BẢN TIN NỘI BỘ

SỐ 09
03/2025

Cuộc gặp gỡ cấp cao giữa Bảo hiểm PVI và Ping An P&C: thảo luận hợp tác chiến lược, mở rộng cơ hội phát triển

Bảo hiểm PVI công bố Quyết định thành lập Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link

Bảo hiểm PVI bổ nhiệm Trưởng Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại

Hanoi Re đẩy mạnh hợp tác tại thị trường bảo hiểm Lào

PVI AM tham gia Hội thảo "Tâm điểm Tín dụng Việt Nam 2025"

Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập

Phạm Huyền

1 — Tin thị trường

1. Chuyển giao quyền đại diện chủ sở hữu vốn Nhà nước tại 18 tập đoàn, tổng công ty về Bộ Tài chính (p04)
2. Cơ hội tăng trưởng và chiến lược hồi phục thị trường bảo hiểm(p06)

2 — Tiêu điểm PVI

1. Cuộc gặp gỡ cấp cao giữa Bảo hiểm PVI và Ping An P&C: thảo luận hợp tác chiến lược, mở rộng cơ hội phát triển (p10)
2. Bảo hiểm PVI công bố Quyết định thành lập Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link (p12)
3. Bảo hiểm PVI bổ nhiệm Trưởng Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại (p14)
4. Hanoi Re đẩy mạnh hợp tác tại thị trường bảo hiểm Lào (p15)
5. PVI AM tham gia Hội thảo "Tâm điểm Tín dụng Việt Nam 2025" (p16)
6. DATA TALK | THE CATALYST
   Chủ đề: Đánh giá triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công 2025 (p18)
7. DATA TALK | THE CATALYST
   Chủ đề: Bắt Sóng Mùa Đại Hội Cổ Đông (p19)
8. Giải Giao Lưu Pickleball Hà Nội 2025–Sự Kiện Thể Thao Chào Mừng 30 Năm Thành Lập PVI (p20)
9. Hệ thống PVI tưng bừng chào đón Ngày Quốc tế Phụ nữ8/3 (p26)

3 — Góc thư giãn

1. Chiếc ô dưới nắng (p34)

1

Thị trường

01 Chuyển giao quyền đại diện chủ sở hữu vốn Nhà nước tại 18 tập đoàn, tổng công ty về Bộ Tài chính

Nguồn: PVN

Sáng ngày 28/2, tại trụ sở Bộ Tài chính đã diễn ra Lễ ký kết chuyển giao quyền, trách nhiệm của cơ quan đại diện chủ sở hữu vốn Nhà nước từ Ủy ban Quản lý vốn Nhà nước tại doanh nghiệp (Ủy ban QLVNN) về Bộ Tài chính.

Tham dự và chỉ đạo tại Hội nghị có Ủy viên Trung ương Đảng, Phó Thủ tướng Chính phủ Hồ Đức Phớc. Cùng tham dự Hội nghị có Ủy viên Trung ương Đảng, Bộ trưởng Bộ Tài chính Nguyễn Văn Thắng; Ủy viên Trung ương Đảng, Chủ tịch Ủy ban QLVNN Nguyễn Hoàng Anh; cùng các lãnh đạo Bộ Tài chính, Bộ Kế hoạch và Đầu tư, Ủy ban QLVNN; lãnh đạo 18 tập đoàn, tổng công ty được chuyển giao.

Tại Lễ chuyển giao, Chủ tịch Ủy ban QLVNN Nguyễn Hoàng Anh cho biết, việc chuyển giao quyền đại diện chủ sở hữu vốn Nhà nước từ Ủy ban QLVNN về Bộ Tài chính là cột mốc không chỉ đánh dấu bước chuyển mình mới trong công tác quản lý và phát triển của 18 tập đoàn, tổng công ty, mà còn thể hiện sự quyết tâm của Đảng và Nhà nước trong việc tăng cường hơn nữa hiệu quả quản lý và phát huy tối đa tiềm năng của doanh nghiệp Nhà nước trong bối cảnh mới.

Trong một thời gian rất ngắn, dưới sự chỉ đạo sát sao của các cấp có thẩm quyền, sự nỗ lực của tập thể lãnh đạo, cán bộ công chức Bộ Tài chính và Ủy ban QLVNN, sự phối hợp chặt chẽ, tích cực của 18 tập đoàn, tổng công ty, quá trình chuẩn bị và những nội dung công việc liên quan đến việc chuyển giao được diễn ra theo đúng quy định, không ảnh hưởng và không làm gián đoạn hoạt động sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp. Lễ chuyển giao được thực hiện theo đúng tiến độ, thời gian mà cấp có thẩm quyền đã chỉ đạo.

Phát biểu tại buổi lễ, Phó Thủ tướng Chính phủ Hồ Đức Phớc cho rằng, sự kiện chuyển giao này chưa có tiền lệ. Việc tinh giản, sắp xếp bộ máy để nền kinh tế ngày càng tăng tốc, phát triển, đưa đất nước vào giai đoạn phát triển mới hùng cường và vững mạnh hơn. Bộ Tài chính sau khi sắp xếp, sáp nhập sẽ có vai trò, sứ mệnh hết sức lớn lao.

"Bộ Tài chính giống như xương sống của nền kinh tế. Nền kinh tế có bứt phá, phát triển được hay không thì nhiệm vụ của Bộ Tài chính hết sức quan trọng, là nòng cốt của nòng cốt thúc đẩy cho sự phát triển", Phó Thủ tướng Hồ Đức Phớc nhấn mạnh.

Năm 2025, Chính phủ đặt mục tiêu tăng trưởng từ 8% trở lên. Theo Phó Thủ tướng, tăng trưởng của nền kinh tế phải dựa vào sức mạnh chủ yếu từ doanh nghiệp. Làm thế nào để doanh nghiệp sau khi chuyển giao phát triển tốt hơn thì trọng trách của lãnh đạo Bộ Tài chính, Chủ tịch Hội đồng Thành viên, Tổng Giám đốc của các tổng công ty, tập đoàn là rất lớn.

Phó Thủ tướng cũng đề nghị Bộ Tài chính phải tiếp tục quan tâm đặc biệt đến doanh nghiệp, tạo điều kiện để doanh nghiệp Nhà nước là nền tảng đột phá cho sự phát triển, làm những việc khó, làm việc có hiệu quả.

Đối với các doanh nghiệp, cần phải nỗ lực, phấn đấu, sáng tạo, tư duy mới, cách làm mới để hoạt động có hiệu quả hơn. Phó Thủ tướng kỳ vọng, sau khi về "ngôi nhà chung" Bộ Tài chính, các tập đoàn, tổng công ty sẽ tiếp tục hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ đặt ra. Chính phủ cũng sẽ nỗ lực, trước tiên là hoàn thiện thể chế, tạo điều kiện để doanh nghiệp phát triển, đóng góp tài năng, trí tuệ, sức lực cho sự nghiệp chung.

Tiếp thu toàn diện ý kiến chỉ đạo của Phó Thủ tướng Chính phủ Hồ Đức Phớc, Bộ trưởng Bộ Tài chính Nguyễn Văn Thắng cho biết, 18 tập đoàn, tổng công ty được chuyển giao quyền, đại diện chủ sở hữu vốn Nhà nước về Bộ Tài chính đều là những "cánh chim đầu đàn", có hoạt động sản xuất kinh doanh ổn định, hiệu quả, có đóng góp rất lớn cho ngân sách Nhà nước, góp phần đảm bảo các cân đối lớn cho nền kinh tế và an sinh xã hội.

Để các tập đoàn, tổng công ty có những điều kiện phát triển tốt hơn khi chuyển giao, Bộ trưởng Nguyễn Văn Thắng khẳng định, Bộ Tài chính sẽ tiếp tục hoàn thiện thể chế, chính sách pháp luật để điều chỉnh hoạt động của các doanh nghiệp, trong đó có 18 tập đoàn, tổng công ty. Đặc biệt, trong thời gian tới sẽ tập trung xây dựng Luật Quản lý và đầu tư vốn Nhà nước tại doanh nghiệp theo hướng tăng cường phân cấp, phân quyền, tạo điều kiện cho doanh nghiệp phát triển.

Bộ trưởng Bộ Tài chính cũng đề nghị các đơn vị của Bộ Tài chính tiếp tục hỗ trợ, đồng hành, chia sẻ với các tập đoàn, tổng công ty. Đồng thời, đề nghị 18 tập đoàn, tổng công ty tiếp tục cùng Bộ Tài chính, các Bộ, ngành, địa phương phấn đấu hoàn thành nhiệm vụ, mục tiêu được giao; thực sự tiên phong trong đổi mới, sáng tạo, chuyển đổi số theo Nghị quyết 57 của Bộ Chính trị; tiên phong trong bứt phá tăng trưởng, đóng góp thiết thực, hiệu quả cho sự phát triển của đất nước.

Bộ trưởng Bộ Tài chính Nguyễn Văn Thắng tin tưởng rằng, với sự chỉ đạo sát sao của Chính phủ, Thủ tướng Chính phủ, Phó Thủ tướng Chính phủ cùng sự nỗ lực của các tập đoàn, tổng công ty; sự phối hợp, hỗ trợ tích cực của các Bộ, ngành, địa phương, các tập đoàn, tổng công ty sẽ tiếp tục phát huy kết quả đạt được trong thời gian qua, phấn đấu hoàn thành các chỉ tiêu tăng trưởng đề ra, tiếp tục khẳng định vị trí, vai trò của mình trong việc góp phần ổn định và thúc đẩy tăng trưởng kinh tế.

> ***18 tập đoàn, tổng công ty được chuyển giao***
> - *Petrovietnam*
> - *Tập đoàn Điện lực Việt Nam (EVN)*
> - *Tập đoàn công nghiệp Than - Khoáng sản Việt Nam (TKV)*
> - *Tập đoàn Hóa chất Việt Nam (Vinachem)*
> - *Tập đoàn Bưu chính Viễn thông Việt Nam (VNPT)*
> - *Tập đoàn Xăng dầu Việt Nam (Petrolimex)*
> - *Tập đoàn Công nghiệp Cao su Việt Nam (VRG)*
> - *Tổng công ty Đầu tư và Kinh doanh vốn Nhà nước (SCIC)*
> - *Tổng công ty Thuốc lá Việt Nam (Vinataba)*
> - *Tổng công ty Hàng không Việt Nam (Vietnam Airlines)*
> - *Tổng công ty Hàng Hải Việt Nam (VIMC)*
> - *Tổng công ty Đường sắt Việt Nam (VNR)*
> - *Tổng công ty Đầu tư phát triển đường cao tốc Việt Nam (VEC)*
> - *Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam (ACV)*
> - *Tổng công ty Lương thực miền Bắc (Vinafood 1)*
> - *Tổng công ty Lương thực miền Nam (Vinafood 2)*
> - *Tổng công ty Lâm nghiệp Việt Nam (Vinafor)*
> - *Tổng công ty Cà phê Việt Nam (Vinacafe)*

02 Cơ hội tăng trưởng và chiến lược hồi phục thị trường bảo hiểm

Nguồn: Thời báo tài chính Việt Nam

Trong cuộc phỏng vấn với phóng viên TBTCVN, ông Trần Nguyên Đán - chuyên gia kinh tế, thành viên Hội Luật gia Việt Nam gợi mở những nhân tố giúp thị trường bảo hiểm hồi phục và vững đà tăng. Bên cạnh việc chú trọng đào tạo và quản lý đại lý, ông Đán đề xuất thành lập các tổ chức độc lập hỗ trợ khách hàng khi bị từ chối chi trả quyền lợi bảo hiểm; đồng thời, mở lối phát triển bảo hiểm vi mô, tạo sự tin tưởng vững chắc từ phía khách hàng.

Cơ hội tăng trưởng và chiến lược hồi phục thị trường bảo hiểm

PV: Thị trường bảo hiểm đang chứng kiến những tín hiệu khởi sắc sau một thời gian dài khó khăn. Xin ông cho biết điều gì đem đến những chuyển biến rõ nét của thị trường bảo hiểm năm vừa qua?

Ông Trần Nguyên Đán: Sau hai năm thị trường bảo hiểm nói chung và bảo hiểm nhân thọ nói riêng chững lại từ những hệ quả của việc tăng trưởng nóng và buông lỏng quản lý chất lượng tư vấn, thị trường bảo hiểm có những tín hiệu khả quan hơn.

Doanh thu bảo hiểm trong khối ngân hàng (bancassurance) nhích tăng do thay đổi cấu trúc doanh thu theo sản phẩm, đặc biệt là sự gia tăng của các sản phẩm bảo hiểm tử kỳ và bảo hiểm hỗn hợp trong năm 2024, lần lượt tăng 92,4% và 232,3% cùng kỳ.

Các sản phẩm bảo hiểm tử kỳ được bán cho các khách hàng vay vốn đang thay thế các sản phẩm bảo hiểm liên kết đầu tư trước đây. Các công ty bảo hiểm và ngân hàng nhạy bén điều chỉnh sản phẩm để phù hợp hơn với nhu cầu của khách hàng, từ đó, tạo ra sự thuận tiện và an tâm cho người đi vay.

Ông Trần Nguyên Đán

Với thị trường bảo hiểm phi nhân thọ, do có mối liên hệ chặt chẽ với sự phát triển của nền kinh tế, như năm 2024 GDP tăng hơn 7% nên doanh thu phí bảo hiểm gốc cũng sẽ gia tăng, với mức tăng 11,68% so với năm 2023, cao hơn nhiều tốc độ tăng 2,85% cùng kỳ.

PV: Tiếp nối đà phục hồi năm qua, theo ông, để đưa thị trường bảo hiểm nhân thọ quay trở lại quỹ đạo phát triển, cần chú trọng những yếu tố gì?

Ông Trần Nguyên Đán: Năm 2025, thị trường sẽ có cơ hội phục hồi, tăng trưởng dương trở lại nếu các doanh nghiệp tập trung vào ba yếu tố quan trọng.
Đầu tiên, chất lượng tư vấn là yếu tố cần chú trọng. Các công ty bảo hiểm đang nỗ lực nâng cao năng lực tư vấn của đại lý, từ việc đào tạo kiến thức tài chính, bảo hiểm cho đến kỹ năng quản lý khách hàng, sau một thời gian dài các công ty bảo hiểm nhân thọ chỉ tập trung vào tuyển dụng và đào tạo các kỹ năng bán hàng, thay vì đào tạo chuyên sâu.

> ***Điểm sáng từ chuyển hướng đào tạo đại lý***
>
> *Nhiều điểm sáng, chuyển biến tại các công ty bảo hiểm được ghi nhận thông qua việc chuyển hướng đào tạo đại lý, tập trung vào việc cung cấp kiến thức tài chính sâu rộng thay vì chỉ tập trung vào việc động viên đại lý hay "đánh thức tiềm năng" như trước đây. Các doanh nghiệp cũng thẳng tay loại bỏ những đại lý tư vấn ẩu và tập trung nhiều hơn vào các chương trình chăm sóc khách hàng, nhất là khách hàng hiện hữu. Đây là tín hiệu tích cực cho thấy ngành bảo hiểm đang dần cải thiện chất lượng dịch vụ.*

Thứ hai, cảm xúc khách hàng. Phần lớn khách hàng chưa tham gia bảo hiểm, kể cả một bộ phận đã tham gia không hài lòng với cách hành xử của doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ trong các vụ việc liên quan đến bancassurance, hay vụ việc một nghệ sĩ nhầm lẫn về hợp đồng. Để lấy lại niềm tin của người dân, các doanh nghiệp bảo hiểm cần thực hiện những hành động cụ thể như các chương trình hướng về cộng đồng, cố gắng giúp khách hàng hiểu rõ hơn các chương trình bảo hiểm nhân thọ thông qua chiến dịch truyền thông, thay vì tập trung vào vinh danh đại lý.

Cuối cùng, về tình hình kinh tế, năm 2025, kinh tế thế giới dự báo có nhiều biến động, nhưng kinh tế Việt Nam vẫn có nhiều cơ hội. Nếu lực lượng kinh doanh bảo hiểm có đủ kiến thức tài chính và khả năng tư vấn chính xác, thị trường bảo hiểm nhân thọ có thể đạt kết quả tích cực.

Tùy thuộc vào chiến lược triển khai kinh doanh, đào tạo và quản lý đại lý cùng phương thức chăm sóc khách hàng mà năm 2025, thị trường bảo hiểm nhân thọ có thể khởi sắc được hay không.

PV: Với thị trường bảo hiểm phi nhân thọ, theo ông, đâu là yếu tố giúp vững đà tăng trưởng và vượt qua khó khăn chung vẫn bao trùm toàn thị trường cũng như nền kinh tế?

Ông Trần Nguyên Đán: Hiện thị trường bảo hiểm phi nhân thọ vẫn có nhiều tiềm năng phát triển, khi phí bảo hiểm bình quân đầu người tại Việt Nam hiện vẫn ở mức thấp, chiếm khoảng 1,22% thu nhập bình quân đầu người năm 2024. Bởi người dân chưa cảm nhận được lợi ích từ bảo hiểm, nhất là mảng bảo hiểm xây dựng, nhà tư nhân và bảo hiểm trách nhiệm dân sự bắt buộc xe máy.

Cùng với đó, có nhiều lĩnh vực mà bảo hiểm trách nhiệm là cần thiết nhưng chưa bắt buộc như: trách nhiệm y bác sĩ, kiểm toán, trách nhiệm công chứng viên. Ngoài ra, các công ty bảo hiểm chưa mặn mà khai thác bảo hiểm vi mô, bảo hiểm nông nghiệp.

Một yếu tố quan trọng thúc đẩy thị trường là người dân nhận thức rõ hơn về bảo hiểm tài sản, nhất là sau thiệt hại nặng nề do bão lũ vừa qua. Năm 2024 là một năm đau buồn với người dân khi có trận siêu bão gây thiệt hại lớn, nhưng cũng chính trong nghịch cảnh, người dân ý thức rõ ràng hơn về ý nghĩa của bảo hiểm tài sản. Cũng khó trách người dân khi họ không hoàn toàn thấu hiểu ý nghĩa của bảo hiểm tài sản do không được chứng kiến và cảm nhận lợi ích của nó.

PV: Gần đây, "ông lớn" ngân hàng tiếp tục gia nhập vào thị trường bảo hiểm cho thấy thị trường còn nhiều tiềm năng phát triển. Điều này liệu sẽ tạo thêm làn gió mới, đem lại cú hích mới trên thị trường, thưa ông?

Ông Trần Nguyên Đán: Ngân hàng gia nhập thị trường bảo hiểm không phải là điều mới, việc xuất hiện "tay chơi mới" thực chất chỉ là sắp xếp lại "mâm bát" trên thị trường. Chỉ khi các ngân hàng có thể triển khai một phương thức kinh doanh mới mẻ, thay vì chỉ tối ưu hóa lợi nhuận cho chính mình, mới thực sự tạo ra một cú hích cho thị trường. Các công ty bảo hiểm với vốn đầu tư nước ngoài hiện đang chiếm ưu thế trong thị trường bảo hiểm nhân thọ, vì vậy, việc có thêm một doanh nghiệp bảo hiểm được trợ lực từ ngân hàng mẹ sẽ là một cơ hội tốt.

Có luồng quan điểm rằng phải là công ty Việt thì mới hiểu người Việt, tôi cho rằng quan điểm trên là phiến diện vì làm ăn thì phải hiểu thị trường. Có thêm doanh nghiệp bảo hiểm vào khai thác đáng hoan nghênh, dù là vốn nước ngoài hay nội địa, miễn là phần lớn phí bảo hiểm thu được tái đầu tư tại Việt Nam, giải quyết công ăn việc làm cho lao động Việt và đóng góp thực sự cho ngành bảo hiểm Việt Nam.

PV: Xin cảm ơn ông!

Bảo hiểm vi mô mở lối, đưa thị trường quay trở lại đà tăng

Theo chuyên gia Trần Nguyên Đán, một vấn đề cần lưu ý là cần có những cơ quan hỗ trợ khi khách hàng bị từ chối chi trả quyền lợi bảo hiểm. Đây sẽ là cơ quan độc lập với doanh nghiệp bảo hiểm, giúp khách hàng yêu cầu doanh nghiệp bảo hiểm tái thẩm định chi trả hoặc giải thích việc từ chối chi trả của doanh nghiệp bảo hiểm là hợp lý. Không thể tiếp tục diễn ra tình trạng khách hàng không thích thì đi kiện, bởi sẽ làm giảm cảm xúc tích cực với ngành bảo hiểm nhân thọ.

"Để đánh thức tình cảm của người dân đối với bảo hiểm nhân thọ để tiến tới phát triển thị trường một cách bền vững, tôi cho rằng các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ cần hướng đến mục tiêu bảo hiểm hóa toàn dân, không chỉ gia tăng phí bảo hiểm thu được" - ông Đán nhấn mạnh.

Các chương trình bảo hiểm vi mô cho người dân, nhất là những người trẻ tuổi rất quan trọng và cần thiết để họ trải nghiệm sớm bảo hiểm nhân thọ, thay vì phải đợi khi có thu nhập ổn định để tham gia các hợp đồng giá trị lớn. Việc chăm sóc tốt khách hàng với hợp đồng bảo hiểm nhỏ, dễ thực hiện để gây dựng tình cảm dài lâu của khách hàng và triển khai thuận lợi trong bối cảnh chuyển đổi số.

Cùng với đó, các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ cần cố gắng hơn giúp người dân cảm nhận lợi ích từ loại bảo hiểm này thông qua bồi thường các sản phẩm nhỏ dễ xảy ra tổn thất như: bảo hiểm trách nhiệm dân sự bắt buộc xe máy, bảo hiểm trễ chuyến bay... Khi nhận được bồi thường tốt từ các sản phẩm bảo hiểm vi mô, người dân cảm nhận giá trị thực tế của bảo hiểm phi nhân thọ và dần xây dựng lòng tin.

2

Tiêu điểm PVI

01 Cuộc gặp gỡ cấp cao giữa Bảo hiểm PVI và Ping An P&C: thảo luận hợp tác chiến lược, mở rộng cơ hội phát triển

Chiều ngày 04/03, tại trụ sở Tổng Công ty Bảo hiểm PVI (Bảo hiểm PVI), đã diễn ra cuộc họp cấp cao giữa Bảo hiểm PVI và Công ty Bảo hiểm Ping An Property & Casualty (Ping An P&C) – công ty bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu tại Trung Quốc, trực thuộc Tập đoàn Ping An, một trong những tập đoàn tài chính lớn nhất thế giới.

Tham dự cuộc họp, về phía Bảo hiểm PVI có ông Dương Thanh Francois – Chủ tịch Hội đồng Thành viên, ông Đỗ Tiến Thành và Bà Lê Hồng Linh - Phó Tổng Giám đốc cùng đại diện các ban chuyên môn. Về phía Ping An P&C, có ông Derek De Shi – Giám đốc Điều hành Bộ phận Doanh nghiệp & Thương mại, bà Madeleine Ma – Trưởng nhóm Kinh doanh quốc tế - Phòng Khách hàng Trọng yếu, ông Cheng Xu – Trưởng phòng Nghiệp vụ chuyên ngành - Bảo hiểm Doanh nghiệp P&C, bà Vivian Li – Giám đốc Trung tâm Điều hành Tái bảo hiểm Thượng Hải, bà Josslyn Zhang –Phòng Quản lý Dự án Nước ngoài và bà Yun Lin – Quản lý Bán hàng Chi nhánh Nam Ninh, Quảng Tây.

Ping An P&C – Đối tác bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu tại Trung Quốc

Ping An P&C là một trong những công ty bảo hiểm phi nhân thọ lớn nhất Trung Quốc, trực thuộc Tập đoàn Ping An – tập đoàn tài chính hàng đầu thế giới. Doanh nghiệp sở hữu mạng lưới rộng lớn với 42 chi nhánh chính, 2.200 chi nhánh phụ trên toàn lãnh thổ Trung Quốc và đại diện tại gần 440 thành phố thuộc 150 quốc gia và vùng lãnh thổ, Ping An P&C đã khẳng định vị thế vững chắc trên thị trường toàn cầu.

Kể từ năm 2009, Ping An P&C đã vươn lên trở thành doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ lớn thứ hai tại Trung Quốc, đồng thời được Tổ chức Xếp hạng Quốc tế AM Best đánh giá hạng A nhờ vào nền tảng tài chính vững mạnh và chiến lược phát triển bền vững.

Tại cuộc họp đại diện hai công ty đã cùng nhìn lại quá trình phát triển, những thành tựu đạt được cũng như chiến lược mở rộng trong thị trường bảo hiểm tại mỗi quốc gia. Cuộc gặp gỡ không chỉ giúp củng cố quan hệ hợp tác sẵn có mà còn mở ra nhiều cơ hội mới để hai bên cùng đồng hành trong thời gian tới.

Trong phần thảo luận về thị trường bảo hiểm Việt Nam, hai bên đã trao đổi về những xu hướng phát triển và tiềm năng tăng trưởng. Theo số liệu từ Bộ Tài chính, tính đến nay, thị trường bảo hiểm Việt Nam có 85 doanh nghiệp bảo hiểm đang hoạt động, bao gồm bảo hiểm nhân thọ, phi nhân thọ và tái bảo hiểm.

Mặc dù doanh thu phí bảo hiểm khai thác mới trong năm 2023 giảm 44,5% so với năm trước, thị trường vẫn được đánh giá là giàu tiềm năng khi tỷ lệ phí bảo hiểm/GDP tại Việt Nam chỉ đạt 2,3-2,8%, thấp hơn đáng kể so với mức trung bình khu vực và thế giới. Điều này cho thấy dư địa phát triển còn rất lớn, đặc biệt trong bối cảnh nền kinh tế Việt Nam tiếp tục tăng trưởng mạnh mẽ và nhu cầu về các sản phẩm bảo hiểm phi nhân thọ ngày càng tăng cao.

Bên cạnh đó, dòng vốn đầu tư từ Trung Quốc vào Việt Nam đang có xu hướng gia tăng mạnh mẽ. Theo số liệu từ Bộ Thương mại Trung Quốc, tổng vốn đầu tư trực tiếp ra nước ngoài (ODI) của Trung Quốc vào Việt Nam đã liên tục tăng trong những năm gần đây, đưa Trung Quốc vào top 10 đối tác đầu tư hàng đầu của Việt Nam. Kim ngạch thương mại song phương giữa hai nước cũng duy trì đà tăng trưởng ổn định, phản ánh sự hợp tác ngày càng chặt chẽ giữa hai nền kinh tế.

Việt Nam cũng đang không ngừng cải thiện môi trường đầu tư, khuyến khích các doanh nghiệp quốc tế tham gia vào lĩnh vực bảo hiểm nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ, đa dạng hóa sản phẩm và đáp ứng tốt hơn nhu cầu của khách hàng. Đồng thời, hệ thống pháp lý trong lĩnh vực bảo hiểm cũng đang được hoàn thiện, giúp tạo ra một môi trường kinh doanh minh bạch và bền vững, hỗ trợ các doanh nghiệp nước ngoài yên tâm đầu tư lâu dài tại Việt Nam.

Tăng cường hợp tác chiến lược và định hướng phát triển bền vững

Cuộc họp kết thúc với sự đồng thuận cao từ cả hai phía về tiềm năng hợp tác trong thời gian tới. Đại diện Bảo hiểm PVI và Ping An P&C bày tỏ mong muốn tiếp tục phát triển mối quan hệ hợp tác chiến lược, tận dụng thế mạnh của mỗi bên để khai thác tối đa cơ hội từ thị trường bảo hiểm Việt Nam.

Hai bên cam kết tăng cường hơn nữa việc trao đổi dịch vụ, sử dụng năng lực tái bảo hiểm của nhau cho các khách hàng Trung Quốc. Ping An P&C sẽ hỗ trợ Bảo hiểm PVI về việc áp dụng công nghệ, phát triển xanh, các sản phẩm bảo hiểm đặc thù là thế mạnh sẵn có của Ping An P&C.

Đây không chỉ là một bước tiến quan trọng trong quan hệ hợp tác song phương mà còn là nền tảng vững chắc để hai doanh nghiệp cùng đóng góp vào sự phát triển kinh tế chung của cả hai quốc gia. Với tinh thần cởi mở và thiện chí hợp tác, sự kết nối giữa Bảo hiểm PVI và Ping An P&C sẽ tiếp tục được củng cố và phát triển bền vững trong tương lai.

02 Bảo hiểm PVI công bố Quyết định thành lập Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link

Ngày 7/3/2025, tại trụ sở Tổng công ty Bảo hiểm PVI, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đã chính thức trao quyết định thành lập Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link, đơn vị thành viên thứ 42 của Tổng công ty có trụ sở tại tòa PVI, số 1 Phạm Văn Bạch, Cầu giấy, Hà Nội. Trong đó, bổ nhiệm ông Phan Sỹ Lương giữ chức vụ Giám đốc Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link.

Sự kiện này đánh dấu một bước tiến quan trọng trong chiến lược mở rộng mạng lưới, nâng cao năng lực cạnh tranh và phục vụ khách hàng ngày càng tốt hơn của Bảo hiểm PVI.

Phát biểu tại buổi lễ, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức nhấn mạnh rằng việc thành lập Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link không chỉ thể hiện cam kết mạnh mẽ của Tổng công ty trong việc mở rộng thị phần mà còn là một phần trong chiến lược phát triển dài hạn, hướng đến nhiều mục tiêu cao và xa hơn tại Việt Nam hay vươn ngoài khu vực. Tổng Giám đốc cũng bày tỏ kỳ vọng Đơn vị mới sẽ nhanh chóng đi vào hoạt động ổn định, phát huy nội lực và tận dụng tối đa sự hỗ trợ từ hệ thống để mang lại hiệu quả kinh doanh vượt trội.

Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link được thành lập với sứ mệnh cung cấp các sản phẩm bảo hiểm chất lượng cao, ứng dụng công nghệ tiên tiến trong quản lý và chăm sóc khách hàng, đồng thời mở rộng hợp tác với các đối tác chiến lược để gia tăng lợi ích cho khách hàng và doanh nghiệp. Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link sẽ tập trung hợp tác với VNPost nhằm tận dụng mạng lưới bưu điện rộng khắp trên toàn quốc, mở rộng kênh phân phối và tiếp cận khách hàng hiệu quả hơn.

Trước đó, Ban Dự án PVI-VNPost đã triển khai chuỗi làm việc quan trọng với các đơn vị Bưu điện trọng điểm tại Đông Anh, Hòa Bình, Lai Châu và Hải Phòng. Đây là những bước đi đầu tiên để hiện thực hóa kế hoạch hợp tác, giúp Bảo hiểm PVI mở rộng hệ thống phân phối thông qua mạng lưới bưu điện. Trong các cuộc họp với lãnh đạo Bưu điện địa phương, Bảo hiểm PVI đã giới thiệu lộ trình hợp tác chi tiết, nhấn mạnh lợi thế về danh mục sản phẩm đa dạng, quy trình đào tạo bài bản và cơ chế hỗ trợ tối ưu cho hệ thống đại lý.

Với đội ngũ nhân sự giàu kinh nghiệm, năng động và khả năng ứng dụng công nghệ cao, Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link hứa hẹn sẽ nhanh chóng khẳng định được vị thế, đóng góp tích cực vào sự phát triển chung của Bảo hiểm PVI, đồng thời mang đến những giá trị thiết thực cho khách hàng và đối tác.

Sự kiện ra mắt Chi nhánh Bảo hiểm PVI Link tiếp tục khẳng định chiến lược phát triển bền vững và tư duy đổi mới của Bảo hiểm PVI trong hành trình chinh phục những mục tiêu lớn, khẳng định vị thế dẫn đầu trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.

03 Bảo hiểm PVI bổ nhiệm Trưởng Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại

Sau sau thời gian thử thách và ghi nhận những đóng góp tích cực của bà Nguyễn Thị Thanh Hà trong quá trình vận hành và phát triển hoạt động Ban Đối tác Thương Mại, Tổng giám đốc Bảo hiểm PVI, ông Phạm Anh Đức chính thức trao Quyết định bổ nhiệm chức danh Trưởng Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại cho bà Nguyễn Thị Thanh Hà với thời hạn 1 năm.

Bà Nguyễn Thị Thanh Hà (áo đen giữa) đảm nhận vị trí Trưởng Ban Bảo hiểm Đối tác Thương mại Phát biểu tại buổi lễ, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức nêu rõ vai trò quan trọng của Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại trong việc thúc đẩy tăng trưởng doanh thu và đa dạng hóa kênh khai thác, góp phần thực hiện chiến lược phát triển bền vững của Bảo hiểm PVI.

Tổng giám đốc chia sẻ về mục tiêu doanh thu kỳ vọng của hệ thống phấn đấu đạt 1 tỷ USD vào năm 2025 và nhấn mạnh rằng đây không chỉ là một cột mốc quan trọng mà còn là động lực để toàn thể CBNV, đặc biệt là Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại, cần nỗ lực hơn nữa hoàn thành xuất sắc kế hoạch được giao.

Trước trọng trách mới, bà Nguyễn Thị Thanh Hà bày tỏ sự cảm ơn sâu sắc đến Ban lãnh đạo Tổng công ty đã tin tưởng và ghi nhận. Bà Hà cam kết sẽ vận hành Ban Bảo hiểm Đối tác Thương Mại một cách hiệu quả, đẩy mạnh các chiến lược đổi mới, đa dạng hóa kênh khai thác, đồng thời tối ưu hóa các cơ hội đầu tư nhằm mang lại giá trị bền vững cho Bảo hiểm PVI.

Buổi lễ bổ nhiệm diễn ra trong không khí trang trọng, thể hiện sự quyết tâm của Bảo hiểm PVI trong việc phát huy nội lực và tinh thần đổi mới, hướng đến các mục tiêu lớn trong tương lai. Đây không chỉ là sự kiện quan trọng đối với cá nhân bà Nguyễn Thị Thanh Hà mà còn là một phần trong chiến lược kiện toàn bộ máy lãnh đạo, tạo nền tảng vững chắc cho sự phát triển của Bảo hiểm PVI trong những năm tới.

04 Hanoi Re đẩy mạnh hợp tác tại thị trường bảo hiểm Lào

Từ ngày 3 đến 5 tháng 3 năm 2025, đoàn công tác của Tổng Công ty Cổ phần Tái Bảo hiểm Hà Nội (Hanoi Re), do Tổng Giám đốc Trịnh Anh Tuấn dẫn đầu, đã có chuyến thăm và làm việc tại Lào. Mục tiêu của chuyến đi nhằm tăng cường hợp tác với các doanh nghiệp bảo hiểm, đơn vị môi giới bảo hiểm tại địa phương, đồng thời mở rộng cơ hội phát triển trên thị trường bảo hiểm khu vực.

Gala Dinner Vientiane 2025 – Stronger Together – Sabaidee Pi Mai

Nằm trong chuỗi hoạt động của chuyến công tác, vào tối ngày 4 tháng 3, Hanoi Re đã tổ chức sự kiện đặc biệt mang tên "Gala Dinner Vientiane 2025 – Stronger Together – Sabaidee Pi Mai". Chương trình vinh dự đón tiếp Lãnh đạo Bộ Tài chính Lào cùng hơn 70 đại diện từ 15 công ty bảo hiểm và môi giới bảo hiểm. Đây là sự kiện đầu tiên được tổ chức dành riêng cho lĩnh vực tái bảo hiểm tại Lào và được các đối tác đón nhận và đánh giá cao, đồng thời không chỉ là cơ hội để Hanoi Re củng cố quan hệ hợp tác với các đối tác mà còn tạo tiền đề cho những bước phát triển bền vững và hiệu quả hơn trong tương lai.

Hanoi Re – Đối tác đồng hành cùng sự phát triển của thị trường bảo hiểm Lào

Chuyến công tác lần này đánh dấu một bước tiến quan trọng trong chiến lược mở rộng hợp tác quốc tế của Hanoi Re. Với cam kết trở thành đối tác tin cậy, đồng hành cùng sự phát triển của thị trường bảo hiểm Lào, Hanoi Re mong muốn tiếp tục tăng cường hợp tác, mang đến các giải pháp tái bảo hiểm tối ưu, góp phần thúc đẩy sự phát triển bền vững của ngành bảo hiểm khu vực.

05 PVI AM tham gia Hội thảo "Tâm điểm Tín dụng Việt Nam 2025"

Ngày 27/02/2025, Công ty Quản lý Quỹ PVI (PVI AM) đã tham dự hội thảo "Tâm điểm Tíndụng Việt Nam 2025: Tăng trưởng, Tín dụng và Thị trường vốn trong Kỷ nguyên mới", một sự kiện quan trọng quy tụ các chuyên gia kinh tế, tổ chức xếp hạng tín nhiệm và cơ quan quản lý để thảo luận về những xu hướng mới nhất của nền kinh tế và thị trường vốn.

Những điểm đáng chú ý tại hội thảo:

- *Việt Nam đang từng bước hướng đến nâng hạng tín nhiệm quốc gia lên mức đầu tư (BBB) trước năm 2030, với các cải cách mạnh mẽ về chính sách tài khóa, quản lý nợ công và minh bạch thị trường.*
- *Tốc độ tăng trưởng tín dụng của Việt Nam vẫn cao (16%), nhưng hệ số an toàn vốn (CAR) của các Ngân hàng tại VN lại thấp hơn so với khu vực, tạo ra những thách thức nhất định về thanh khoản và huy động vốn.*
- *Thị trường bất động sản đang trong quá trình phục hồi, với nhiều chính sách hỗ trợ từ chính phủ nhằm tạo sự ổn định và thu hút đầu tư dài hạn.*
- *Đầu tư bền vững là xu hướng tất yếu, khi các tổ chức quốc tế như IFC khuyến nghị Việt Nam tiếp tục mở rộng đầu tư liên quan đến hạ tầng, công nghệ và nâng cao chất lượng nguồn lực, mở rộng nguồn vốn cho các dự án ESG.*

Tại hội thảo, bà Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc PVI AM – với vai trò điều phối viên đã cùng hai diễn giả, ông Louis Kuijs – Kinh tế trưởng khu vực Châu Á - Thái Bình Dương, và ông Andrew Wood – Giám đốc Xếp hạng Tín nhiệm Quốc gia & Tài chính Công, cả hai đều đến từ S&P Global Ratings, tham gia phiên tọa đàm về "Triển vọng kinh tế và Xếp hạng tín nhiệm quốc gia". Phiên thảo luận đã xoáy sâu vào tác động của các yếu tố vĩ mô như chính sách tiền tệ, tỷ giá và môi trường đầu tư đối với triển vọng nâng hạng tín nhiệm của Việt Nam.Với góc nhìn từ thực tế thị trường, bà Trịnh Quỳnh Giao đã giúp các chuyên gia làm rõ hơn những cơ hội và thách thức của doanh nghiệp trong việc tiếp cận nguồn vốn đầu tư trong nước và quốc tế.

Thông qua sự kiện này, PVI AM tiếp tục khẳng định cam kết đồng hành cùng sự phát triển bền vững của thị trường tài chính Việt Nam, thúc đẩy tính minh bạch và hỗ trợ các nhà đầu tư trong kỷ nguyên mới.

Xem chi tiết tại đây:
https://www.pviam.com.vn/thuc-day-thi-truong-von-phat.../

Cùng chờ đón những bước tiến mới của PVI AM trong thời gian tới!
#PVIAM #Investment #CreditRating

Vietnam Credit Spotlight 2025
Growth, Credit,
and Capital Ma
in a New Era
Thursday, February 27, 202

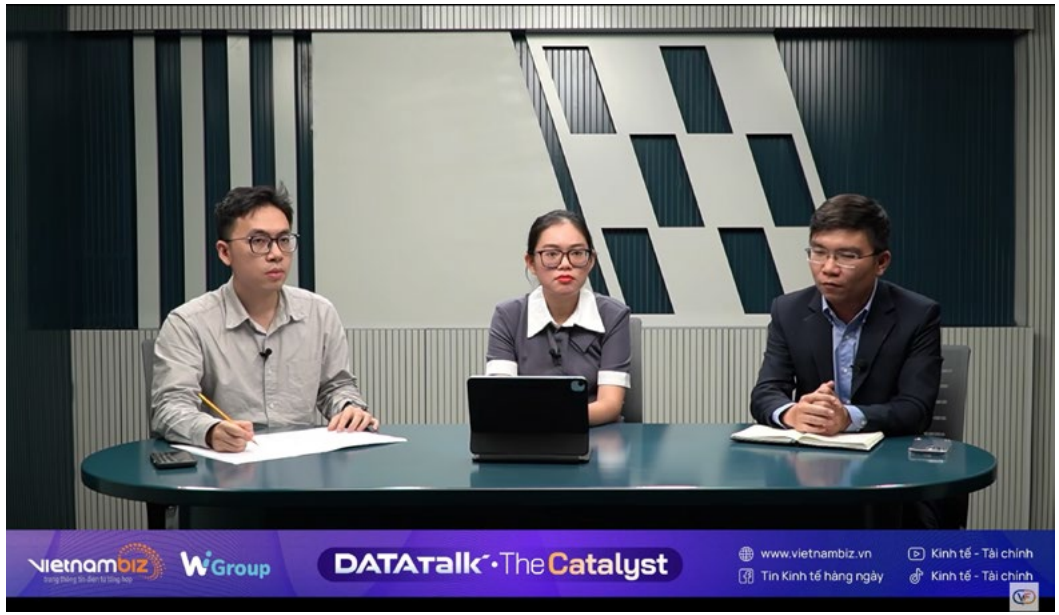
Ratings, Asia-Pacific, S&P Global Ratings

Vietnam
Thailand
Indonesia
India
Malaysia
Source: Bloomberg, S&P Global Ratings.

1990
2000
2010
2020
Sources: CEIC, S&P Global Ratings

06 DATA TALK | THE CATALYST
Chủ đề: Đánh giá triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công 2025

Vào ngày 25/02/2025, tọa đàm Data Talk | The Catalyst: Đánh giá triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công 2025 đã được dẫn dắt bởi ông Nguyễn Anh Vũ, Giám đốc Khối Đầu tư, PVI AM, với vai trò điều phối thảo luận và chia sẻ góc nhìn chuyên sâu.Chương trình có sự tham gia của khách mời chuyên gia gồm ông Nguyễn Thành Trung, Nhà sáng lập FinSuccess, và bà Nguyễn Thị Mỹ Liên, Trưởng phòng Phân tích tại Chứng khoán Phú Hưng(PHS), đã mang đến những đánh giá sắc bén về triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công trong năm 2025.



Nội dung thảo luận chính:

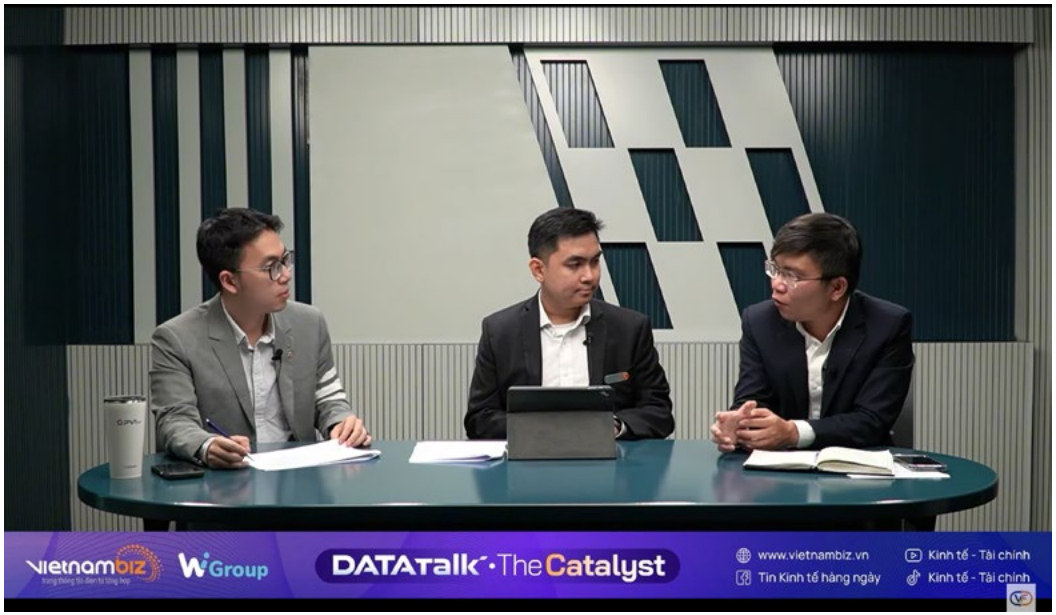
- Các yếu tố tích cực thúc đẩy lĩnh vực đầu tư công sau khi được phê duyệt tăng ngân sách
- Các nhóm doanh nghiệp được hưởng lợi từ chính sách này
- Những điểm cần lưu ý và rủi ro, cơ hội trong ngắn và trung hạn
- Giải đáp các thắc mắc của cộng đồng nhà đầu tư

Xem chi tiết Talkshow tại đây: Data Talk | The Catalyst: Đánh giá triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công 2025
Xem tóm tắt nội dung tại đây: Data Talk | The Catalyst: Đánh giá lại triển vọng nhóm cổ phiếu ngành đầu tư công 2025

#PVIAM #DataTalk #TheCatalyst

07 DATA TALK | THE CATALYST
Chủ đề: Bắt Sóng Mùa Đại Hội Cổ Đông

Mùa Đại hội cổ đông (ĐHCĐ) đang đến gần, mở ra nhiều thông tin quan trọng như kế hoạch kinh doanh, chính sách cổ tức, thay đổi lãnh đạo và các chiến lược mới. Đây là thời điểm quan trọng để nhà đầu tư nắm bắt những yếu tố cốt lõi, từ đó đưa ra quyết định hiệu quả.Nhằm cung cấp góc nhìn chuyên sâu về tác động của ĐHCĐ 2025 đến thị trường, vào ngày 04/03/2025, tọa đàm Data Talk | The Catalyst: Bắt Sóng Mùa Đại Hội Cổ Đông đã được tổ chức với sự dẫn dắt, điều phối thảo luận của ông Nguyễn Anh Vũ, Giám đốc Khối Đầu tư, PVI AM. Khách mời tham dự gồm ông Nguyễn Thành Trung, nhà sáng lập FinSuccess và ông Lê Tự Quốc Hưng, Trưởng phòng Chiến lược thị trường tại Công ty CP Chứng khoán Rồng Việt (VDSC).



Nội dung thảo luận chính:

- Tầm quan trọng của ĐHCĐ đối với nhà đầu tư
- Những yếu tố nhà đầu tư cần lưu ý khi tham dự ĐHCĐ
- Cổ tức tiền mặt hay cổ phiếu – lựa chọn tối ưu cho nhà đầu tư?
- Đánh giá khả thi KHKD 2025 & ESOP – tín hiệu tích cực hay rủi ro?
- Vai trò của khối ngoại trong phân tích doanh nghiệp mùa ĐHCĐ

Buổi tọa đàm đã mang đến những chia sẻ, đánh giá hữu ích, giúp nhà đầu tư nhận diện cơ hội và rủi ro quan trọng trong mùa ĐHCĐ năm nay.

Xem chi tiết Talkshow tại đây: Data Talk | The Catalyst: Bắt Sóng Mùa Đại Hội
Xem tóm tắt nội dung tại đây: Data Talk | The Catalyst: Bắt Sóng Mùa Đại Hội

#PVIAM #DataTalk #TheCatalyst

08 Giải Giao Lưu Pickleball Hà Nội 2025– Sự Kiện Thể Thao Chào Mừng 30 Năm Thành Lập PVI

Ngày 1/3/2025, tại cụm sân Pickleball Huỳnh Thúc Kháng - Hà Nội giải Giao Lưu Pickleball Khu Vực Hà Nội 2025 đã diễn ra thành công tốt đẹp với sự tham gia của hơn 50 vận động viên đến từ công đoàn các đơn vị trực thuộc: công đoàn PVI Holdings, công đoàn cơ quan Bảo hiểm PVI, công đoàn Hanoi Re, công đoàn PVI AM và công đoàn Văn phòng đại diện CSKH Bảo hiểm PVI Phía Bắc. Đây là sự kiện thể thao chào mừng kỷ niệm Ngày Quốc tế Phụ nữ 8/3 và hướng tới kỉ niệm 30 năm thành lập PVI (1996-2026). Giải đấu không chỉ là sân chơi thể thao bổ ích mà còn là cơ hội gắn kết tinh thần đoàn kết giữa cán bộ nhân viên.

Tới tham dự có sự hiện diện của các lãnh đạo PVI Holdings: Ông Đoàn Linh - Ủy viên hội đồng quản trị, Ông Trần Duy Cương – Kế toán trưởng; Bà Hà Lan – Trưởng ban kiểm soát, Ông Đặng Tiến Dũng – Chủ tịch công đoàn, cùng nhiều lãnh đạo và đại diện công đoàn các Đơn vị. Sau bài phát biểu khai mạc của ông Đặng Tiến Dũng, Chủ tịch Công đoàn PVI, các VĐV đã bước vào tranh tài ở 3 nội dung: Đôi nam, Đôi nữ, Đôi nam nữ.

Với tinh thần giao lưu học hỏi, bước vào trận đấu, các VĐV đã mang đến nhiều trận cầu kịch tính, mãn nhãn cùng hàng loạt pha bóng đẹp mắt mang tính chuyên môn cao. Sau một thời gian tranh tài đầy cảm xúc trên tinh thần thể thao cao thượng, những cái tên xứng đáng đã lộ diện. Ở nội dung Đôi nam, giải nhất thuộc về đôi VĐV Nguyễn Hồng Việt - Thái Trường Thọ (Ban BH ĐTTM), giải nhì thuộc về đôi VĐV Nguyễn Hải Sơn - Nguyễn Ngọc Thắng (Ban GQKN), hai đôi VĐV Nguyễn Nam Cường - Trần Trung Hiếu (PVI Holdings) và VĐV Nguyễn Vương Huynh - Phạm Thành Công (Ban TCKT) đồng giải ba.

Ở nội dung Đôi nữ, giải nhất thuộc về đôi VĐV Hà Lan - Lưu Thanh Hà (PVI Holdings), giải nhì thuộc về đôi VĐV Nguyễn Thị Thu Hương (Ban TBH) - Nguyễn Thanh Thảo (Ban GQKN), trong khi hai đôi VĐV Vương Lê Hà My - Nguyễn Vân Anh (VPPB) và Hà Hương Cầm - Hoàng Thị Phương Thúy (Ban QLBH) đồng giải ba.

Ở nội dung Đôi nam nữ, giải nhất thuộc về đôi VĐV Lê Anh Đức - Vương Lê Hà My (VPPB), giải nhì thuộc về đôi VĐV Nguyễn Hồng Việt (Ban BH ĐTTM) - Hoàng Thị Phương Thúy (Ban QLBH), hai đôi VĐV Nguyễn Ngọc Thắng - Nguyễn Thanh Thảo (Ban GQKN) và Nguyễn Nam Cường - Nguyễn Thị Hoài Thương (PVI Holdings) đồng giải ba.

Kết thúc giải đấu, Ban tổ chức gửi lời cảm ơn chân thành tới các VĐV, tổ trọng tài và những CĐV nhiệt huyết đã góp phần tạo nên một sự kiện thể thao chuyên nghiệp và đầy ý nghĩa. Với thành công của Giải Giao Lưu Pickleball Khu Vực Hà Nội 2025, PVI kỳ vọng sẽ tiếp tục duy trì và mở rộng các hoạt động thể thao trong những năm tới, không chỉ nhằm nâng cao đời sống tinh thần mà còn khẳng định văn hóa doanh nghiệp gắn kết, phát triển bền vững.

Sau đây là một vài hình ảnh tại Giải đấu:

Hà Nội, ngày 01.03.2025

PVI HOLDINGS
PVI INSURANCE
Hanoi Re
GIẢI GIAO LƯU PICKLEBALL KHU VỰC HÀ NỘI
CHÀO MỪNG 30 NĂM THÀNH LẬP PVI
(23.01.1996 - 23.01.2026)
Hà Nội, ngày 01.03.2025

Hà Nội, ngày 01.03.2025

(23.01.1996 - 23.01.2026)

GIRLS IN SPORT

Hà Nội, ngày 01.03.2025

PVI
PVI
PVI
Hanoi Re
PVI AM
GIẢI GIAO LƯU PICKLEBALL KHU VỰC HÀ NỘI
CHÀO MỪNG 30 NĂM THÀNH LẬP PVI
(23.01.1996 - 23.01.2026)

Hà Nội, ngày 01.03.2025

(23.01.1996 - 23.01.2026)

HILFIGER

GIẢI GIAO LƯU PICKLEBALL KHU VỰC HÀ NỘI

09 Hệ thống PVI tưng bừng chào đón Ngày Quốc tế Phụ nữ 8/3

Hòa chung không khí rộn ràng của Ngày Quốc tế Phụ nữ 8/3, hệ thống PVI trên toàn quốc đã tổ chức nhiều hoạt động ý nghĩa nhằm tri ân và tôn vinh những đóng góp quan trọng của nữ cán bộ, nhân viên (CBNV). Đây không chỉ là dịp để tôn vinh những "bông hồng PVI"; trong công việc và cuộc sống mà còn là lời cảm ơn chân thành gửi tới những người phụ nữ đã luôn tận tụy, cống hiến vì sự phát triển chung của hệ thống.

Với chủ đề "Khỏe đẹp cùng PVI", Tổng công ty Bảo hiểm PVI đã tổ chức hội thảo chăm sóc sức khỏe mang tên "Cột sống ơi, Bạn khỏe chứ?" với sự tham gia của chuyên gia Pilates hàng đầu Việt Nam – Bà Nguyễn Thị Thu. Hội thảo không chỉ cung cấp kiến thức quan trọng về chăm sóc cột sống, cải thiện sức khỏe mà còn giúp chị em giữ gìn vóc dáng, nâng cao chất lượng cuộc sống.

Tại các đơn vị khác trong hệ thống PVI, không khí chào mừng ngày 8/3 cũng rộn ràng với nhiều hoạt động sáng tạo và ý nghĩa. Tiêu biểu như cuộc thi thời trang "Một ngày làm phụ nữ" của Bảo hiểm PVI Âu Lạc, nơi các nam nhân viên hào hứng thử sức trong vai trò đặc biệt; hoạt động nấu ăn của các anh em Bảo hiểm PVI Gia Định mang đến những bữa ăn ngon, tràn đầy yêu thương dành tặng chị em; hay chuyến xe thiện nguyện của Bảo hiểm PVI Huế mang những món quà ấm áp đến với người dân khó khăn tại huyện Nam Đông. Bên cạnh đó, nhiều chương trình sôi nổi khác cũng được tổ chức, góp phần nâng cao đời sống tinh thần cho chị em. Đây chính là lời tri ân ý nghĩa mà PVI gửi đến những nữ đồng nghiệp tận tâm và luôn cống hiến hết mình.

Hiện nay, phụ nữ chiếm tỷ lệ quan trọng trong đội ngũ nhân sự của hệ thống PVI, không chỉ đảm nhận nhiều vị trí chủ chốt mà còn góp phần xây dựng môi trường làmviệc chuyên nghiệp, thân thiện và hiệu quả. Với tinh thần "Giỏi việc nước, đảm việc nhà", phụ nữ PVI không chỉ khẳng định bản lĩnh trong công việc mà còn giữ gìn tổ ấm, đóng góp vào sự phát triển bền vững của doanh nghiệp và xã hội.

Nhân dịp này, lãnh đạo PVI đã gửi lời chúc mừng tốt đẹp nhất đến toàn thể nữ CBNV,mong rằng các chị em sẽ luôn mạnh khỏe, hạnh phúc và tiếp tục lan tỏa giá trị tốt đẹp, góp phần xây dựng PVI ngày càng vững mạnh.

PVI
TOKYO

PVI
NEW YORK
PARIS

PVI
NEW YORK
PARIS

PVI
PARIS

HAPPY
Women's

PVI
HAPPY
Women's

Women's

PVI
BẢO HIỂM PVI ÂU LẠC
Chúc mừng ngày Quốc tế Phụ nữ
8/3

PVI
INSURANCE

PVI
INSURANCE
TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI
BẢO HIỂM PVI BÌNH ĐỊNH

ĐẢNG CỘNG SẢN VIỆT NAM QUANG VINH MUÔN NĂM
PVI
TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI

PVI
8/3

Chị Em Xinh Đẹp

KỶ LUẬT - CHUYÊN NGHIỆP - SÁNG TẠO - ĐAM MÊ - ĐOÀN KẾT

PVI

PVI
INSURANCE
BẢO HIỂM PVI DUYÊN HẢI
HAPPY

PVI
INSURANCE
TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI
Chúc mừng

PVI
TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI
BẢO HIỂM PVI SÀI GÒN
Happy
Là con gái
phải xinh

CÔNG TY BẢO HIỂM PVI VĨNH PHÚC
Chúc mừng

Special for HER
83
EM ĐẸP
WOMEN'S

HAPPY WOMEN'S DAY
PVI VŨNG TÀU
08-03
CHÚC CHỊ EM
83

PVI THĂNG LONG

3

Góc thư giãn

Nguồn: Sưu tầm

Chiếc Ô Dưới Trời Nắng

Linh là một nhân viên tư vấn bảo hiểm mới vào nghề. Cô rất nhiệt huyết nhưng liên tục bị khách hàng từ chối. Nhiều người nói: "Tôi còn trẻ, khỏe mạnh, chưa cần bảo hiểm đâu." Cảm thấy nản lòng, Linh định bỏ cuộc.

Một ngày, trưởng nhóm của cô đặt một chiếc ô lên bàn và hỏi:
— Em nghĩ khi nào người ta cần ô nhất?
— Khi trời mưa ạ.
— Đúng! Nhưng nếu chỉ đến khi mưa mới đi mua ô, có phải đã quá muộn không?
Linh sững lại. Trưởng nhóm mỉm cười:
— Bảo hiểm cũng giống như chiếc ô. Khi trời nắng, chẳng ai nghĩ mình cần nó, nhưng đến lúc mưa gió, ai cũng mong có sẵn một chiếc để che chở. Nhiệm vụ của em không phải là bán, mà là giúp khách hàng hiểu giá trị của sự chuẩn bị trước.

Từ hôm đó, Linh thay đổi cách tiếp cận. Cô không cố thuyết phục khách hàng ngay lập tức, mà kiên nhẫn chia sẻ về tầm quan trọng của bảo hiểm, giúp họ hiểu rằng sự an tâm phải được chuẩn bị từ trước. Nhờ vậy, cô dần xây dựng được niềm tin và trở thành một chuyên viên tư vấn xuất sắc.Câu chuyện nhắn nhủ rằng làm bảo hiểm không chỉ là bán sản phẩm, mà là giúp khách hàng chuẩn bị cho tương lai. Hãy kiên nhẫn gieo mầm, thành công sẽ đến!