.

Thành công của chương trình kick-off sẽ là tiền đề để Bảo hiểm PVI và Nam Á Bank tiếp tục mở rộng phạm vi hợp tác trên toàn hệ thống, hướng đến mục tiêu phát triển lâu dài, hiệu quả và cùng có lợi.



Ông Phạm Thành Vinh – Phó Tổng giám đốc Tổng công ty Bảo hiểm PVI phát biểu tại buổi lễ



Ông Phạm Văn Minh – Trưởng Ban Liên kết và Quản lý Đại lý Bảo hiểm PVI phát biểu tại buổi lễ

02 Hội thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026: Năng lượng, đoàn kết và niềm tự hào PVI cùng lan tỏa

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Trong hai ngày 12–13/6/2026, tại Thành phố Cần Thơ, Ngày hội Văn hóa Thể thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026 đã diễn ra trong không khí sôi nổi, hào hứng và giàu cảm xúc. Sự kiện là dịp để cán bộ nhân viên các đơn vị khu vực phía Nam giao lưu, rèn luyện sức khỏe, tăng cường tinh thần đoàn kết và lan tỏa niềm tự hào về văn hóa Bảo hiểm PVI.

Ngày hội năm nay quy tụ sự tham gia tích cực của đông đảo cán bộ nhân viên, vận động viên đến từ các đơn vị trong khu vực. Tại các nội dung thi đấu như tennis đôi nam, điền kinh tiếp sức 4x200m, kéo co, pickleball và bóng đá nam – nữ, các vận động viên đã thể hiện tinh thần thi đấu hết mình, trung thực, cao thượng và cống hiến nhiều trận đấu hấp dẫn. Bên cạnh đó, sự cổ vũ nhiệt tình của các cổ động viên cũng góp phần tạo nên bầu không khí cuồng nhiệt, gắn kết và đầy năng lượng trên các sân thi đấu.

Phát biểu tại chương trình, ông Dương Thanh Danh Francois – Phó Chủ tịch Thường trực HĐQT PVI, Chủ tịch HĐQTV Bảo hiểm PVI nhấn mạnh, Ngày hội Văn hóa Thể thao không chỉ là sân chơi thể thao thường niên mà còn là hoạt động có ý nghĩa quan trọng trong việc vun đắp văn hóa doanh nghiệp, tăng cường tinh thần

đồng đội và khơi dậy sức mạnh tập thể trong toàn hệ thống. Đặc biệt, năm 2026 là dấu mốc quan trọng khi PVI kỷ niệm 30 năm thành lập, xây dựng và phát triển – hành trình ghi dấu khát vọng, bản lĩnh và tinh thần tiên phong của các thế hệ cán bộ nhân viên. Những giá trị cốt lõi như đoàn kết, chuyên nghiệp, trách nhiệm, ý chí vượt khó và khát vọng vươn lên chính là nền tảng để Bảo hiểm PVI tiếp tục phát triển bền vững, khẳng định vị thế dẫn đầu trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam.

Không chỉ ghi dấu bằng kết quả thi đấu, Ngày hội Văn hóa Thể thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026 còn để lại nhiều hình ảnh đẹp về tinh thần đoàn kết, sự nỗ lực và văn hóa fair-play của người Bảo hiểm PVI. Mỗi trận đấu là một câu chuyện về sự phối hợp, quyết tâm và tinh thần đồng đội; mỗi khoảnh khắc giao lưu là dịp để thắt chặt thêm tình cảm giữa các đơn vị trong khu vực.

Với tinh thần thể thao sôi nổi và khí thế tích cực được lan tỏa từ Ngày hội, cán bộ nhân viên Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam tiếp tục khẳng định tinh thần đoàn kết, bản lĩnh và quyết tâm đồng hành cùng toàn hệ thống trên chặng đường phát triển mới.



Xin chúc mừng các tập thể, cá nhân đã đạt thành tích cao tại Hội thao:

I. Tennis đôi nam

- 1. Hạng nhất: Nguyễn Hoàng Nghi – PVI Phía Nam & Huỳnh Quang Đức – PVI Sài Gòn
- 2. Hạng nhì: Hồ Ánh Dương – PVI Đông Sài Gòn & Nguyễn Quốc Thanh – PVI Tây Nam
- 3. Hạng ba: Nguyễn Thanh Phong – PVI Tây Nam Bộ & Cao Văn Ngà – PVI Sài Gòn; Trần Hải Đăng – PVI Lâm Đồng & Lê Anh Kiệt – PVI Phía Nam

II. Điền kinh – Chạy tiếp sức 4x200m

- 1. Hạng nhất: Công ty Bảo hiểm PVI Đông Nam Bộ
- 2. Hạng nhì: Công ty Bảo hiểm PVI Vũng Tàu
- 3. Hạng ba: Công ty Bảo hiểm PVI Đông Sài Gòn; Công ty Bảo hiểm PVI Hồ Chí Minh

III. Kéo co

- 1. Hạng nhất: Công ty Bảo hiểm PVI Vũng Tàu
- 2. Hạng nhì: Công ty Bảo hiểm PVI Hồ Chí Minh
- 3. Hạng ba: Công ty Bảo hiểm PVI Tây Nam; Công ty Bảo hiểm PVI Đồng Tháp

IV. Pickleball

1. Nội dung đôi lãnh đạo (Bảng A)

- Hạng nhất: Huỳnh Quang Đức – PVI Sài Gòn & Nguyễn Thị Phụng – PVI Tây Nguyên
- Hạng nhì: Nguyễn Thanh Phong – PVI Tây Nam & Nguyễn Vương Huỳnh – Kế toán trưởng Bảo hiểm PVI
- Hạng ba: Trần Ngọc Quang – PVI Nam Đà Nẵng & Nguyễn Quỳnh Thu Loan – PVI Lâm Đồng
- Hạng ba: Nguyễn Văn Biên – PVI Vũng Tàu & Hà Thị Tuyết Lan – PVI Hồ Chí Minh

2. Nội dung đôi lãnh đạo (Bảng B)

- Hạng nhất: Trần Hải Đăng – PVI Lâm Đồng

- & Lê Tuấn Khanh – PVI Đông Sài Gòn
- Hạng nhì: Huỳnh Quang Nhật – PVI Thống Nhất & Đinh Lê Bảo Long – PVI Gia Định
- Hạng ba: Trần Văn Giáp & Phạm Thị Kim Anh – PVI Đông Nam Bộ
- Hạng ba: Nguyễn Quốc Nam & Trần Thị Ngọc Hân – PVI Đồng Khởi

3. Nội dung đôi nam

- Hạng nhất: Tạ Quang Tuấn Anh & Nguyễn Viết Huy – PVI Thống Nhất
- Hạng nhì: Lê Thành Bi & Đỗ Minh Ngọc – PVI Sài Gòn
- Hạng ba: Lê Quốc Truyền & Đỗ Minh Thiên – PVI Hồ Chí Minh và Trần Như Nguyễn (PVI Khánh Hòa) – Lê Quang Khôi Nguyễn (PVI Digital)

4. Nội dung đôi nữ

- Hạng nhất: Hoàng Thị Bích Thảo & Nguyễn Thị Kim Huế – PVI Sài Gòn
- Hạng nhì: Phạm Nữ Minh Tùng & Lê Thanh Hằng – PVI Đông Sài Gòn
- Hạng ba: Hà Khánh Linh & Nguyễn Thị Quỳnh Như – PVI Hồ Chí Minh và Trương Ngọc Diễm Thy & Phùng Ngọc Phương Trinh – PVI Hồ Chí Minh

5. Nội dung đôi nam nữ

- Hạng nhất: Đỗ Nguyễn Hoài Thương & Phạm Trung Hiếu – PVI Thành Đô
- Hạng nhì: Phùng Cao Trung Hiệp & Nguyễn Thị Giang – PVI Tây Nguyên
- Hạng ba: Trần Thị Tuyết & Nguyễn Đức Vũ – PVI Nam Trung Bộ và Hồ Ánh Dương & Lương Thị Thịnh – PVI Đông Sài Gòn

V. Bóng đá nữ

- 1. Hạng nhất: Công ty Bảo hiểm PVI Gia Định
- 2. Hạng nhì: Liên quân PVI Đồng Khởi – PVI Thủ Đức
- 3. Hạng ba: Liên quân PVI Tây Nam – PVI Cà Mau; Công ty Bảo hiểm PVI Bến Thành
- Giải cống hiến: Lưu Thị Tâm – PVI Gia Định

- Vua phá lưới: Dương Thị Ngân – Liên quân PVI Đồng Khởi – PVI Thủ Đức
- Thủ môn xuất sắc: Nguyễn Thị Hằng – PVI Gia Định
- Đội bóng phong cách: Công ty Bảo hiểm PVI Nam Sài Gòn
- Đội bóng cá tính: Công ty Bảo hiểm PVI Đông Nam Bộ
- Đội bóng thi đấu ấn tượng: Công ty Bảo hiểm PVI Đông Sài Gòn
- Đội bóng được yêu thích nhất: VP CSKH Phía Nam

VI. Bóng đá nam

- 1. Hạng nhất: Liên quân PVI Đà Nẵng – PVI Nam Đà Nẵng – PVI Khánh Hòa
- 2. Hạng nhì: Liên quân PVI Đông Nam Bộ – PVI Đông Sài Gòn – PVI Tây Ninh
- 3. Hạng ba: Liên quân PVI Sài Gòn – PVI Nam Sài Gòn; Công ty Bảo hiểm PVI Phía Nam
- * Vua phá lưới: Bùi Văn Chánh – Liên quân PVI Đà Nẵng – PVI Nam Đà Nẵng – PVI Khánh Hòa
- * Thủ môn xuất sắc: Lưu Quốc Tuấn – Liên quân PVI Đà Nẵng – PVI Nam Đà Nẵng – PVI Khánh Hòa

Với Bảo hiểm PVI, thể thao không chỉ giúp rèn luyện sức khỏe mà còn nuôi dưỡng tinh thần tích cực, bản lĩnh vượt qua thử thách và sự đồng lòng trong hành động. Đây cũng chính là những yếu tố quan trọng để toàn hệ thống cùng hướng tới mục tiêu năm 2026, tiếp tục khẳng định vị thế dẫn đầu thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam.

Hội thao Bảo hiểm PVI khu vực phía Nam năm 2026 đã khép lại, nhưng tinh thần của chương trình sẽ còn tiếp tục lan tỏa trong từng đơn vị, từng đội ngũ và từng cán bộ nhân viên. Đó là tinh thần khỏe để cống hiến, đoàn kết để bứt phá và tự hào để cùng nhau đi xa hơn trên hành trình phát triển của Bảo hiểm PVI.

Chúc mừng các vận động viên, các đội thi và toàn thể CBNV khu vực phía Nam đã cùng nhau tạo nên một mùa Hội thao nhiều năng lượng, nhiều cảm xúc và nhiều dấu ấn đẹp.

Dưới đây là một số hình ảnh tại Hội thao:









03 Trái phiếu PPP: Mảnh ghép mới cho thị trường vốn hạ tầng

Tác giả: Bà Nguyễn Thị Lan, CFA
Giám đốc Quản lý danh mục, Công ty Cổ phần Quản lý quỹ PVI



Bà Nguyễn Thị Lan, CFA
Giám đốc Quản lý danh mục Công ty Cổ phần Quản lý quỹ PVI

Dự thảo Nghị định về chào bán trái phiếu ra công chúng của doanh nghiệp dự án PPP không chỉ mở thêm một kênh huy động vốn cho hạ tầng mà còn phản ánh sự chuyển dịch quan trọng trong tư duy phát triển thị trường tài chính tại Việt Nam. Trong bối cảnh nhu cầu đầu tư hạ tầng ngày càng lớn, việc hình thành một thị trường vốn hạ tầng dài hạn có thể trở thành một trong những điều kiện quan trọng để hiện thực hóa các mục tiêu tăng trưởng trong nhiều thập niên tới.

Hạ tầng cần nhiều vốn, nhưng quan trọng hơn là cần đúng loại vốn

Đầu tư kết cấu hạ tầng từ lâu đã được xác định là một trong ba đột phá chiến lược của Việt Nam. Hạ tầng giao thông, năng lượng, logistics, chuyển đổi số hay thích ứng biến đổi khí hậu đều đòi hỏi nguồn vốn rất lớn và có thời hạn đầu tư dài. Nhiều nghiên cứu quốc tế ước tính Việt Nam cần khoảng 30–40 tỷ USD mỗi năm cho phát triển hạ tầng trong giai đoạn 2025–2040 nếu muốn duy trì tốc độ tăng trưởng kinh tế ở mức cao.

Tuy nhiên, thách thức hiện nay không đơn thuần là thiếu vốn. Điều mà nền kinh tế đang thiếu là nguồn vốn dài hạn phù hợp với vòng đời của các dự án hạ tầng.

Trong nhiều năm qua, hệ thống ngân hàng đóng vai trò gần như chủ đạo trong tài trợ hạ tầng. Tuy nhiên, đặc điểm của ngân hàng là huy động vốn ngắn và trung hạn trong khi các dự án PPP thường có thời gian hoàn vốn từ 15–30 năm. Điều này tạo ra áp lực chênh lệch kỳ hạn, hạn chế khả năng mở rộng tín dụng và gia tăng rủi ro cho cả hệ thống tài chính.

Kinh nghiệm quốc tế cho thấy khi quy mô nền kinh tế tăng lên, tài trợ hạ tầng không thể chỉ dựa vào tín dụng ngân hàng mà cần có sự tham gia ngày càng lớn của thị trường vốn. Đây cũng là lý do nhiều quốc gia phát triển đã hình thành những lớp tài sản đầu tư chuyên biệt

cho hạ tầng nhằm thu hút dòng vốn dài hạn từ các công ty bảo hiểm, quỹ hưu trí, quỹ đầu tư và các định chế tài chính lớn.

Một bước tiến đáng chú ý trong tư duy chính sách

Trong bối cảnh đó, việc Ủy ban Chứng khoán Nhà nước đưa ra lấy ý kiến Dự thảo Nghị định về chào bán trái phiếu ra công chúng của doanh nghiệp dự án PPP có ý nghĩa vượt ra ngoài phạm vi của một văn bản quy phạm pháp luật thông thường.

Điểm đáng chú ý nhất là cơ quan quản lý đã bắt đầu tiếp cận thị trường vốn như một cấu phần quan trọng của hệ sinh thái tài trợ hạ tầng. Đây là sự dịch chuyển từ mô hình Vốn cho hạ tầng dựa phần lớn vào ngân hàng -“bank-based infrastructure finance” sang mô hình cân bằng hơn giữa tín dụng ngân hàng và vốn thị trường.

Dự thảo đồng thời cho thấy nỗ lực nâng cao chất lượng trái phiếu và giảm thiểu rủi ro cho nhà đầu tư. Việc yêu cầu bảo lãnh thanh toán trong giai đoạn xây dựng phản ánh đúng bản chất rủi ro của các dự án hạ tầng. Đây là giai đoạn tiềm ẩn nhiều biến động nhất, từ tiến độ thi công, giải phóng mặt bằng cho tới biến động chi phí đầu tư.

Khi dự án chuyển sang giai đoạn vận hành và dòng tiền trở nên rõ ràng hơn, yêu cầu bảo lãnh được thay thế bằng cơ chế tài sản bảo đảm. Cách tiếp cận này tương đối phù hợp với thông lệ quốc tế và phản ánh sự khác biệt giữa rủi ro xây dựng và rủi ro vận hành.

Bên cạnh đó, việc yêu cầu xếp hạng tín nhiệm, đại diện người sở hữu trái phiếu, cơ chế quản lý riêng dòng tiền trả nợ và công bố thông tin định kỳ cho thấy định hướng tăng cường bảo vệ nhà đầu tư ngay từ giai đoạn đầu hình thành thị trường.

Đặt nền móng cho một lớp tài sản hạ tầng tại Việt Nam

Một trong những điểm tích cực nhất của dự thảo là sự kết hợp giữa đánh giá tín nhiệm doanh nghiệp và

đánh giá chất lượng dòng tiền dự án.

Trong tài trợ dự án hiện đại, điều nhà đầu tư quan tâm không phải doanh nghiệp sở hữu bao nhiêu tài sản hay vốn điều lệ bao nhiêu, mà là dự án có tạo ra dòng tiền đủ ổn định để thanh toán nghĩa vụ nợ trong nhiều năm hay không.

Đây là cách tiếp cận phổ biến tại các thị trường phát triển, nơi các dự án hạ tầng được xem là một nhóm tài sản riêng biệt với đặc điểm cam kết về chính sách của nhà nước mang lại dòng tiền ổn định, khả năng chống chịu chu kỳ kinh tế tương đối tốt và phù hợp với nhu cầu đầu tư dài hạn.

Nếu được phát triển đúng hướng, trái phiếu PPP có thể trở thành nền tảng đầu tiên cho việc hình thành một lớp tài sản sinh lời gắn với hạ tầng -“infrastructure asset class” tại Việt Nam. Điều này không chỉ mở rộng lựa chọn đầu tư cho thị trường mà còn tạo điều kiện để thu hút các nguồn vốn dài hạn trong và ngoài nước.

Thách thức lớn nhất nằm ở chất lượng dự án

Tuy nhiên, kinh nghiệm quốc tế cho thấy thành công của thị trường trái phiếu hạ tầng phụ thuộc nhiều hơn vào chất lượng dự án so với cơ chế phát hành.

Nhà đầu tư không mua trái phiếu chỉ vì có bảo lãnh hay lãi suất hấp dẫn. Điều họ thực sự mua là dòng tiền tương lai của dự án.

Nếu các dự án PPP chưa có khả năng tạo dòng tiền ổn định, minh bạch và có thể dự báo trong dài hạn thì việc huy động vốn thông qua thị trường sẽ gặp nhiều khó khăn.

Tại Việt Nam, các rủi ro liên quan đến giải phóng mặt bằng, điều chỉnh chính sách phí, biến động lưu lượng khai thác hay cơ chế chia sẻ doanh thu vẫn là những yếu tố ảnh hưởng trực tiếp tới khả năng định giá rủi ro của nhà đầu tư.

Do đó, phát triển thị trường trái phiếu PPP không thể tách rời quá trình nâng cao chất lượng chuẩn bị dự án và hoàn thiện cơ chế quản lý PPP nói chung.

Nhà đầu tư tổ chức sẽ quyết định thành công của thị trường

Từ góc độ của CTCP Quản lý quỹ PVI, chuyên sâu về quản lý tài sản thu nhập cố định, điều quan trọng nhất đối với một thị trường vốn hạ tầng không nằm ở mức lợi suất danh nghĩa mà ở khả năng dự báo dòng tiền và cơ chế bảo vệ nhà đầu tư.

Thực tiễn quốc tế cho thấy các thị trường thành công thường phát triển theo mô hình Nhà đầu tư tổ chức đi đầu - “institutional-first”. Nhà đầu tư nền tảng không phải là nhà đầu tư cá nhân mà là các công ty bảo hiểm, quỹ hưu trí, quỹ đầu tư hạ tầng và các định chế đầu tư dài hạn.

Lý do rất đơn giản. Trái phiếu hạ tầng đòi hỏi năng lực thẩm định sâu về kỹ thuật, pháp lý, tài chính, lưu lượng khai thác và các điều khoản bảo vệ. Đây là những nội dung vượt quá khả năng đánh giá của phần lớn nhà đầu tư cá nhân.

Đối với Việt Nam, vai trò của các công ty quản lý quỹ có thể trở nên đặc biệt quan trọng. Các quỹ trái phiếu hạ tầng được quy định trong khuôn khổ pháp lý mới có thể đóng vai trò trung gian giữa nhà đầu tư và các dự án PPP, giúp thực hiện thẩm định chuyên nghiệp, phân tán rủi ro và nâng cao khả năng tiếp cận của dòng vốn dù với kì hạn ngắn hay trung và dài hạn.

Bài học từ Ấn Độ và Trung Quốc

Ấn Độ là một ví dụ đáng chú ý với mô hình quỹ tín thác đầu tư hạ tầng (InvIT). Thay vì tiếp tục giữ tài sản trên bảng cân đối kế toán, các dự án đã vận hành ổn định được đưa vào quỹ để phát hành chứng chỉ quỹ cho nhà đầu tư. Cơ chế này giúp giải phóng vốn cho các chủ đầu tư và tạo nguồn lực cho các dự án mới.

Trong khi đó, Trung Quốc lại mang tới một bài học khác.

Các tổ chức tài trợ vốn của chính quyền địa phương (LGFV) đã giúp thúc đẩy phát triển hạ tầng rất nhanh nhưng cũng tạo ra những rủi ro tài khóa đáng kể khi nhiều dự án có khả năng tạo dòng tiền hạn chế.

Bài học quan trọng ở đây là thị trường vốn hạ tầng chỉ phát triển bền vững khi nhà đầu tư định giá đúng rủi ro và không dựa vào kỳ vọng về các bảo lãnh ngầm.

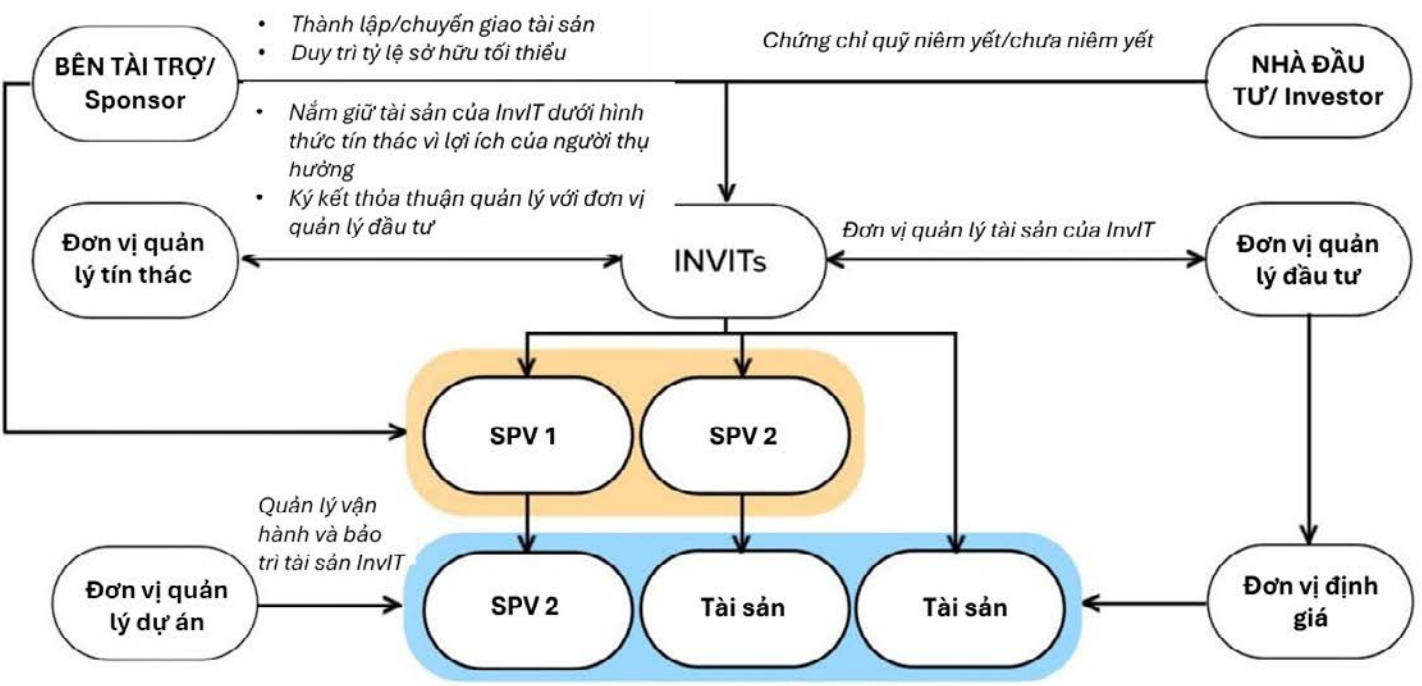
Xây dựng thị trường vốn hạ tầng cho giai đoạn tăng trưởng mới

Dự thảo Nghị định về chào bán trái phiếu ra công chúng của doanh nghiệp dự án PPP là một bước đi quan trọng trong quá trình hoàn thiện hệ sinh thái tài trợ hạ tầng tại Việt Nam.

Tuy nhiên, một thị trường vốn hạ tầng bền vững sẽ không được tạo nên chỉ bằng cơ chế phát hành. Chất lượng dự án, tính minh bạch của dòng tiền, hệ thống bảo vệ nhà đầu tư và sự tham gia của các nhà đầu tư tổ chức dài hạn mới là những yếu tố quyết định.

Trong bối cảnh Việt Nam đặt mục tiêu tăng trưởng cao trong nhiều năm tới, việc hình thành một thị trường vốn hạ tầng hiệu quả không chỉ giúp đa dạng hóa nguồn lực tài chính mà còn góp phần tạo dựng một lớp tài sản đầu tư mới, chất lượng cao trên thị trường vốn. Nếu được thiết kế và vận hành đúng hướng, trái phiếu PPP có thể trở thành mảnh ghép quan trọng trong chiến lược huy động nguồn lực xã hội cho phát triển hạ tầng quốc gia.

MÔ HÌNH CỦA MỘT QUỸ ĐẦU TƯ CƠ SỞ HẠ TẦNG (InvIT) CỦA ẤN ĐỘ



Nguồn: FiinGroup

04 Huy động các quỹ đầu tư: Mảnh ghép quan trọng của thị trường vốn Việt Nam

Tác giả: Bà Nguyễn Thu Bình – FRM, CIA
Trưởng bộ phận Quản trị rủi ro, Công ty Quản lý quỹ PVI



Bà Nguyễn Thu Bình – FRM, CIA
Trưởng bộ phận Quản trị rủi ro, Công ty Quản lý quỹ PVI

Chỉ đạo mới đây của Thủ tướng Chính phủ về việc giao Bộ Tài chính xây dựng đề án phát triển thị trường chứng khoán, huy động các quỹ đầu tư, đẩy mạnh cổ phần hóa doanh nghiệp nhà nước và phát triển các sản phẩm chủ chốt cho trung tâm tài chính quốc tế đang thu hút sự quan tâm lớn từ giới đầu tư. Trong bối cảnh Việt Nam chuẩn bị bước sang giai đoạn nâng hạng thị trường và hội nhập sâu hơn với dòng vốn toàn cầu, việc huy động hiệu quả các quỹ đầu tư không chỉ là câu chuyện của ngành quản lý quỹ, mà còn là chìa khóa để hình thành nguồn vốn dài hạn cho nền kinh tế.

Khi bốn chính sách được đặt trong cùng một chương trình

Điểm đáng chú ý trong chỉ đạo của Thủ tướng là việc đặt bốn nội dung tương chừng riêng biệt gồm phát triển thị trường chứng khoán, huy động các quỹ đầu tư, đẩy mạnh cổ phần hóa doanh nghiệp nhà nước (DNNN) và xây dựng trung tâm tài chính quốc tế vào cùng một chương trình hành động.

Điều này cho thấy Chính phủ đang nhìn nhận thị trường vốn theo một cách tiếp cận mới. Thay vì phát triển từng cấu phần riêng lẻ, mục tiêu hiện nay là xây dựng một hệ sinh thái vốn hoàn chỉnh, trong đó các quỹ đầu tư đóng vai trò cầu nối giữa tiết kiệm của người dân, nguồn vốn của các tổ chức tài chính và nhu cầu vốn trung, dài hạn của doanh nghiệp.

Định hướng này càng trở nên quan trọng khi Việt Nam đang bước vào giai đoạn phát triển mới của thị trường chứng khoán. Quy mô thị trường đã đạt mức đủ lớn, hạ tầng giao dịch từng bước được nâng cấp, trong khi tiến trình nâng hạng thị trường đang mở ra cơ hội thu hút mạnh mẽ hơn dòng vốn quốc tế.

Tuy nhiên, cơ hội chỉ có thể được chuyển hóa thành nguồn lực thực sự khi thị trường sở hữu lực lượng nhà đầu tư tổ chức đủ lớn để hấp thụ các đợt phát hành quy mô lớn, các thương vụ cổ phần hóa và các dự án WWđầu tư dài hạn.

Ngành quỹ đã có nền tảng, nhưng vẫn thiếu quy mô để trở thành lực lượng dẫn dắt thị trường

Sau hơn hai thập kỷ phát triển, ngành quản lý quỹ Việt Nam đã hình thành tương đối đầy đủ với 43 công ty quản lý quỹ, 123 quỹ đầu tư và tổng tài sản quản lý (AUM) vượt 800.000 tỷ đồng, tương đương khoảng 32 tỷ USD.

Tuy nhiên, nếu so với quy mô nền kinh tế và các thị trường trong khu vực, dư địa phát triển vẫn còn rất lớn. Hiện tỷ lệ AUM/GDP của Việt Nam mới đạt khoảng 6%, thấp hơn đáng kể so với Thái Lan (khoảng 20%), Malaysia (khoảng 68%) hay Singapore (trên 100%). Bên cạnh đó, dù thị trường chứng khoán đã có hơn 11 triệu tài khoản và vốn hóa khoảng 410 tỷ USD, cơ cấu nhà đầu tư vẫn chủ yếu là cá nhân. Trong khi đó, nguồn vốn dài hạn từ bảo hiểm, hưu trí và các định chế đầu tư chuyên nghiệp vẫn chưa được kết nối hiệu quả với thị trường vốn, cho thấy ngành quỹ đã có nền tảng nhưng chưa đạt quy mô đủ lớn để đóng vai trò dẫn dắt thị trường.

Bảng 1. Thực trạng và các điểm nghẽn chính của ngành quỹ Việt Nam 2025

Nội dung	Thực trạng hiện nay	Tác động đối với thị trường vốn
Quy mô ngành quỹ	AUM trên 800.000 tỷ đồng nhưng chỉ tương đương khoảng 6% GDP	Khả năng hấp thụ các thương vụ IPO, cổ phần hóa và phát hành quy mô lớn còn hạn chế
Cơ cấu nhà đầu tư	Trên 11 triệu tài khoản chứng khoán, chủ yếu là nhà đầu tư cá nhân; số lượng nhà đầu tư tổ chức còn khiêm tốn	Thị trường dễ biến động theo tâm lý ngắn hạn, thiếu lực lượng đầu tư dài hạn ổn định
Cơ cấu sản phẩm quỹ	Quỹ mở và ETF chiếm phần lớn tài sản quản lý; REIT, quỹ hạ tầng, private equity và private credit còn rất nhỏ	Thiếu các kênh dẫn vốn cho hạ tầng, bất động sản tạo dòng tiền và doanh nghiệp tăng trưởng dài hạn
Nguồn vốn bảo hiểm và hưu trí	Tài sản ngành bảo hiểm đã vượt 1 triệu tỷ đồng nhưng chưa hình thành cơ chế dẫn vốn hiệu quả vào thị trường	Nguồn vốn dài hạn tiềm năng chưa được khai thác đầy đủ
Nguồn hàng hóa đầu tư	Cổ phần hóa và niêm yết doanh nghiệp nhà nước còn chậm; nguồn cung tài sản chất lượng chưa dồi dào	Các quỹ đầu tư gặp khó khăn trong việc mở rộng quy mô giải ngân

Nguồn: UBCKNN, Bộ Tài chính.

Nhìn từ góc độ thị trường vốn, thách thức hiện nay không phải là thiếu nguồn vốn mà là thiếu cơ chế dẫn vốn hiệu quả. Chỉ riêng ngành bảo hiểm đã quản lý khối tài sản trên một triệu tỷ đồng, chưa kể nguồn tiết kiệm của hộ gia đình, các chương trình hưu trí tự nguyện và dòng vốn từ các định chế tài chính trong nước. Nếu được kết nối hiệu quả thông qua hệ thống quỹ đầu tư chuyên nghiệp, đây sẽ là nguồn lực quan trọng góp phần giảm phụ thuộc vào tín dụng ngân hàng và nâng cao chiều sâu của thị trường vốn.

Ngược lại, nếu các điểm nghẽn hiện nay chưa được tháo gỡ, ngành quỹ sẽ khó mở rộng quy mô tương xứng với nhu cầu phát triển của nền kinh tế. Điều này không

chỉ ảnh hưởng đến khả năng huy động vốn cho doanh nghiệp, mà còn hạn chế vai trò của thị trường chứng khoán trong quá trình cổ phần hóa, phát triển hạ tầng và thu hút dòng vốn đầu tư dài hạn trong nước và quốc tế.

Những điểm nghẽn cần được tháo gỡ

Nhìn từ những điểm nghẽn trên, có thể thấy bài toán phát triển ngành quỹ không đơn thuần là thành lập thêm các quỹ đầu tư mới. Điều quan trọng hơn là xây dựng được một hệ sinh thái đủ sức tạo ra dòng vốn dài hạn, mở rộng nguồn hàng hóa đầu tư chất lượng và kết nối hiệu quả giữa nhà đầu tư với các sản phẩm tài chính chuyên nghiệp.

Theo đó, chính sách trong giai đoạn tới cần tập trung vào ba trụ cột chính.

- Thứ nhất, hình thành nguồn vốn dài hạn cho thị trường:** Một trong những hạn chế lớn nhất hiện nay là Việt Nam chưa hình thành được dòng vốn dài hạn có quy mô đủ lớn tương tự các quỹ hưu trí hay các định chế đầu tư dài hạn tại nhiều quốc gia trong khu vực. Mặc dù cơ chế quỹ hưu trí tự nguyện đã được triển khai, quy mô thực tế vẫn còn khá khiêm tốn và chưa tạo được sức lan tỏa rộng rãi. Các ưu đãi hiện hành chưa thực sự đủ hấp dẫn để khuyến khích người lao động và doanh nghiệp tham gia một cách thường xuyên. Do đó, việc nghiên cứu mở rộng các cơ chế khuyến khích tiết kiệm và đầu tư dài hạn, đặc biệt thông qua quỹ hưu trí tự nguyện hoặc các tài khoản đầu tư dài hạn, có thể là một trong những giải pháp quan trọng nhằm tạo nguồn vốn ổn định cho thị trường vốn trong nhiều năm tới.
- Thứ hai, mở rộng kênh phân phối và phổ cập đầu tư thông qua quỹ:** Bên cạnh nguồn vốn, khả năng tiếp cận sản phẩm đầu tư cũng là một yếu tố quan trọng. Việt Nam hiện đã có nền tảng thuận lợi với sự phát triển mạnh của ngân hàng số, eKYC và các nền tảng công nghệ tài chính. Tuy nhiên, phần lớn dòng tiền nhàn rỗi của người dân vẫn tập trung vào tiền gửi hoặc đầu tư trực tiếp thay vì được dẫn dắt thông qua các quỹ đầu tư chuyên nghiệp. Kinh nghiệm quốc tế cho thấy sự phát triển của ngành quỹ thường gắn liền với các chương trình đầu tư định kỳ, các nền tảng phân phối số và khả năng tiếp cận sản phẩm với giá trị đầu tư nhỏ. Khi việc đầu tư vào quỹ trở nên đơn giản như gửi tiết kiệm, quy mô thị trường có thể tăng trưởng rất nhanh nhờ nguồn vốn từ hàng triệu nhà đầu tư cá nhân.
- Thứ ba, mở rộng nguồn hàng hóa đầu tư chất lượng cao:** Sự phát triển của ngành quỹ không chỉ phụ thuộc vào dòng tiền mà còn phụ thuộc vào chất lượng tài sản để giải ngân. Một thị trường quỹ quy mô lớn cần có hệ sinh thái sản phẩm đa dạng, từ cổ phiếu, trái phiếu, ETF, REIT cho tới các tài sản hạ tầng hoặc các dự án tạo dòng tiền dài hạn. Trong bối cảnh đó, quá trình cổ phần hóa và thoái vốn nhà nước có thể đóng vai trò đặc biệt quan trọng. Nếu các doanh nghiệp sau cổ phần hóa được niêm yết đúng lộ trình, nâng cao tiêu chuẩn quản trị và đảm bảo tỷ lệ cổ phiếu tự do chuyển nhượng phù hợp, đây sẽ là nguồn cung tài sản chất lượng cho

cả nhà đầu tư trong nước lẫn quốc tế. Đồng thời, việc phát triển thêm các sản phẩm như ETF trái phiếu, quỹ bất động sản (REIT), quỹ hạ tầng hay các quỹ đầu tư tư nhân cũng sẽ góp phần mở rộng không gian phát triển cho ngành quản lý quỹ trong giai đoạn tới.

Bài học từ các thị trường thành công

Những định hướng nêu trên không phải là câu chuyện riêng của Việt Nam. Thực tế, nhiều thị trường vốn thành công tại châu Á và châu Âu đều trải qua quá trình phát triển tương tự, trong đó ngành quản lý quỹ được xem là một trong những trụ cột quan trọng để huy động nguồn vốn dài hạn cho nền kinh tế. Thay vì dựa vào một chính sách đơn lẻ, các quốc gia này thường triển khai đồng bộ nhiều giải pháp, từ ưu đãi thuế, cơ chế tiết kiệm hưu trí, đa dạng hóa sản phẩm đầu tư cho tới xây dựng các định chế đầu tư quy mô lớn đóng vai trò nhà đầu tư tổ chức nòng cốt trên thị trường.

Điểm chung của các mô hình này là đều hướng tới việc hình thành dòng vốn dài hạn, chuyên nghiệp và ổn định cho thị trường vốn. Trong đó, Malaysia và Anh tập trung vào việc khuyến khích người dân tham gia đầu tư dài hạn thông qua các chương trình hưu trí với cơ chế vận hành đơn giản, minh bạch và có ưu đãi phù hợp. Điều này cho thấy ưu đãi thuế chỉ thực sự phát huy hiệu quả khi được kết hợp với cơ chế tham gia thuận tiện và hệ thống phân phối đủ rộng.

Ở một góc độ khác, kinh nghiệm của Singapore cho thấy để phát triển trung tâm tài chính quốc tế, mục tiêu không chỉ là mở rộng quy mô thị trường chứng khoán mà còn phải xây dựng được môi trường pháp lý đủ hấp dẫn để các quỹ đầu tư lựa chọn đặt cấu trúc đầu tư và quản lý tài sản tại quốc gia đó. Trong khi đó, Hàn Quốc cho thấy vai trò đặc biệt quan trọng của các nhà đầu tư tổ chức quy mô lớn trong việc tạo sự ổn định và chiều sâu cho thị trường vốn.

Nhìn từ các kinh nghiệm này, có thể thấy đề án huy động các quỹ đầu tư của Việt Nam sẽ cần được tiếp cận theo hướng tổng thể, đồng thời giải quyết cả ba bài toán: hình thành nguồn vốn dài hạn trong nước, đa dạng hóa sản phẩm đầu tư và mở rộng nguồn hàng hóa chất lượng cho thị trường.

Kiến trúc chính sách cho giai đoạn tới

Bảng 2. Một số kinh nghiệm quốc tế trong phát triển ngành quỹ

Quốc gia	Điểm nổi bật
Malaysia	Hệ thống quỹ hưu trí tự nguyện (PRS) với ưu đãi thuế rõ ràng
Anh	Cơ chế tự động tham gia chương trình hưu trí (Auto-enrolment)
Singapore	Mô hình Variable Capital Company (VCC) thu hút quỹ quốc tế
Hàn Quốc	Quỹ hưu trí quốc gia NPS đóng vai trò nhà đầu tư tổ chức mỏ neo

Nguồn: MAS, IRAS Singapore; SC Malaysia; NPS, FSS, KRX Hàn Quốc; FCA, GOV.UK Anh. Số liệu NPS: Q1/2025.

Từ kinh nghiệm quốc tế và thực tiễn của Việt Nam, đề án huy động các quỹ đầu tư cần tập trung vào ba nhóm giải pháp trọng tâm.

- Thứ nhất, hình thành nguồn vốn dài hạn trong nước thông qua việc hoàn thiện cơ chế cho quỹ hưu trí tự nguyện, khuyến khích đầu tư dài hạn và thúc đẩy các chương trình đầu tư định kỳ trên nền tảng ngân hàng số và fintech.
- Thứ hai, đa dạng hóa hệ sinh thái sản phẩm đầu tư với các sản phẩm như ETF trái phiếu, quỹ bất động sản (REIT), quỹ hạ tầng, quỹ ESG và các quỹ đầu tư dành cho nhà đầu tư chuyên nghiệp. Đây sẽ là các kênh dẫn vốn hiệu quả cho những lĩnh vực trọng yếu của nền kinh tế.
- Thứ ba, gắn phát triển ngành quỹ với quá trình cổ phần hóa và nâng cao chất lượng hàng hóa trên thị trường chứng khoán. Các doanh nghiệp sau cổ phần hóa, niêm yết cần trở thành nguồn tài sản đầu tư hấp dẫn cho các quỹ trong nước và quốc tế, qua đó tạo sự kết nối hiệu quả giữa dòng vốn và nhu cầu huy động vốn của doanh nghiệp.

Trong ba nhóm giải pháp trên, việc gắn kết giữa phát triển ngành quỹ và quá trình cổ phần hóa doanh nghiệp nhà nước được xem là một trong những nội dung có ý nghĩa đặc biệt đối với sự phát triển dài hạn của thị trường vốn.

Cổ phần hóa và quỹ đầu tư cần song hành

Cổ phần hóa doanh nghiệp nhà nước không chỉ góp phần nâng cao hiệu quả hoạt động doanh nghiệp mà còn tạo thêm nguồn hàng hóa chất lượng cho thị trường vốn. Đây là nhóm doanh nghiệp có quy mô lớn, hoạt động trong các lĩnh vực quan trọng và có khả năng thu hút sự quan tâm của các nhà đầu tư tổ chức dài hạn. Kinh nghiệm quốc tế cho thấy các quỹ đầu tư thường đóng

vai trò quan trọng trong các thương vụ IPO và thoái vốn quy mô lớn. Sự tham gia của các nhà đầu tư tổ chức không chỉ hỗ trợ huy động vốn mà còn góp phần nâng cao chuẩn mực quản trị và tính minh bạch của doanh nghiệp sau niêm yết. Vì vậy, phát triển ngành quản lý quỹ và thúc đẩy cổ phần hóa có thể được xem là hai định hướng bổ trợ lẫn nhau: một bên tạo nguồn vốn dài hạn, bên còn lại bổ sung nguồn tài sản chất lượng cho thị trường.

Sự kết hợp giữa dòng vốn dài hạn và nguồn hàng hóa chất lượng chính là điều kiện quan trọng để nâng cao chiều sâu và sức hấp dẫn của thị trường vốn trong giai đoạn phát triển mới.

Cơ hội để nâng tầm thị trường vốn

Việc huy động hiệu quả các quỹ đầu tư không chỉ là câu chuyện của ngành quản lý quỹ mà còn là mắt xích quan trọng kết nối tiết kiệm trong nước, nguồn vốn bảo hiểm, quá trình cổ phần hóa và nhu cầu vốn trung, dài hạn của nền kinh tế. Nếu được triển khai đồng bộ, đề án mà Bộ Tài chính đang xây dựng có thể góp phần nâng cao vai trò của nhà đầu tư tổ chức, gia tăng chiều sâu thị trường và mở rộng khả năng huy động vốn cho doanh nghiệp. Trong bối cảnh Việt Nam đang hướng tới mục tiêu nâng hạng thị trường và phát triển trung tâm tài chính quốc tế, đây cũng là cơ hội để xây dựng một cấu trúc thị trường vốn cân bằng và bền vững hơn trong dài hạn.

Chỉ đạo của Thủ tướng không đơn thuần là yêu cầu xây dựng thêm một đề án cho thị trường chứng khoán, mà là cơ hội để tái cấu trúc nền tảng dòng vốn của nền kinh tế theo hướng dài hạn và chuyên nghiệp hơn. Nếu tận dụng tốt cơ hội này, các quỹ đầu tư có thể trở thành một trong những động lực quan trọng giúp thị trường vốn Việt Nam phát triển ổn định, minh bạch và tiệm cận hơn với các chuẩn mực quốc tế.

TIN BẢO HIỂM XÃ HỘI

05

Hội viên nông dân tham gia BHXH tự nguyện vượt 2,8% chỉ tiêu, 18,6 triệu người tham gia BHYT

Nguồn: Bảo hiểm xã hội Việt Nam



Đại hội Nông dân Việt Nam lần thứ IX, nhiệm kỳ 2026 - 2031 diễn ra với tinh thần “Đoàn kết - Dân chủ - Đột phá - Hợp tác - Phát triển”.

Báo cáo thực hiện Nghị quyết Đại hội VIII Hội Nông dân Việt Nam cho thấy nhiều chỉ tiêu đạt và vượt kế hoạch, nổi bật như hội viên tham gia BHXH tự nguyện vượt 2,8%, vận động 18,6 triệu hội viên tham gia BHYT, phát triển tổ hợp tác, hợp tác xã đều vượt chỉ tiêu; kinh tế tập thể, thương mại điện tử và Quỹ Hỗ trợ nông dân tăng trưởng tích cực, khẳng định hiệu quả công tác vận động và sự chủ động thích ứng của nông dân.

Đại hội đại biểu toàn quốc Hội Nông dân Việt Nam lần thứ IX, nhiệm kỳ 2026 - 2031 được tổ chức từ ngày 7 - 8/6/2026 tại Trung tâm Hội nghị quốc gia, TP. Hà Nội.

Diễn văn khai mạc Đại hội, đồng chí Lương Quốc Đoàn - Ủy viên BCH Trung ương Đảng, Chủ tịch BCH Trung ương Hội Nông dân Việt Nam cho biết, từ Đại hội VIII đến nay, trong bối cảnh tình hình thế giới và trong nước có nhiều khó khăn, thách thức, biến động nhanh, phức tạp, tác động sâu sắc đến kinh tế - xã hội, sản xuất nông nghiệp, đời sống việc làm của nông dân.

Song, được sự quan tâm lãnh đạo, chỉ đạo của Đảng; sự quan tâm, tạo điều kiện của Chính phủ, Thủ tướng Chính phủ và cấp ủy, chính quyền các cấp; sự phối hợp chặt chẽ của

các ngành; sự tích cực đổi mới, sáng tạo trong lãnh đạo, chỉ đạo, chủ động tham mưu cơ chế, chính sách, ban hành các chương trình, kế hoạch triển khai thực hiện nhiệm vụ của Ban Chấp hành, Ban Thường vụ các cấp Hội.

Đặc biệt, sự nỗ lực, phấn đấu của toàn thể cán bộ và hội viên, nông dân cả nước trong triển khai Nghị quyết Đại hội VIII, công tác Hội và phong trào nông dân tiếp tục đạt được những kết quả quan trọng, nhiều điểm đột phá, thực hiện 16/18 chỉ tiêu đạt và vượt kế hoạch, nhiều chỉ tiêu khó nhưng vượt cả chỉ tiêu nhiệm kỳ, điển hình như thành lập hợp tác xã vượt 4,5%, thành lập hợp tác xã vượt 2,8%, số hội viên tham gia BHXH tự nguyện vượt 2,8%, số hộ tham gia sàn thương mại điện tử vượt 21,5%, tăng trưởng Quỹ Hỗ trợ nông dân vượt 17,3%. Trong lĩnh vực an sinh xã hội, Hội đã vận động và hỗ trợ 18,6 triệu hội viên tham gia BHYT, số hội viên tham gia BHXH tự nguyện đạt 257.000 người, vượt 2,8% chỉ tiêu nhiệm kỳ. Tinh thần tương thân tương ái được khơi dậy mạnh mẽ khi các cấp Hội hỗ trợ sửa chữa, xây mới 40.000 ngôi nhà cho hội viên nghèo, huy động hàng chục tỷ đồng giúp bà con khôi phục sản xuất sau thiên tai.

Nội dung, phương thức hoạt động

Hội có nhiều đổi mới, sáng tạo, chuyển từ vận động sang dẫn dắt, hỗ trợ; tổ chức các phong trào nông dân hiệu quả, thiết thực, kết hợp giữa chiều rộng và chiều sâu, chú trọng chất lượng; vai trò nòng cốt trong xây dựng giai cấp nông dân ngày càng được khẳng định; chất lượng hội viên, nhận thức chính trị, trình độ, kỹ năng sản xuất, kinh doanh của nông dân được nâng lên, đời sống vật chất, tinh thần được cải thiện.

Công tác xây dựng tổ chức, hoạt động của Hội và đóng góp của hội viên, nông dân đã góp phần quan trọng vào thực hiện các mục tiêu phát triển kinh tế - xã hội, nhất là phát triển nông nghiệp, xây dựng nông thôn mới.

Chủ tịch Lương Quốc Đoàn cho biết, Đại hội lần thứ IX, nhiệm kỳ 2026 - 2031 đã biểu quyết thông qua 11 chỉ tiêu cụ thể để làm cơ sở phấn đấu và đánh giá hiệu quả hoạt động của nhiệm kỳ mới. Trong đó, 100% cán bộ, hội viên được tuyên truyền, phổ biến, giáo dục chủ trương của Đảng, chính sách, pháp luật của Nhà nước, nghị quyết, chỉ thị của Hội. Kết nạp từ 500.000 hội viên mới trở lên.

Thành lập mới 25.000 tổ Hội Nông dân nghề nghiệp, 2.500 chi Hội Nông dân nghề nghiệp; tư vấn, hỗ trợ ít

nhất 18.000 tổ Hội Nông dân nghề nghiệp, 3.000 chi Hội Nông dân nghề nghiệp sản xuất, chế biến, kinh doanh nông sản, thực phẩm theo quy trình, tiêu chuẩn chất lượng an toàn. Có ít nhất 97% cơ sở hội hoàn thành tốt nhiệm vụ trở lên.

Bồi dưỡng, tập huấn nâng cao trình độ, kỹ năng cho 250.000 nông dân xuất sắc, nông dân sản xuất kinh doanh giỏi các cấp. Hằng năm, có từ 60% số hộ nông dân trở lên đăng ký phần đầu và có từ 50% số hộ đăng ký trở lên đạt danh hiệu sản xuất, kinh doanh giỏi các cấp.

Hỗ trợ thành lập mới 5.000 tổ hợp tác, 1.000 hợp tác xã nông nghiệp; hướng dẫn, hỗ trợ ít nhất 4.500 tổ hợp tác, 1.500 hợp tác xã nông nghiệp sản xuất, chế biến, kinh doanh theo quy trình, tiêu chuẩn chất lượng an toàn, trong đó có ít nhất 300 hợp tác xã kết nối chuỗi cung ứng thực phẩm an toàn.

Có 100% sản phẩm OCOP nông sản thực phẩm do Hội Nông dân vận động, tư vấn, hỗ trợ được truy xuất nguồn gốc. Tăng trưởng quỹ hỗ trợ nông dân bình quân từ 10%/năm trở lên; dư nợ ủy thác với các ngân hàng phần đầu đạt 200.000 tỷ đồng.

Có ít nhất 70% số hội viên nông dân

được trang bị kiến thức, kỹ năng số; trên 95% hộ hội viên có kiến thức và thực hành đúng về an toàn thực phẩm. Vận động, hướng dẫn, hỗ trợ hội viên, nông dân thành lập ít nhất 5.000 doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực nông nghiệp.

Phát biểu chỉ đạo tại Đại hội, Ủy viên Bộ Chính trị, Thường trực Ban Bí thư Trần Cẩm Tú ghi nhận, biểu dương những kết quả mà Hội Nông dân Việt Nam và giai cấp nông dân cả nước đã đạt được trong thời gian qua. Đồng thời nhấn mạnh, Nghị quyết của Đảng đã xác định rõ định hướng phát triển nông nghiệp theo hướng sinh thái, tuần hoàn, ứng dụng công nghệ cao; xây dựng nông thôn hiện đại; nâng cao giá trị gia tăng và năng lực cạnh tranh; xây dựng giai cấp nông dân văn minh, phát triển toàn diện.

Để thực hiện hiệu quả các mục tiêu này, đồng chí Trần Cẩm Tú đề nghị Hội Nông dân Việt Nam tiếp tục đổi mới tổ chức và phương thức hoạt động theo hướng tinh gọn, hiệu quả, sát cơ sở; nâng cao chất lượng đội ngũ cán bộ; khắc phục tình trạng hình thức, hành chính hóa trong hoạt động.

Đồng thời, cần lấy nông dân làm trung tâm trong mọi hoạt động; đẩy

mạnh tuyên truyền, vận động; tăng cường hỗ trợ phát triển kinh tế nông nghiệp theo chuỗi giá trị; thúc đẩy chuyển đổi số; nâng cao chất lượng sản phẩm, đáp ứng yêu cầu ngày càng cao của thị trường trong nước và quốc tế.

Cùng với đó, Hội cần triển khai hiệu quả các chương trình, đề án phát triển nông nghiệp, nông thôn; hỗ trợ nông dân tiếp cận các chính sách bảo hiểm, đào tạo nghề; thúc đẩy phát triển kinh tế tập thể, hợp tác xã kiểu mới, góp phần nâng cao thu nhập, ổn định đời sống cho nông dân.

“Với tinh thần đoàn kết, dân chủ, đổi mới, hợp tác và phát triển, tôi tin tưởng rằng trong nhiệm kỳ 2026–2031, Hội Nông dân Việt Nam và phong trào nông dân cả nước sẽ tiếp tục đạt được nhiều thành tựu to lớn hơn nữa, góp phần thực hiện thắng lợi mục tiêu phát triển đất nước đến năm 2030, tầm nhìn đến năm 2045”, đồng chí Trần Cẩm Tú nhấn mạnh.



Hội Nông dân đã vận động và hỗ trợ 18,6 triệu hội viên tham gia BHYT, số hội viên tham gia BHXH tự nguyện đạt 257.000 người, vượt 2,8% chỉ tiêu nhiệm kỳ.

TIN BẢO HIỂM XÃ HỘI

06

Bảo hiểm PVI Tây Nam lan tỏa mô hình “Cafe cuối tuần”, mang chính sách bảo hiểm xã hội đến gần hơn với người dân

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Mô hình “Cafe cuối tuần” do Bảo hiểm PVI Tây Nam khởi xướng tạo không gian trao đổi gần gũi, giúp người dân dễ dàng tiếp cận chính sách an sinh.

Trong quá trình phối hợp phát triển người tham gia bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, Bảo hiểm PVI Tây Nam đã khởi xướng mô hình “Cafe cuối tuần” – một cách làm mới, linh hoạt và thiết thực, góp phần đưa chính sách an sinh đến gần hơn với người dân tại cơ sở. Sau 2 năm triển khai hiệu quả, mô hình đã cho thấy sức lan tỏa rõ nét, trở thành một trong những điểm nhấn tiêu biểu trong hoạt động phối hợp phát triển BHXH, BHYT của Bảo hiểm PVI Tây Nam.

Khác với các hội nghị tuyên truyền quy mô lớn thường được tổ chức theo hình thức tập trung, mô hình “Cafe cuối tuần” lựa chọn cách tiếp cận thân thiện hơn. Chương trình được triển khai trong không gian cởi mở, tạo điều kiện để người dân trực tiếp trao đổi, đặt câu hỏi và được tư vấn cụ thể về các chính sách bảo hiểm xã hội tự nguyện, bảo hiểm y tế hộ gia đình cũng như những quyền lợi liên quan trong quá trình tham gia. Với tinh thần “Chi phí nhỏ, hiệu quả lớn”, mô hình hướng tới việc tối ưu nguồn lực tổ chức nhưng vẫn tạo ra hiệu quả tiếp cận thiết thực, phù hợp với đời sống và thói quen sinh hoạt của người dân.

Từ sáng kiến này, đội ngũ Bảo hiểm PVI Tây Nam đã thể hiện rõ vai trò đồng hành cùng cơ quan bảo hiểm xã hội trong công tác tuyên truyền, vận động và phát triển người tham gia. Không chỉ truyền tải thông tin chính sách, cán bộ tư vấn còn lắng nghe những băn khoăn thực tế của người dân, giải thích bằng ngôn ngữ dễ hiểu và đưa ra hướng tư vấn phù hợp với điều kiện, nhu cầu của từng cá nhân, từng hộ gia đình.

Điểm nổi bật của mô hình “Cafe cuối tuần” nằm ở sự tương tác trực tiếp và tính thực tiễn cao. Người



Bảo hiểm PVI Tây Nam tư vấn, giới thiệu chính sách BHXH, BHYT tới người dân thông qua mô hình “Cafe cuối tuần”

dân không tiếp nhận thông tin một chiều, mà được trao đổi cụ thể về mức đóng, phương thức tham gia, quyền lợi khám chữa bệnh bảo hiểm y tế, lộ trình tham gia bảo hiểm xã hội tự nguyện cũng như các tình huống thường gặp trong quá trình thụ hưởng chính sách. Cách làm này giúp nội dung tuyên truyền trở nên dễ tiếp cận hơn, đồng thời tạo dựng niềm tin thông qua đối thoại và tư vấn trực tiếp.

Qua quá trình triển khai, mô hình đã ghi nhận những kết quả tích cực. Chương trình không chỉ góp phần nâng cao nhận thức của người dân về chính sách an sinh xã hội, mà còn mang lại hiệu quả cụ thể trong công tác phát triển người tham gia. Đây là minh chứng cho thấy khi hoạt động tuyên truyền được đổi mới theo hướng sát dân, lấy nhu cầu thực tế làm trung tâm, hiệu quả triển khai sẽ rõ nét và bền vững hơn.

Đặc biệt, từ sáng kiến ban đầu của Bảo hiểm PVI Tây Nam, mô hình “Cafe cuối tuần” đã được Bảo hiểm xã hội Việt Nam ghi nhận và phát triển thành mô hình triển khai trên phạm vi toàn quốc. Việc một cách làm xuất phát từ thực tiễn cơ sở được nhân rộng trong toàn hệ thống

cho thấy giá trị ứng dụng cao, đồng thời khẳng định tinh thần chủ động, sáng tạo của Bảo hiểm PVI trong hoạt động phối hợp cùng ngành bảo hiểm xã hội.

Thành công của mô hình “Cafe cuối tuần” cũng góp phần làm nổi bật hình ảnh Bảo hiểm PVI là đơn vị không chỉ tham gia phát triển người tham gia BHXH, BHYT, mà còn tích cực tìm kiếm những phương thức tiếp cận phù hợp hơn với đời sống người dân. Thay vì đặt nặng hình thức, mô hình hướng đến hiệu quả thực tế, sự thấu hiểu và khả năng đồng hành lâu dài với cộng đồng.

Trong thời gian tới, Bảo hiểm PVI sẽ tiếp tục phát huy vai trò của tổ chức hỗ trợ phát triển đối tượng, tăng cường phối hợp với cơ quan bảo hiểm xã hội các cấp, đẩy mạnh các mô hình tư vấn linh hoạt, sát thực tiễn. Từ những sáng kiến như “Cafe cuối tuần”, Bảo hiểm PVI kỳ vọng tiếp tục đóng góp tích cực vào mục tiêu mở rộng diện bao phủ bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, lan tỏa các chính sách nhân văn của Đảng và Nhà nước, đồng thời khẳng định hình ảnh một doanh nghiệp bảo hiểm chuyên nghiệp, trách nhiệm và luôn đồng hành cùng cộng đồng.



3

Sản phẩm PVI



PVIINSURANCE



TCV Advisor

CHƯƠNG TRÌNH

THÀNH VIÊN

PLUS+

AN TÂM TRƯỚC MỌI RỦI RO

CHÁY NỔ

TAI NẠN

LŨ LỤT

MẤT XE

Bồi thường đến

100%

Giá trị xe



ĐĂNG KÍ THÀNH VIÊN NGAY!



PVIINSURANCE



TCV Advisor

GIA HẠN BẢO HÀNH

PLUS+EW

TIẾP TỤC BẢO VỆ XE SAU KHI

BẢO HÀNH CHÍNH HÃNG KẾT THÚC

HỖ TRỢ

TỚI

100%

CHI PHÍ SỬA XE TẠI HEAD HONDA

GIA HẠN

THÊM TỚI

2 NĂM



ĐĂNG KÍ NGAY TẠI

HEAD GẦN BẠN!

4

Chuyện nghề PVI

Câu chuyện bồi thường từ phòng Bảo lãnh

Người chia sẻ: Nguyễn Thị Lan Hương 3 – Trung tâm Chăm sóc khách hàng Phía Bắc

Đó là một đêm thứ sáu muộn, hotline của tôi bỗng reng reng. Đầu dây bên kia là bệnh viện Hồng Ngọc thông báo tiếp nhận ca cấp cứu của một em bé đang trong tình trạng sốt cao, co giật, có chỉ định nhập viện. Mẹ của bé trong lúc vội vàng, hoảng loạn đưa con đi cấp cứu chỉ mang theo điện thoại và thẻ bảo hiểm và quên ví ở nhà.

Nhận thấy tính chất cấp bách và tâm lý lo lắng của người mẹ, tôi đã chủ động liên hệ trực tiếp với nhân viên y tế tại quầy bảo lãnh của bệnh viện để xác minh nhanh tình trạng. Dù hồ sơ lúc đó còn thiếu một vài chứng từ y tế nhỏ do bác sĩ trực cấp cứu chưa kịp ký, tôi đã quyết định linh hoạt xử lý, ưu tiên phát hành thông báo bảo lãnh không tạm ứng trước và cam kết trách nhiệm để em bé được đưa lên khoa nội trú ngay lập tức, tránh làm gián đoạn việc điều trị. Các thủ tục giấy tờ được bộ phận chúng tôi cam kết hoàn thiện vào ngày hôm sau.

Sau 3 ngày điều trị, bé Đức ra viện khỏe mạnh. Toàn bộ chi phí nằm viện gần 15 triệu đồng đã được chúng tôi thanh toán cho bệnh viện.

Điều khiến tôi nhớ nhất không phải là số tiền chi trả, mà là cuộc gọi cảm ơn của chị Minh – mẹ của bé. Chị chia sẻ: “Nếu đêm đó không có sự hỗ trợ nhanh chóng của các bạn bảo hiểm, chị thực sự không biết phải xoay xở thế nào giữa đêm hôm khuya khoắt như vậy.”

Nghe những lời đó, tôi cảm thấy công việc mình đang làm trở nên ý nghĩa hơn rất nhiều. Qua mỗi hồ sơ, mỗi cuộc gọi, tôi nhận ra rằng bảo lãnh viện phí không đơn thuần là một quy trình nghiệp vụ hay những thủ tục giấy tờ. Đó là sự đồng hành cùng khách hàng trong những thời khắc khó khăn nhất, là cuộc chạy đua với thời gian để giúp họ an tâm tập trung chăm sóc người thân thay vì phải lo lắng về tài chính hay thủ tục.

Và có lẽ, chính những khoảnh khắc như vậy là động lực để tôi luôn cố gắng làm tốt công việc của mình mỗi ngày.



4

Góc giải trí

Người giữ chiếc thuyền dự phòng

Nguồn: Sưu tầm

Ở một làng chài ven sông, có một người thợ mộc già sống lặng lẽ bên bến nước. Ông không đóng những con thuyền lớn nhất, cũng không đi đánh cá xa nhất. Công việc ông làm suốt nhiều năm chỉ là sửa những chiếc thuyền cũ và giữ sẵn một chiếc thuyền dự phòng ở bờ.

Nhiều người trong làng không hiểu. Họ bảo nhau:

- Trời đang yên, sông đang lặng, giữ một chiếc thuyền không dùng đến để làm gì?

Người thợ mộc chỉ cười:

- Tôi không giữ nó cho ngày nắng đẹp. Tôi giữ nó cho lúc bất ngờ nhất.

Năm ấy, mùa nước về sớm hơn mọi năm. Một đêm mưa lớn, gió nổi lên rất nhanh. Một chiếc thuyền chở cá trên sông bị va vào đá, nước tràn vào khoang. Người trên thuyền hoảng hốt, chèo mãi mà không vào được bờ. Cả làng ùa ra bến. Ai cũng lo, nhưng chẳng ai kịp chuẩn bị gì. Chỉ có người thợ mộc lặng lẽ đẩy chiếc thuyền dự phòng xuống nước. Ông cùng vài người chèo ra giữa mưa, đưa những người gặp nạn trở về an toàn.

Sáng hôm sau, nước đã rút. Bến sông lại yên như chưa từng có chuyện gì xảy ra. Người trong làng nhìn chiếc thuyền cũ nằm lặng bên bờ, không ai còn hỏi vì sao ông giữ nó nữa.

Một cậu bé bước đến, tò mò hỏi:

- Ông ơi, chiếc thuyền ấy cả năm không dùng. Ông có thấy uống công không?

Người thợ mộc xoa đầu cậu bé:

- Không đâu. Điều quý nhất của nó không phải là được dùng mỗi ngày. Mà là khi cần, nó có mặt đúng lúc.

Từ đó, dân làng hiểu rằng có những thứ nhìn qua tưởng như chỉ để “phòng khi”, nhưng đến lúc sóng gió, chính chúng lại giữ người ta khỏi mất mát lớn hơn nhiều.

Bài học rút ra:

Bảo hiểm không phải là thứ người ta mong phải dùng đến. Nhưng giá trị của bảo hiểm nằm ở chỗ: khi rủi ro bất ngờ xảy ra, luôn có một điểm tựa sẵn sàng ở đó, đúng lúc và đúng vai trò của mình.



