

# BẢN TIN NỘI BỘ



SỐ 47  
11/2025



## Bảo hiểm PVI mở rộng hợp tác chiến lược tại Malaysia

BẢO HIỂM PVI TÁI BỔ NHIỆM GIÁM ĐỐC TẠI PVI HẢI DƯƠNG  
VÀ PVI VĨNH PHÚ

TIẾP TỤC VINH DANH CÁC ĐƠN VỊ HOÀN THÀNH SỚM  
KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2025

# Nội dung

| 1 – Thị trường                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | 2 – Tiêu điểm PVI                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | 3 – PVI-Hành trình 30 năm                                                                                                | 4 – Sản phẩm PVI                                                                                                        | 5 – Góc giải trí                                                                                      |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"><li>1. Algeria xác định Petrovietnam là đối tác ưu tiên và rất cần hỗ trợ kỹ thuật từ Petrovietnam</li><li>2. Sửa luật bảo hiểm: Bước tiến cần thiết thối luồng sinh khí mới cho thị trường</li><li>3. Bán chéo bảo hiểm: Cần cân nhắc giữa lợi ích khách hàng và rủi ro đại lý</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>1. Bảo hiểm PVI mở rộng hợp tác chiến lược tại Malaysia</li><li>2. Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm Giám đốc tại PVI Hải Dương và PVI Vĩnh Phú</li><li>3. Tiếp tục vinh danh các đơn vị hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh năm 2025</li><li>4. Trung tâm CNTT chính thức nhận chứng chỉ ISO/IEC 27001:2022 từ TÜV NORD – Khẳng định năng lực quản trị an toàn thông tin theo tiêu chuẩn quốc tế</li></ul> <p><b>Tin bảo hiểm xã hội</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>5. Đề xuất sửa Luật Bảo hiểm xã hội từ năm 2026</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>1. PVI – Hành trình rực rỡ</li><li>2. 30 năm PVI – Hành trình khẳng định</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>1. Bảo hiểm PVI - Tổ chức dịch vụ ủy quyền thu uy tín của BHXH Việt Nam</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>1. Câu chuyện: Hai người thợ xây và bức tường nghiêng</li></ul> |

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban  
**Nguyễn Triều Dương**

Biên tập  
**Phòng Truyền thông và Marketing**  
Cộng tác viên từ các Đơn vị

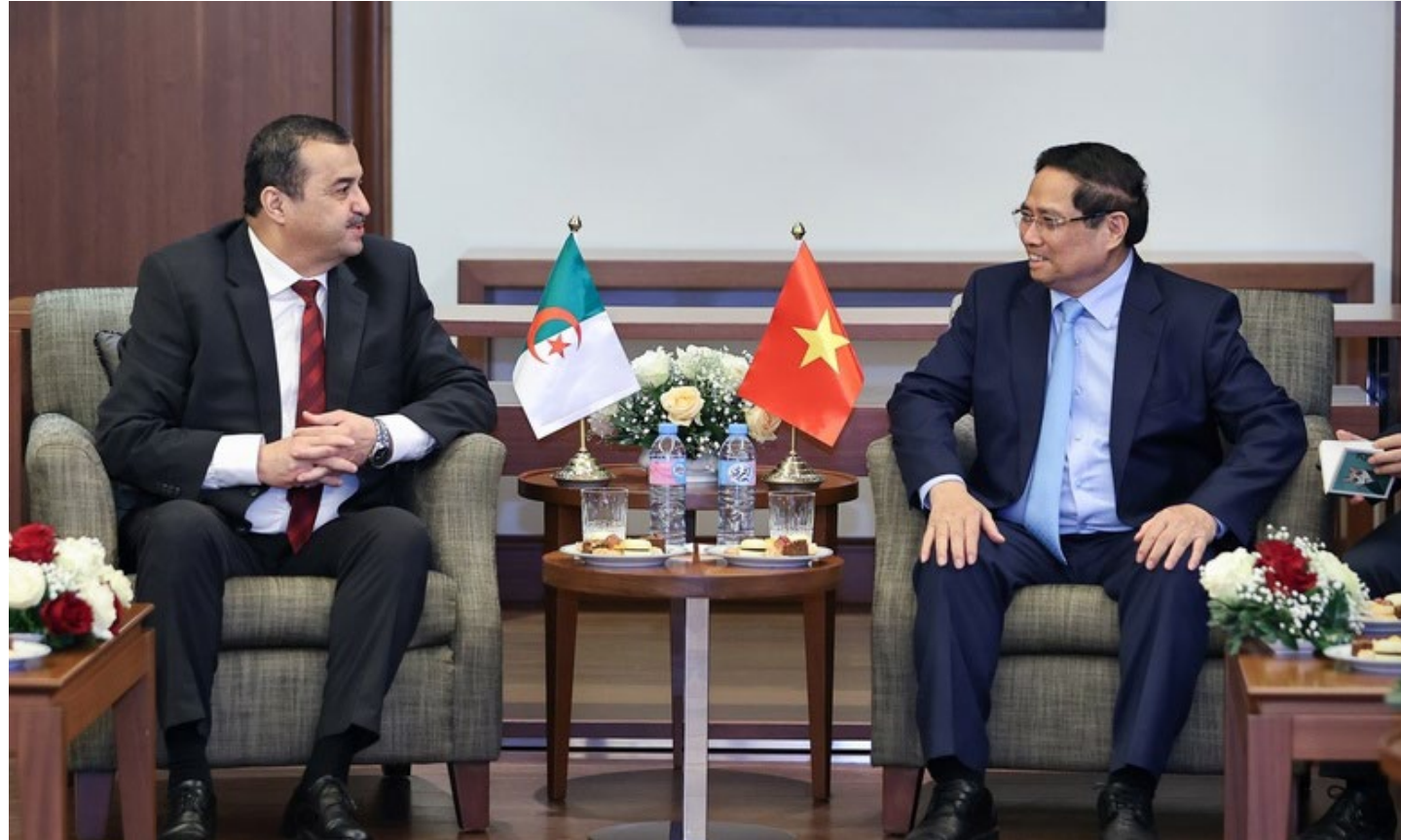


1

# Tin thị trường

# 01 Algeria xác định Petrovietnam là đối tác ưu tiên và rất cần hỗ trợ kỹ thuật từ Petrovietnam

Nguồn: PVN



Thủ tướng hoan nghênh những kết quả hợp tác thời gian qua giữa Petrovietnam và Sonatrach.

**Bộ trưởng Bộ Dầu khí và mỏ Algeria Mohamed Arkab đánh giá cao năng lực của Petrovietnam, xác định Petrovietnam là đối tác ưu tiên và rất cần hỗ trợ kỹ thuật từ Petrovietnam trong tất cả các khâu từ thăm dò, khai thác, chế biến, lọc hóa dầu...**

Chiều 20/11 (theo giờ địa phương, tối cùng ngày theo giờ Hà Nội), trong chương trình thăm chính thức Algeria, Thủ tướng Phạm Minh Chính đã có cuộc làm việc với Bộ trưởng Bộ Dầu khí và mỏ Algeria Mohamed Arkab cùng Chủ tịch Tập đoàn Dầu

khí quốc gia Algeria (Sonatrach).

Cùng tham dự buổi làm việc có Bộ trưởng Bộ Ngoại giao Lê Hoài Trung, Bộ trưởng Bộ Xây dựng Trần Hồng Minh. Về phía Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam) có Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn.

Tại cuộc tiếp, Thủ tướng Phạm Minh Chính cảm ơn tình cảm tốt đẹp mà Bộ trưởng dành cho Việt Nam; thông báo kết quả hội kiến, hội đàm, làm việc với các nhà lãnh đạo cấp cao

Algeria trong chuyến thăm, trong đó hai nước đã nâng cấp quan hệ hai nước lên Đối tác Chiến lược, đặt mục tiêu đưa quan hệ kinh tế phát triển hiệu quả hơn, tương xứng với quan hệ chính trị tốt đẹp. Diễn đàn Kinh tế Việt Nam - Algeria cũng được tổ chức rất thành công, thu hút sự quan tâm tham dự đông đảo của cộng đồng doanh nghiệp hai nước.

Nêu rõ hợp tác năng lượng là một trụ cột chính quan trọng trong quan hệ kinh tế song phương, Thủ tướng hoan nghênh những kết quả hợp



Thủ tướng đề nghị Bộ trưởng thúc đẩy mạnh mẽ hợp tác giữa hai nước trong lĩnh vực năng lượng, dầu khí, ủng hộ Petrovietnam tiếp tục mở rộng các hoạt động khai thác, dịch vụ dầu khí, đẩy mạnh lọc hóa dầu, chế biến phân bón, sợi polymer... tại Algeria

tác thời gian qua giữa Petrovietnam và Sonatrach. Với tinh thần mà các nhà lãnh đạo Algeria đã thống nhất là "hợp tác không giới hạn trên các lĩnh vực", nhất là kinh tế, Thủ tướng đề nghị Bộ trưởng thúc đẩy mạnh mẽ hợp tác giữa hai nước trong lĩnh vực năng lượng, dầu khí.

Trong thời gian làm việc tại Vương quốc Anh, Chủ tịch HĐQT Lê Mạnh Hùng gặp và trao đổi với các doanh nghiệp năng lượng Vương quốc Anh đang hợp tác cùng Petrovietnam như Perenco, Pharos và EnQuest. Đáng

chú ý, EnQuest - doanh nghiệp E&P có trụ sở tại London - đã tiếp nhận Lô 12W, coi đây là bước đi chiến lược để mở rộng hoạt động tại Việt Nam và khu vực Đông Nam Á. Tổng giám đốc EnQuest Amjad Bseisu thông tin tiến độ triển khai dự án và cùng Petrovietnam bàn khả năng hợp tác tại Indonesia, Malaysia.

Tại buổi làm việc với Chủ tịch HĐQT Perenco Francois Perrodo, lãnh đạo hai bên đã rà soát các dự án tại Việt Nam, đồng thời chia sẻ kinh nghiệm, tìm kiếm cơ hội mở rộng sang các

quốc gia châu Phi. Với Pharos Energy, Chủ tịch HĐQT Lê Mạnh Hùng đề nghị doanh nghiệp tiếp tục ủng hộ các giải pháp nâng cao sản lượng, tăng cường can thiệp giếng do tỷ lệ suy giảm tự nhiên cao; đồng thời đẩy mạnh nội địa hóa nhân sự tại Hoàng Long JOC và Hoàn Vũ JOC nhằm tối ưu chi phí OPEX.

# 02 Sửa luật bảo hiểm: Bước tiến cần thiết thổi luồng sinh khí mới cho thị trường

Nguồn: Thời báo VTV

**VTV.vn - Sửa đổi Luật Kinh doanh bảo hiểm hướng tới giảm chi phí, minh bạch hoạt động và bảo vệ quyền lợi người dân, tạo nền tảng phát triển bền vững cho thị trường.**

**Thị trường bảo hiểm “chuyển mình”: Giảm điểm nghẽn, tập trung xử lý yêu cầu cấp bách.**

Từ đầu năm 2025 đến nay, thị trường bảo hiểm Việt Nam ghi nhận nhiều tín hiệu khởi sắc, với doanh thu phí bảo hiểm phi nhân thọ tăng hơn 10% trong 9 tháng. Quá trình số hóa tiếp tục được đẩy mạnh thông qua các dịch vụ như khai báo bồi thường trực tuyến và đánh giá tổn thất qua ứng dụng di động. Nhiều doanh nghiệp bảo hiểm đang tăng tốc chuyển đổi số để cải thiện trải nghiệm khách hàng và quy trình nghiệp vụ.

Tuy vậy, đà chuyển biến của thị trường vẫn bị cản lại bởi những điểm nghẽn kéo dài như chi phí tuân thủ còn cao, hồ sơ thủ tục còn phức tạp, trong khi cơ chế giám sát hoạt động phân phối bảo hiểm qua ngân hàng chưa thực sự hiệu quả. Bộ Tài chính và nhiều chuyên gia nhận định đây là những vấn đề cần được xử lý ngay, nhất là khi kênh bancassurance tiếp tục mở rộng nhanh cả về quy mô lẫn mức độ ảnh hưởng.

Trong bối cảnh đó, dự thảo luật sửa



đổi được Bộ Tài chính trình lần này không mở rộng phạm vi điều chỉnh mà tập trung giải quyết các vướng mắc cấp thiết, hướng tới mục tiêu cắt giảm điều kiện kinh doanh, đơn giản hóa thủ tục hành chính và tháo gỡ khó khăn cho doanh nghiệp. Đáng chú ý, dự thảo đã thực hiện cắt giảm 31% điều kiện kinh doanh, bao gồm bãi bỏ 22 điều kiện và đơn giản hóa 3 thủ tục hành chính.

Cùng với việc rút ngắn thời gian giải quyết thủ tục, dự thảo cũng điều chỉnh các quy định liên quan đến hoạt động phân phối, quản trị và góp vốn nhằm tăng cường tính minh bạch, đồng thời nâng cao trách nhiệm giám sát, qua đó bảo vệ tốt hơn quyền lợi của người tham gia bảo hiểm. Việc tập trung xử lý những “điểm nghẽn cấp bách” được kỳ vọng sẽ tạo lực đẩy cho thị trường phát triển ổn định và bền vững hơn, đồng thời khuyến khích doanh

nh nghiệp đổi mới sản phẩm, nâng cao năng lực cạnh tranh trong giai đoạn thị trường bước vào chu kỳ tăng trưởng mới.

**Những “điểm mù” cần khắc phục: Minh bạch, niềm tin và quản trị thị trường**

Dù ghi nhận tăng trưởng tích cực, thị trường bảo hiểm Việt Nam vẫn tồn tại nhiều “điểm mù” kéo dài, ảnh hưởng trực tiếp tới niềm tin người tiêu dùng và chất lượng phát triển.

Theo TS. Cấn Văn Lực, Chuyên gia Kinh tế trưởng BIDV, Thành viên Hội đồng Tư vấn Chính sách Tài chính, Tiền tệ Quốc gia, các hạn chế chủ yếu tập trung ở bốn nhóm vấn đề cốt lõi. Rào cản lớn nhất trong việc mở rộng độ bao phủ bảo hiểm là sự hạn chế về tính minh bạch trong tư vấn và thiết kế sản phẩm. Nhiều sản phẩm còn chứa quá nhiều điều



Nhiều doanh nghiệp bảo hiểm đang tăng tốc chuyển đổi số.

khoản loại trừ khó hiểu, khiến khách hàng thiếu thông tin đầy đủ về quyền lợi và nghĩa vụ, dẫn đến tranh chấp khi xảy ra sự kiện bảo hiểm. Bên cạnh vấn đề minh bạch, chi phí hoạt động và khai thác vẫn duy trì ở mức cao, đặc biệt là chi phí hoa hồng đại lý và chi phí quản lý của các doanh nghiệp bảo hiểm. Mặt bằng chi phí này không chỉ gây áp lực lên lợi nhuận của doanh nghiệp bảo hiểm mà còn gián tiếp ảnh hưởng đến mức phí mà người dân phải đóng. Thêm vào đó, nhiều doanh nghiệp bảo hiểm vẫn thiếu chuyên nghiệp trong quản trị rủi ro và năng lực đầu tư chưa tương xứng. Một số doanh nghiệp vẫn tập trung danh mục đầu tư vào kênh an toàn như trái phiếu chính phủ, chưa phát huy hết vai trò là nhà đầu tư dài hạn của nền kinh tế. Tình trạng này càng trở nên nghiêm trọng hơn khi quy trình bồi thường nhiều nơi vẫn còn chậm và phức tạp. Dù đã thúc đẩy số hóa, không ít khách hàng phản ánh hồ sơ yêu cầu còn rườm rà và thời gian giải quyết kéo dài, từ đó nảy sinh tâm lý nghi ngại về cam kết chi trả của doanh nghiệp bảo hiểm.

Đặc biệt, trong bối cảnh đó, kênh bancassurance tuy tăng trưởng mạnh mẽ với thu nhập từ hoạt động bảo hiểm của một nhóm ngân hàng tăng 22,2% trong 9 tháng đầu năm

2025, nhưng lại tiềm ẩn nhiều rủi ro. Đà tăng trưởng này, phản ánh sự phục hồi sau giai đoạn chuẩn hóa, lại đi kèm với những phản ánh về việc khách hàng bị “gợi ý” hoặc chịu áp lực mua bảo hiểm khi vay vốn. Vì vậy, dự thảo luật sửa đổi đề xuất kiểm soát xung đột lợi ích, cấm tuyệt đối ép mua bảo hiểm, tách bạch hoạt động tư vấn – tín dụng và tăng minh bạch phí, quyền lợi, điều khoản loại trừ. Giới chuyên gia cảnh báo rằng, nếu việc mở rộng bán chéo thiếu giám sát chặt chẽ, nguy cơ “hoa hồng cao – tư vấn lệch lạc” sẽ quay trở lại, gây hệ lụy không chỉ cho DNBH mà còn cả hệ thống ngân hàng.

Nhìn rộng hơn, sửa đổi luật không chỉ mang ý nghĩa kỹ thuật mà còn tạo tác động kinh tế – xã hội sâu rộng. Chi phí kinh doanh giảm sẽ

thúc đẩy doanh nghiệp phát triển sản phẩm mới, làm thị trường cạnh tranh lành mạnh hơn. Khung pháp lý minh bạch củng cố niềm tin người dân, mở rộng độ bao phủ bảo hiểm nhân thọ và phi nhân thọ. Khi hoạt động hiệu quả, bảo hiểm trở thành “lá chắn kinh tế” giúp giảm gánh nặng ngân sách khi xảy ra thảm họa, rủi ro thiên tai hay biến động kinh tế.

Dẫu vậy, quá trình triển khai vẫn đối diện nhiều thách thức như giám sát rủi ro trong khi cắt giảm điều kiện kinh doanh; kiểm soát ép mua bảo hiểm tại ngân hàng; và tình trạng người dân thiếu hiểu biết về quyền lợi, đòi hỏi truyền thông – giáo dục tài chính phải được đẩy mạnh.

Tất cả những yếu tố này cho thấy thị trường bảo hiểm Việt Nam đang bước vào giai đoạn chuyển mình quan trọng, chuyển từ tốc độ tăng trưởng sang chất lượng dịch vụ và niềm tin khách hàng. Nếu được hoàn thiện đúng hướng, dự thảo Luật sửa đổi sẽ tạo nền tảng vững chắc cho sự phát triển bền vững của ngành trong những năm tới./.



Một số doanh nghiệp bảo hiểm vẫn tập trung danh mục đầu tư vào kênh an toàn như trái phiếu chính phủ, chưa phát huy hết vai trò là nhà đầu tư dài hạn của nền kinh tế.

# 03 Bán chéo bảo hiểm: Cần cân nhắc giữa lợi ích khách hàng và rủi ro đại lý

Nguồn: Vneconomy



Quang cảnh Phiên thảo luận

Tại Kỳ họp thứ 10, Quốc hội khoá XV, nhiều ý kiến cho rằng việc bán chéo bảo hiểm giúp giảm thiểu chi phí đào tạo và đáp ứng nhu cầu đa dạng của khách hàng, nhưng đồng thời cũng cảnh báo nguy cơ xung đột lợi ích và rủi ro cho người dân nếu cơ chế giám sát chưa chặt chẽ...

Sáng ngày 18/11/2025, tại Kỳ họp thứ 10, Quốc hội khoá XV, dưới sự chủ trì của Chủ tịch Quốc hội Trần Thanh Mẫn và điều hành của Phó Chủ tịch Quốc hội Vũ Hồng Thanh, các đại biểu thảo luận về dự án Luật

sửa đổi, bổ sung một số điều của Luật Kinh doanh bảo hiểm.

Một trong những nội dung thu hút nhiều ý kiến là nguyên tắc hoạt động của đại lý bảo hiểm quy định tại Khoản 1, Điều 1 dự thảo luật sửa đổi bổ sung Khoản 1, Điều 127 của Luật Kinh doanh Bảo hiểm năm 2022.

Theo đó, Đại biểu Hà Sỹ Huân, Đoàn đại biểu Quốc hội tỉnh Thái Nguyên, đánh giá cao quy định cho phép đại lý bán chéo bảo hiểm nhân thọ, bảo hiểm phi nhân thọ và bảo hiểm sức

khỏe nhằm giúp nâng cao chất lượng tư vấn và quyền lợi của người tham gia.

Tuy nhiên, đại biểu Hà Sỹ Huân cũng cảnh báo cần có cơ chế giám sát chặt chẽ, điều kiện rõ ràng để tránh xung đột lợi ích và rủi ro cho khách hàng dựa trên hai giải pháp:

Thứ nhất, đại lý khi bán chéo phải đăng ký và công khai rõ ràng về doanh nghiệp mình đại diện; loại hình nào nhằm tránh xung đột lợi ích. Người tiêu dùng phải được thông

báo minh bạch khi đại lý tư vấn sản phẩm thuộc công ty khác hoặc loại hình khác.

Thứ hai, việc bán bảo hiểm chéo không được ràng buộc điều kiện mua bắt buộc, đồng thời doanh nghiệp phải chịu trách nhiệm liên đới nếu đại lý lợi dụng bán chéo để tư vấn sai lệch.



Đại biểu Hà Sỹ Huân - Đoàn ĐBQH tỉnh Thái Nguyên phát biểu

“Cho phép đại lý bán chéo, nếu được quản lý tốt sẽ giảm chi phí đào tạo, cấp chứng chỉ và tổ chức mạng lưới và đáp ứng yêu cầu đa dạng của khách hàng. Người dân có thể được tư vấn tổng thể về bảo hiểm sức khỏe, tài sản, nhân thọ hay tai nạn trong một lần giao dịch”

Đồng quan điểm, đại biểu Nguyễn Hữu Thông, Đoàn đại biểu Quốc hội tỉnh Lâm Đồng nhấn mạnh việc mở rộng hơn cơ chế bán chéo sản phẩm trong điều kiện hệ thống giám sát hiện nay của hoạt động đại lý bảo hiểm còn nhiều bất cập

“Đại lý là đại diện của doanh nghiệp. Khi cùng lúc đại diện nhiều doanh nghiệp, họ có thể bị chi phối bởi hoa hồng và ưu đãi, dẫn đến tư vấn lệch lạc. Thực tế nhiều người dân phản ánh bị ép mua bảo hiểm thông qua ngân hàng hay kênh đại lý”, đại biểu

Nguyễn Hữu Thông cho biết.

Đại biểu Nguyễn Hữu Thông đề xuất nếu tiếp tục cho phép bán chéo, dự thảo Luật cần có cơ chế ràng buộc chặt chẽ hơn theo hướng quy định rõ số lượng doanh nghiệp mà một đại lý có thể đại diện, công khai cho khách hàng biết mình là đại lý của những doanh nghiệp nào, mức hoa hồng chênh lệch, cũng như bổ sung nghĩa vụ tư vấn trung thực và chế tài mạnh với vi phạm.

Bên cạnh đó, Đại biểu Phạm Thị Kiều, Đoàn đại biểu Quốc hội tỉnh Lâm Đồng, cho rằng cần giới hạn việc đại lý làm việc cho nhiều loại hình bảo hiểm cùng lúc nhằm ngăn xung đột lợi ích, bảo đảm chất lượng tư vấn và tính chuyên nghiệp.

Cụ thể, cá nhân đang làm đại lý cho doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ không được đồng thời làm đại diện doanh nghiệp nhân thọ khác hoặc các loại bảo hiểm khác. Tương tự với bảo hiểm phi nhân thọ, bảo hiểm sức khỏe và tổ chức tương hỗ cung cấp bảo hiểm vi mô.

Giải trình trước Quốc hội, Bộ trưởng Bộ Tài chính Nguyễn Văn Thắng nhìn nhận thời gian qua có hiện tượng nhân viên ngân hàng tư vấn dịch vụ ngân hàng kèm bán bảo hiểm, gây nhầm lẫn giữa sản phẩm dịch vụ ngân hàng với sản phẩm dịch vụ bảo hiểm; thậm chí, vẫn ghi nhận những trường hợp ép mua bảo hiểm.

“Luật Tổ chức tín dụng cũng cấm tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài, người quản lý, người điều hành, nhân viên của tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài gần việc bán sản phẩm bảo hiểm không bắt buộc với việc cung ứng các sản phẩm dịch vụ ngân hàng dưới mọi hình thức”, Bộ trưởng Nguyễn Văn

Thắng nhấn mạnh.

Cùng với đó, Bộ trưởng khẳng định Luật Kinh doanh bảo hiểm nghiêm cấm cưỡng ép giao kết hợp đồng kinh doanh bảo hiểm,, đồng thời yêu cầu ghi âm, tăng cường kiểm tra và xử lý sai phạm nhằm bảo vệ quyền lợi khách hàng.



# 2

## Điểm tin PVI

# 01 Bảo hiểm PVI mở rộng hợp tác chiến lược tại Malaysia

Nguồn: Bảo hiểm PVI

Ông Dương Thanh Francois - Chủ tịch HĐQT Bảo hiểm PVI trao quà lưu niệm cho ông Tan Kok Guan – Tổng giám đốc Tập đoàn Lonpac.



## Bảo hiểm PVI mở rộng hợp tác chiến lược tại Malaysia

Ngày 19/11/2025, Đoàn công tác của Tổng công ty Bảo hiểm PVI do Chủ tịch Hội đồng Thành viên Dương Thanh Francois dẫn đầu đã có chuyến thăm và làm Việc tại Malaysia. Trong khuôn khổ chuyến công tác, Đoàn đã gặp gỡ, làm việc với một số đối tác lớn tại thị trường này như Lonpac Insurance, Howden Insurance Brokers,...

Tại trụ sở của Lonpac Insurance (Bảo hiểm Lonpac) ở Kuala Lumpur, Bảo hiểm PVI và Bảo hiểm Lonpac đã ký kết Bản Thỏa thuận Hợp tác (MOU), chính thức mở ra cơ hội hợp tác toàn diện giữa hai doanh nghiệp bảo hiểm hàng đầu của Việt Nam và Malaysia.

Tham dự Lễ ký kết có ông Dương Thanh Francois – Chủ tịch HĐQT Bảo hiểm PVI, ông Chu Tiến Thành – Phó Tổng giám đốc Bảo hiểm PVI; ông Tan Kok Guan – Tổng giám đốc Tập đoàn Lonpac, ông Chuang Chee Hing – Giám đốc điều hành Bảo hiểm Lonpac, các Ban chức năng của Bảo hiểm Lonpac cùng đại diện Ban Bảo hiểm Dự án và Bảo hiểm hàng hải.

Phát biểu tại Lễ ký kết, ông Dương Thanh Francois khẳng định: “Việt Nam và Malaysia đang duy trì mối quan hệ hợp tác kinh tế - đầu tư phát triển năng động. Mối quan hệ hợp tác tốt đẹp này tạo nền tảng vững chắc cho hợp tác sâu rộng hơn trong nhiều lĩnh vực trong đó có lĩnh vực bảo hiểm. Việc thiết lập quan hệ hợp tác giữa Bảo hiểm Lonpac và Bảo hiểm

PVI sẽ mang lại lợi ích chung cho cả hai doanh nghiệp trong bối cảnh thị trường bảo hiểm Việt Nam tăng trưởng mạnh mẽ và nhu cầu bảo hiểm cho các dự án có vốn đầu tư Malaysia ngày càng gia tăng.”

Về phía Bảo hiểm Lonpac, ông Tan Kok Guan chia sẻ: “Bảo hiểm Lonpac là một công ty bảo hiểm phi nhân thọ uy tín hàng đầu tại Malaysia với thị trường hoạt động tại Malaysia, Singapore và Campuchia được A.M Best xếp hạng tín nhiệm A (Xuất sắc). Bảo hiểm Lonpac với danh mục sản phẩm đa dạng hiện dẫn đầu thị phần trong lĩnh vực bảo hiểm cháy tài sản tại Malaysia. Tôi tin rằng thỏa thuận hợp tác giữa Bảo hiểm Lonpac và Bảo hiểm PVI sẽ giúp hai bên khai thác tốt thể mạnh, mở rộng hoạt



động kinh doanh và mang lại kết quả hợp tác bền vững trong tương lai”.

Theo thỏa thuận hợp tác, hai bên sẽ cùng phối hợp mở rộng, nắm bắt cơ hội ở cả hai thị trường bảo hiểm Malaysia và Việt Nam. Phạm vi của thỏa thuận hợp tác này sẽ bao gồm tất cả các dịch vụ bảo hiểm phi nhân thọ và tái bảo hiểm, đặc biệt là tăng cường quan hệ hợp tác giữa hai công ty trong việc triển khai các dự án có vốn góp của Malaysia và các dịch vụ nhận tái bảo hiểm.

Trong chuyến công tác lần này, Đoàn cũng tới thăm và làm việc với Howden Insurance Brokers (Howden), tập đoàn môi giới bảo hiểm quốc tế lớn nhất có trụ sở chính bên ngoài Hoa Kỳ. Howden cũng là



Ông Dương Thanh Francois - Chủ tịch HĐQT Bảo hiểm PVI trao quà lưu niệm cho ông Jeffrey Chan – Giám đốc điều hành Howden Insurance Brokers

công ty môi giới bảo hiểm lớn nhất và phát triển nhanh nhất tại Malaysia. Hai bên thống nhất sẽ hợp tác cung cấp dịch vụ bảo hiểm cho các khách hàng của Howden tại Việt Nam. Howden cũng sẽ hỗ trợ Bảo hiểm PVI kết nối với các khách hàng, nhà cung cấp quốc tế đang có kế hoạch

hoạt động tại Việt Nam để triển khai các dịch vụ bảo hiểm tài sản kỹ thuật, bảo hiểm hàng hải, tín dụng xuất khẩu...

02

# Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm Giám đốc tại PVI Hải Dương và PVI Vĩnh Phú

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Tái bổ nhiệm ông Nguyễn Đức Hải giữ chức vụ Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI Hải Dương

**Thực hiện chủ trương kiện toàn bộ máy lãnh đạo và đảm bảo sự ổn định trong hoạt động quản lý điều hành, Tổng công ty Bảo hiểm PVI vừa công bố quyết định tái bổ nhiệm Giám đốc tại Công ty Bảo hiểm PVI Vĩnh Phú và Công ty Bảo hiểm PVI Hải Dương.**

Theo quyết định, ông Nguyễn Đức Hải được tái bổ nhiệm giữ chức vụ Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI Hải Dương với thời hạn 3 năm. Trong thời gian qua, PVI Hải Dương dưới sự phụ trách của ông Hải đã duy trì hoạt động ổn định, hoàn thành triển khai các nhiệm vụ kinh doanh theo kế hoạch và từng bước mở rộng phạm vi phục vụ tại khu vực.

Bên cạnh đó, ông Hoàng Đức Hợp được bổ nhiệm lại giữ chức vụ Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI Vĩnh Phú với thời hạn 3 năm. PVI Vĩnh Phú trong nhiệm kỳ vừa qua tiếp tục duy trì kết quả kinh doanh ổn định và thực hiện đầy đủ các chỉ tiêu được giao, đóng góp vào hiệu quả chung của hệ thống tại khu vực miền Bắc.

Tại buổi công bố quyết định, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đánh giá cao những kết quả đạt được của hai



Tái bổ nhiệm ông Hoàng Đức Hợp giữ chức vụ Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI Vĩnh Phú

đơn vị và ghi nhận vai trò của đội ngũ lãnh đạo trong việc duy trì hiệu quả kinh doanh, phát triển khách hàng và xây dựng hình ảnh chuyên nghiệp của Bảo hiểm PVI trên thị trường.

Lãnh đạo Tổng công ty nhấn mạnh, các quyết định tái bổ nhiệm lần này nhằm củng cố sự ổn định trong hệ thống quản trị, đồng thời thể hiện sự tin tưởng của Ban Lãnh đạo đối với năng lực và uy tín của các Giám đốc đơn vị. Những cán bộ được tái bổ nhiệm được kỳ vọng tiếp tục phát huy kinh nghiệm, giữ vững tinh thần đồng hành cùng Tổng công ty triển khai các mục tiêu trọng tâm trong giai đoạn tới, góp phần đưa Bảo hiểm PVI tiếp tục duy trì vị thế doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam.

Các cán bộ được tái bổ nhiệm bày tỏ sự trân trọng trước sự tín nhiệm

của Ban Lãnh đạo Tổng công ty và cam kết tiếp tục nỗ lực trong công tác quản lý, điều hành, góp phần thúc đẩy hoạt động kinh doanh và xây dựng hệ thống Bảo hiểm PVI ngày càng phát triển vững mạnh.

Việc tái bổ nhiệm lãnh đạo tại PVI Vĩnh Phú và PVI Hải Dương một lần nữa khẳng định định hướng ổn định, bền vững của Bảo hiểm PVI trong công tác nhân sự, tạo nền tảng để hệ thống tiếp tục mở rộng quy mô, nâng cao hiệu quả hoạt động và đáp ứng các mục tiêu chiến lược trong giai đoạn mới.

# 03

## Tiếp tục vinh danh các đơn vị hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh năm 2025

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho PVI Hà Thành

Trong khuôn khổ Chương trình thi đua năm 2025, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức tiếp tục trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho các đơn vị Bảo hiểm PVI Hà Thành, Bảo hiểm PVI Kinh Bắc, Bảo hiểm PVI Đông Đô và Bảo hiểm PVI Vĩnh Phú. Đây là những tập thể tiếp theo ghi dấu ấn tích cực trong hành trình về đích sớm của toàn hệ thống.

Tại Bảo hiểm PVI Hà Thành, lễ trao Cúp diễn ra trang trọng với sự tham dự của tập thể cán bộ chủ chốt. Việc

hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu cho thấy sự chủ động của đơn vị trong tổ chức kinh doanh, duy trì tiến độ khai thác và kiểm soát hiệu quả chất lượng dịch vụ. Thành quả này cũng đóng góp trực tiếp vào mức hoàn thành chung của Tổng công ty trong giai đoạn nước rút năm 2025. Tiếp đó, tại Bảo hiểm PVI Kinh Bắc, Cúp Vinh danh được trao, ghi nhận những bước tiến ổn định và hiệu quả của đơn vị trong năm 2025. PVI Kinh Bắc duy trì tốc độ tăng trưởng tích cực, từng bước mở rộng thị phần và nâng cao chất lượng dịch vụ. Thành



Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho PVI Kinh Bắc

tích về đích sớm một lần nữa khẳng định sự bền bỉ, chuyên nghiệp của tập thể cán bộ tại đơn vị.

Đến với Bảo hiểm PVI Đông Đô, việc hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh tiếp tục tạo điểm nhấn trong hoạt động của đơn vị. Cúp Vinh danh được trao cho tập thể PVI Đông Đô như sự ghi nhận cho sự chủ động, linh hoạt và khả năng ứng phó hiệu quả với những biến động của thị trường.



Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho PVI Đông Đô

Tại Bảo hiểm PVI Vĩnh Phú, Lãnh đạo Tổng công ty đã trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho tập thể đơn vị. Trong năm 2025, PVI Vĩnh Phú duy trì nhịp khai thác ổn định, bám sát mục tiêu theo từng quý và triển khai linh hoạt các giải pháp kinh doanh phù hợp với đặc thù địa bàn.

Việc liên tiếp vinh danh các đơn vị hoàn thành sớm kế hoạch năm 2025 cho thấy quyết tâm của toàn hệ thống trong thực hiện mục tiêu tăng trưởng. Đây cũng là cơ sở quan trọng để Bảo hiểm PVI tiếp tục duy trì đà bứt phá, hướng tới hoàn thành mục tiêu doanh thu 1 tỷ USD trong năm 2025.



Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho PVI Vĩnh Phú

# 04

## Trung tâm CNTT chính thức nhận chứng chỉ ISO/IEC 27001:2022 từ TÜV NORD – Khẳng định năng lực quản trị an toàn thông tin theo tiêu chuẩn quốc tế

Nguồn: Bảo hiểm PVI

Trung tâm CNTT chính thức nhận chứng chỉ ISO/IEC 27001:2022 từ TÜV NORD – Khẳng định năng lực quản trị an toàn thông tin theo tiêu chuẩn quốc tế.

Ngày 19 tháng 11 năm 2025, Trung tâm Công nghệ Thông tin (TT-CNTT) - Chi nhánh Công ty cổ phần PVI đã chính thức được TÜV NORD Việt Nam trao chứng chỉ ISO/IEC 27001:2022 – tiêu chuẩn quốc tế uy tín nhất hiện nay về Hệ thống Quản lý An toàn Thông tin (Information Security Management System – ISMS), thời hạn 03 năm từ ngày 30/10/2025.

Buổi lễ được tổ chức trang trọng với sự tham dự của Ban Lãnh đạo PVI Holdings, đại diện TÜV NORD Việt Nam, đại diện KPMG Việt Nam, đại diện các Công ty thành viên và đội ngũ cán bộ của TT-CNTT.



### Cột mốc khẳng định năng lực bảo vệ thông tin và vận hành số an toàn

ISO/IEC 27001:2022 là tiêu chuẩn quốc tế hàng đầu trong lĩnh vực an toàn thông tin, đặt ra một hệ thống yêu cầu toàn diện về: Quản trị rủi ro ATTT. Chính sách – quy trình – tiêu chuẩn bảo mật. Bảo mật hạ tầng, ứng dụng và dữ liệu. Quản lý truy cập, giám sát và xử lý sự cố. Cơ chế cải tiến liên tục theo mô hình PDCA. Việc TT-CNTT được chứng nhận đạt chuẩn cho thấy khả năng quản trị an toàn thông tin của PVI đã được

chuẩn hóa theo thông lệ quốc tế, đáp ứng yêu cầu khắt khe của ngành tài chính – bảo hiểm và được thẩm định độc lập bởi tổ chức đánh giá uy tín TÜV NORD.

### Hành trình xây dựng và triển khai ISMS bài bản

Trong gần 2 năm triển khai, TT-CNTT đã: Hoàn thiện hơn 50 chính sách, tiêu chuẩn và thủ tục ATTT theo ISO/IEC 27001:2022. Thiết lập ma trận rủi ro ATTT, tuyên bố áp dụng SoA, và hệ thống hồ sơ ISMS đầy đủ. Tích hợp

các hệ thống giám sát – cảnh báo – DLP – quản lý truy cập – quản lý cấu hình. Và xuất sắc vượt qua hai giai đoạn đánh giá nghiêm ngặt của TÜV NORD, gồm Stage 1 – đánh giá tài liệu và Stage 2 – đánh giá vận hành thực tế. Đây là thành quả của sự nỗ lực liên tục, sự phối hợp chặt chẽ của các đơn vị nội bộ, sự quyết tâm của Ban Lãnh đạo TT-CNTT, cùng sự cam kết mạnh mẽ và chỉ đạo sát sao của Ban Lãnh đạo PVI Holdings.

### Nâng cao uy tín, tăng cường niềm tin đối tác – khách hàng

Chứng nhận ISO/IEC 27001:2022 không chỉ là sự ghi nhận về mặt kỹ thuật, mà còn: Tăng cường uy tín của PVI trong lĩnh vực tài chính – bảo hiểm. Tạo niềm tin mạnh mẽ cho khách hàng và đối tác khi sử dụng dịch vụ số. Đảm bảo khả năng tuân thủ các quy định pháp lý về an toàn thông tin và bảo vệ dữ liệu. Là nền tảng cốt lõi cho chiến lược chuyển đổi số và mở rộng hệ sinh thái dịch vụ trong tương lai.

### Cam kết tiếp tục duy trì – cải tiến – mở rộng ISMS

Phát biểu tại buổi lễ, Giám đốc TT-CNTT khẳng định: “Chứng nhận ISO/IEC 27001:2022 không chỉ là thành quả, mà còn là cam kết về sự bền vững và liên tục cải tiến của Trung tâm CNTT. Chúng tôi sẽ tiếp tục duy trì, cải tiến hệ thống quản lý an toàn thông tin, tích hợp sâu vào mọi hoạt động quản trị CNTT và vận hành nghiệp vụ, xây dựng văn hóa an toàn thông tin bền vững trong toàn PVI.”

### Lời cảm ơn

TT-CNTT trân trọng cảm ơn đội ngũ chuyên gia TÜV NORD Việt Nam, KPMG Việt Nam, Ban Lãnh đạo PVI



Đại diện TÜV NORD Việt Nam trao chứng chỉ ISO/IEC 27001:2022 cho Lãnh đạo Trung tâm CNTT



Ông Nguyễn Tuấn Tú, Phó Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc PVI cùng các cán bộ tham gia dự án ISMS ISO 27001:2022 của TT-CNTT

Holdings, cùng toàn thể cán bộ tham gia dự án ISMS đã nỗ lực không ngừng để đạt được thành quả hôm nay.

Chứng nhận ISO/IEC 27001:2022 là nền tảng quan trọng để TT-CNTT tiếp tục thực hiện sứ mệnh bảo vệ hệ thống thông tin – bảo vệ dữ liệu – đồng hành cùng hoạt động kinh doanh của PVI trong giai đoạn phát triển tiếp theo.



# TIN BẢO HIỂM XÃ HỘI

## Đề xuất sửa Luật Bảo hiểm xã hội từ năm 2026

Nguồn: Báo Chính Phủ

**Bộ Nội vụ đề xuất sửa đổi, bổ sung một số điều của Luật Bảo hiểm xã hội để phù hợp sau sắp xếp bộ máy, cơ bản giữ nguyên chính sách.**

Bộ Nội vụ đang lấy ý kiến dự thảo Luật sửa đổi, bổ sung một số điều của Luật Bảo hiểm xã hội năm 2024 cho phù hợp sau sắp xếp bộ ngành và chính quyền địa phương hai cấp. Luật Bảo hiểm xã hội được Quốc hội thông qua tháng 6/2024, có hiệu lực từ 1/7/2025 với nhiều thay đổi lớn trong giải quyết hưởng bảo hiểm xã hội (BHXH) một lần, rút ngắn năm đóng để hưởng lương hưu, điều chỉnh tỷ lệ lương hưu của nam giới đóng dưới 20 năm...

Cơ quan soạn thảo cho hay sau gần bốn tháng thực thi chính sách cơ bản không có vướng mắc. Vì thế, dự luật cơ bản kế thừa quy định hiện hành và nội dung chính sách về bảo hiểm xã hội. Bộ Nội vụ chỉ đề xuất sửa đổi, bổ sung một số quy định quản lý nhà nước về bảo hiểm xã hội của một số bộ ngành sau sắp xếp; trách nhiệm,

quyền hạn của các cơ quan liên quan để tránh mâu thuẫn chồng chéo khi triển khai và phù hợp với vận hành chính quyền địa phương hai cấp.

Cụ thể, nội dung thuộc quyền hạn của Bộ trưởng Lao động Thương binh và Xã hội sẽ giao về Bộ trưởng Nội vụ, như lao động làm nghề nặng nhọc, độc hại, nguy hiểm thuộc danh mục các công việc trên do Bộ trưởng Nội vụ ban hành thay vì Bộ trưởng Lao động như trước đây. Thời gian nghỉ dưỡng sức, phục hồi sức khỏe cho lao động tại đơn vị không có công đoàn cơ sở được đề xuất sẽ do chủ sử dụng lao động quyết định.

Dự luật đồng thời bổ sung trách nhiệm của Bộ Y tế là cơ quan giúp Chính phủ thực hiện quản lý nhà nước về trợ cấp hưu trí xã hội. Theo đó, Bộ Y tế sẽ là đơn vị xây dựng, trình cấp thẩm quyền ban hành các chính sách, pháp luật; chỉ đạo hướng dẫn thực hiện và kiểm tra xử lý vi phạm về trợ cấp hưu trí xã hội.

Ngoài ra, Ban soạn thảo đề xuất cơ quan Bảo hiểm xã hội định kỳ hàng tháng báo cáo Bộ Nội vụ về tình hình thực hiện chính sách, chế độ BHXH bắt buộc, BHXH tự nguyện, thất nghiệp; báo cáo Bộ Y tế về tình hình thực hiện chính sách, chế độ BHYT, thay vì định kỳ 6 tháng báo cáo cho Bộ Lao động Thương binh và Xã hội như luật hiện hành; bãi bỏ quy định Bảo hiểm xã hội tại địa phương báo cáo UBND cùng cấp về thực hiện chính sách do không còn phù hợp.

Dự án Luật sửa đổi, bổ sung một số điều của Luật Bảo hiểm xã hội dự kiến trình Quốc hội cho ý kiến và thông qua tại kỳ họp thứ nhất Quốc hội khóa 16, tháng 4/2026 và có hiệu lực từ 1/6/2026.



Nguồn ảnh: Báo Chính Phủ



# 3

## PVI - Hành trình 30 năm

BÀI DỰ THI SÁNG TÁC

# 30 NĂM CÙNG BẢO HIỂM PVI – VIẾT TIẾP HÀNH TRÌNH KHÔNG GIỚI HẠN

Tác giả:  
Trịnh Thị Hồng Hào  
BP Contact Center - Ban XCGCN

Thể loại dự thi:  
Thơ tự do

## PVI – HÀNH TRÌNH RỰC RỠ

Từ Ngọn lửa niềm tin  
Rực cháy giữa khơi xa  
Ba mươi năm  
Sóng và gió, vững tay chèo  
Vượt bao chông gai, thách thức  
Cùng doanh nghiệp bước qua bao rủi ro  
Cùng tài xế yên tâm trên mỗi chặng đường  
Cùng nông dân làm giàu trên khắp quê hương  
Cùng bao đối tác yêu thương gắn kết  
Ba mươi năm  
Rực rỡ lửa và hoa  
Đội ngũ vững vàng, thành công bứt phá  
Hiệu quả kinh doanh thần tốc top đầu  
Top 50 Doanh nghiệp xuất sắc  
AM Best A- duy nhất tại Việt Nam  
Top Doanh nghiệp bảo hiểm số vững vàng  
Nhiều năm liền thị phần số 1  
Ba mươi năm  
Vốn điều lệ phi thăng liên tục  
Khẳng định năng lực, vị thế dẫn đầu  
Bản giao hưởng đã viết nên và không bao giờ kết thúc  
Đón chào PVI - Doanh nghiệp tỷ đô!

# 30 năm PVI – Hành trình khẳng định

Ba mươi năm – một quãng thời gian đủ để một thế hệ lớn lên, đủ để một hạt giống non xanh thành đại thụ vững chãi. Với PVI, ba mươi năm là cả một hành trình viết nên bằng mồ hôi, trí tuệ, khát vọng và tình yêu thương gắn kết.

## Khởi nguồn của niềm tin

Năm 1996, Công ty Bảo hiểm Dầu khí chính thức ra đời trong bối cảnh đất nước đang mở cửa và hội nhập. Từ những ngày đầu tiên, PVI đã mang sứ mệnh đặc biệt: bảo vệ cho những công trình dầu khí trọng điểm, những giàn khoan giữa biển khơi, những dòng chảy năng lượng của Tổ quốc. Mỗi hợp đồng bảo hiểm khi ấy không chỉ là giấy tờ, mà còn là cam kết bảo vệ, là tấm lá chắn niềm tin cho ngành Dầu khí và khách hàng.

Tác giả:  
Lê Thị Huyền  
Trưởng phòng – Phòng KDKV Hà Nam  
Công ty Bảo hiểm PVI Âu Lạc

Thể loại dự thi:  
Tản văn

Những bước chân đầu tiên luôn chông gai. Thiếu kinh nghiệm, thiếu thị phần, thiếu sự thừa nhận... nhưng chưa bao giờ PVI thiếu ý chí. Bởi trong tim mỗi con người PVI khi ấy đều có một ngọn lửa – ngọn lửa của lòng tự hào, của khát vọng chứng minh năng lực Việt Nam có thể đứng vững và phát triển trong lĩnh vực bảo hiểm vốn do các doanh nghiệp quốc tế chi phối.

## Dấu mốc trưởng thành

Năm 2008, PVI bước lên sàn chứng khoán – một quyết định táo bạo, nhưng đầy bản lĩnh. Đó là minh chứng cho sự minh bạch, chuyên nghiệp và khát vọng hội nhập. Không chỉ dừng lại ở nội lực, PVI còn từng bước khẳng định mình trước những tổ chức quốc tế uy tín. Năm 2010 và 2014, AM Best – tổ chức xếp hạng tín nhiệm hàng đầu thế giới – trao cho PVI mức đánh giá B++. Đó không chỉ là con số, mà là sự thừa nhận quốc tế cho năng lực tài chính và chiến lược phát triển bền vững của một doanh nghiệp Việt Nam.

## Vị thế số một và khát vọng vươn xa

Trải qua những thăng trầm của thị trường, năm 2022, PVI chính thức trở thành doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam. Đằng sau vị thế ấy là bao nỗ lực thầm lặng của hàng nghìn cán bộ, nhân viên PVI – những con người đã cống hiến không ngừng nghỉ,

gắn bó như một đại gia đình. Năm 2023, PVI tiếp tục khẳng định bản lĩnh khi được AM Best nâng hạng tín nhiệm tài chính lên A-. Từ một doanh nghiệp non trẻ, PVI đã trở thành thương hiệu bảo hiểm có uy tín khu vực, sẵn sàng sánh bước cùng thế giới.

## Giá trị nhân văn – Sứ mệnh bảo vệ

Nhìn lại ba mươi năm, PVI không chỉ tự hào về những thành tựu tài chính, mà còn trân trọng những giá trị nhân văn mình đã kiến tạo. Mỗi sản phẩm bảo hiểm không đơn thuần là con số, mà là điểm tựa tinh thần cho hàng triệu khách hàng. Khi rủi ro ập đến, khi mất mát xảy ra, PVI chính là vòng tay sẻ chia, là bờ vai để cùng vượt qua giông bão. Chính điều đó đã làm nên niềm tin bền chặt suốt nhiều thập kỷ. Khẳng định hôm nay – Vươn tới ngày mai. Ba mươi năm là hành trình khẳng định: khẳng định bản lĩnh Việt, khẳng định sức mạnh đoàn kết, khẳng định giá trị niềm tin. Nhưng chặng đường phía trước còn rộng mở. Trong kỷ nguyên số, PVI không ngừng đổi mới, ứng dụng công nghệ, nâng tầm dịch vụ để đáp ứng nhu cầu ngày càng cao của khách hàng. Ngọn lửa niềm tin từ ngày đầu vẫn cháy rực, soi sáng hành trình mới. PVI bước vào tương lai với khát vọng lớn hơn: không chỉ giữ vững vị thế số 1 tại Việt Nam, mà còn vươn tầm quốc tế, trở thành biểu tượng của bảo hiểm Việt Nam trên bản đồ toàn cầu.

**30 năm – một hành trình khẳng định.  
30 năm – một bản lĩnh vươn mình.  
PVI – từ khởi nguồn niềm tin hôm qua, đến khẳng định hôm nay, và tỏa sáng ngày mai.**

### THÔNG BÁO CHỈ CÒN 2 TUẦN NHẬN BÀI DỰ THI CUỘC THI “30 NĂM CÙNG BẢO HIỂM PVI – VIẾT TIẾP HÀNH TRÌNH KHÔNG GIỚI HẠN”

Tổng công ty Bảo hiểm PVI thông báo thời gian nhận bài dự thi sẽ kết thúc trong 02 tuần nữa.

- Thời hạn cuối cùng nhận bài: đến hết ngày 05/12/2025
- Thể loại: Truyện ngắn, ký sự, thơ ca, tản văn, ca khúc.
- Email nhận bài: bhpvi30nam@pvi.com.vn

Hãy tranh thủ gửi gắm cảm xúc, ký ức và niềm tự hào về hành trình 30 năm cùng Bảo hiểm PVI để có cơ hội nhận những giải thưởng ý nghĩa và giá trị.

*Viết tiếp hành trình không giới hạn bằng chính ngòi bút và cảm xúc chân thành của bạn!*



# LỄ KỈ NIỆM 30 NĂM

## NGÀY THÀNH LẬP PVI

CÒN  
**8**  
TUẦN

23/01/1996  
—  
23/01/2026



# 4

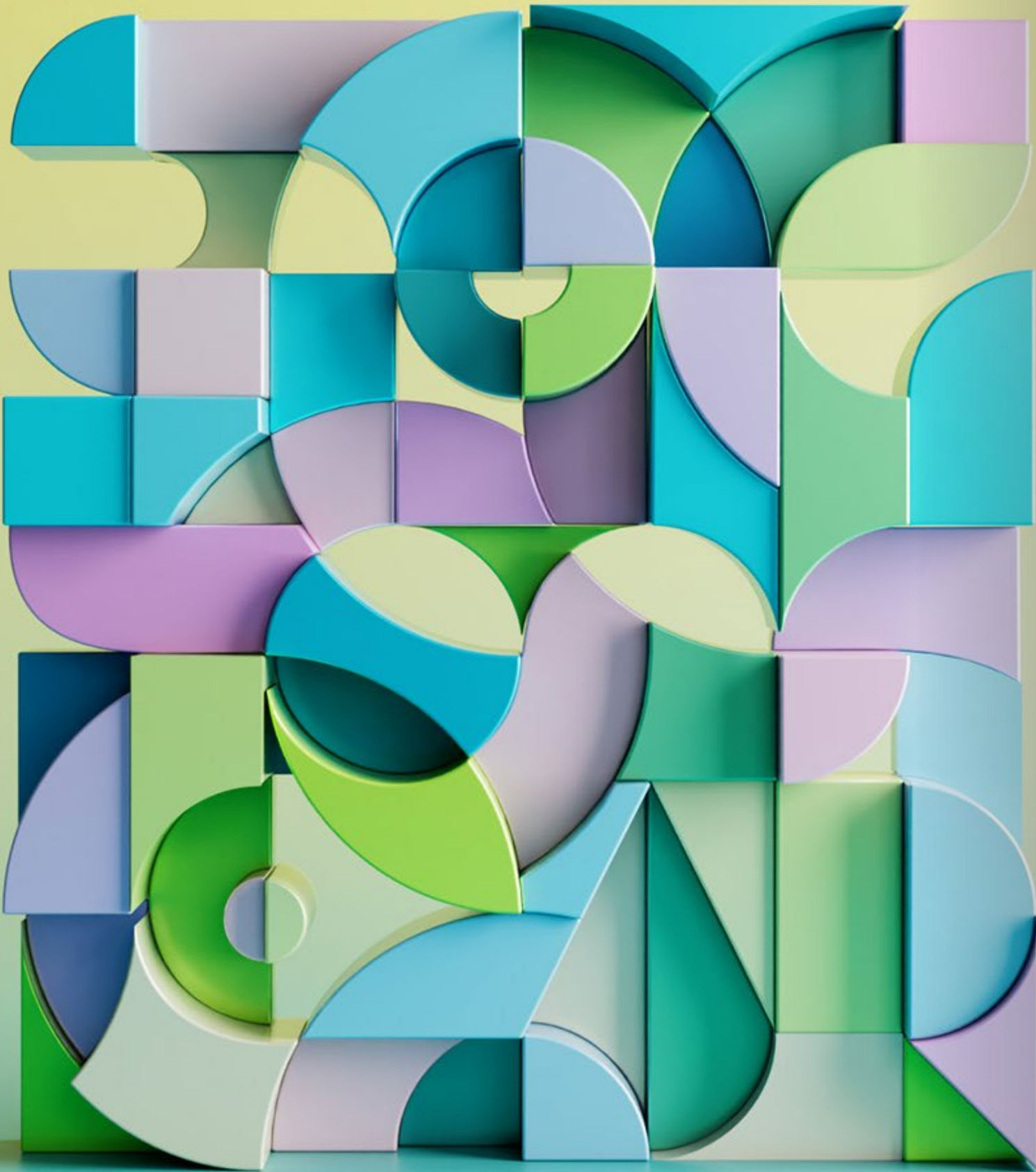
## Sản phẩm PVI



# BẢO HIỂM PVI

**TỔ CHỨC DỊCH VỤ ỦY QUYỀN THU UY TÍN  
CỦA BHXH VIỆT NAM**

**CỦA BHXH VIỆT NAM**



5

Góc giải trí

# Góc ngụ ngôn: Hai người thợ xây và bức tường nghiêng

Nguồn: Sưu tầm

Hai người thợ xây được giao nhiệm vụ xây một bức tường dài. Người thợ thứ nhất, khi phát hiện nền đất hơi lệch, anh nói:

“Nghiêng một chút không sao, nhìn bằng mắt thường đâu ai thấy.”

Vậy là anh tiếp tục xây, chỉnh sửa qua loa cho xong.

Người thợ thứ hai, khi thấy nền lệch, anh dừng lại. Anh đo lại từng góc, kê lại từng viên gạch. Công việc chậm hơn, nhưng bức tường lên thẳng tắp. Đến khi công trình hoàn thành, bức tường của người thứ nhất bắt đầu nứt từ chân, phải phá ra xây lại.

Còn bức tường của người thứ hai trở thành chuẩn mẫu cho các đội khác noi theo. Khi mọi người hỏi bí quyết, anh chỉ nói một câu:

“Tôi sửa cái lệch nhỏ, để tránh cái đổ lớn.”

