

BẢN TIN NỘI BỘ



SỐ 50
12/2025



Tổng công ty Bảo hiểm PVI tham dự Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025 – Khẳng định vị thế đối tác chiến lược của Hãng hàng không Quốc gia Việt Nam

Phiên họp Hội đồng Quản trị PVI lần thứ Tư năm 2025

**PVI HOLDINGS TỔ CHỨC HỘI NGHỊ NHÀ ĐẦU TƯ 2025:
TIỀN PHONG KHÔNG GIỚI HẠN**

Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập
Phòng Truyền thông và Marketing
Cộng tác viên từ các Đơn vị

1 – Thị trường

- 1. Petrovietnam tăng tốc về đích sớm kế hoạch năm 2025, giữ vững đà tăng trưởng
- 2. Phạt đến 30 triệu đồng nếu doanh nghiệp báo cáo không đầy đủ về bảo hiểm bắt buộc của chủ xe cơ giới

2 – Tiêu điểm PVI

- 1. Phiên họp Hội đồng Quản trị PVI lần thứ Tư năm 2025
 - 2. Tổng công ty Bảo hiểm PVI tham dự Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025 – Khẳng định vị thế đối tác chiến lược của Hãng hàng không Quốc gia Việt Nam
 - 3. PVI Holdings tổ chức Hội nghị Nhà Đầu tư 2025: Tiên phong không giới hạn
 - 4. PVI xuất sắc nhận giải Top 10 Báo cáo Thường niên tốt nhất năm 2025
 - 5. Hành trình Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI (Quỹ POF): Kỷ luật đầu tư, quản trị rủi ro và cái kết trọn vẹn
- 6. Nâng hạng tín nhiệm quốc gia: Ưu tiên trong kỷ nguyên mới
 - 7. PVI AM đồng hành cùng sinh viên RMIT trong Workshop “Own Your Money Game”
 - 8. PVI Duyên Hải: Đơn vị tiếp theo được vinh danh hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh 2025

Tin bảo hiểm xã hội

- 9. Mua bán sổ bảo hiểm xã hội đe dọa an sinh người lao động
- 10. Thu hộ BHXH ghi nhận kết quả tích cực, nhiều đơn vị Bảo hiểm PVI hoàn thành sớm chỉ tiêu

3 – PVI-Hành trình 30 năm

- 1. 30 Năm PVI – Bứt Phá Giới Hạn, Vươn Tầm Cao
- 2. 30 Năm Một Hành Trình

4 – Sản phẩm PVI

- 1. Bảo hiểm vật chất xe mô tô - xe máy

5 – Góc giải trí

- 1. Câu chuyện: Lọ cát và chiếc cân



1

Tin thị trường

01 Petrovietnam tăng tốc về đích sớm kế hoạch năm 2025, giữ vững đà tăng trưởng

Nguồn: PVN

Tại cuộc họp giao ban CEO tháng 12/2025 của Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam) ngày 2/12, Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn đề nghị toàn Tập đoàn giữ vững quyết tâm hoàn thành và hoàn thành vượt mức mọi chỉ tiêu được giao, tạo nền tảng vững chắc để Petrovietnam bước vào năm 2026, năm bản lề của chiến lược phát triển mới.

Tối ưu vận hành và mở rộng dự địa tăng trưởng

Tháng 11/2025, tình hình thị trường thế giới chưa có chuyển biến tích cực, chỉ số PMI trong tháng giảm so với tháng 10, giá dầu chưa có xu hướng cải thiện. Trong nước, thị trường phân đạm, xăng dầu giảm do ảnh hưởng bởi lũ lụt, thiên tai. Với những khó khăn hiện hữu, Petrovietnam đã nỗ lực quản trị linh hoạt, tận dụng các cơ hội để gia tăng doanh thu.

Tháng vừa qua đã ghi dấu loạt giải pháp mạnh mẽ của Petrovietnam nhằm gia tăng sản lượng, hoàn thành các chỉ tiêu sản xuất kinh doanh. Việc đưa vào khai thác giàn đầu giếng BK-24 tại mỏ Bạch Hổ

sớm 65 ngày, cùng với mỏ Đại Hùng pha 3 và mỏ Kinh Ngư Trắng - Kinh Ngư Trắng Nam trước đó, đã trực tiếp bổ sung sản lượng khai thác dầu khí.

Trên bình diện quốc tế, Tổng công ty Thăm dò Khai thác Dầu khí (PVEP), Tập đoàn Dầu khí Quốc gia Algeria (Sonatrach) và các đối tác thống nhất triển khai giai đoạn tiếp theo tại Lô 433a, 416b của dự án Bir Seba, hướng tới tổng sản lượng cộng dồn 114,6 triệu thùng, tạo dư địa tăng trưởng dài hạn. Dự án Bir Seba cũng là cơ sở để Việt Nam - Algeria tiếp tục mở rộng tìm kiếm thăm dò tại các lô tiềm năng của cả hai nước.

Trong lĩnh vực khí - điện, dự án Lô B - Ô Môn tiếp tục được đẩy nhanh với Lễ khởi công tuyến ống KP97+150 - KP97+600, bảo đảm tiến độ đồng bộ của Chuỗi dự án khí - điện Lô B. Chân đế khối thượng tầng CPP của dự án Lô B cũng được gắn biển công trình chào mừng Đại hội XIV của Đảng. Cũng trong tháng 11, Kỳ họp Hội đồng Liên doanh Vietsovpetro lần thứ 58 đã đạt sự thống nhất cao, mở ra tầm nhìn hợp tác đến năm 2050. Petrovietnam tiếp tục xúc tiến làm việc với các địa phương như: TP Hồ

Chí Minh, Cần Thơ, Cà Mau, Quảng Ngãi, Hà Tĩnh, Thanh Hóa, Hưng Yên... để hình thành các trung tâm công nghiệp - năng lượng quốc gia tích hợp đa lĩnh vực.

Với các nỗ lực đó, trong tháng 11, nhiều chỉ tiêu sản xuất của Tập đoàn đã hoàn thành và vượt mức kế hoạch: Khai thác dầu, sản xuất Urea, xăng dầu, LPG, NPK, Polypropylen...

Lũy kế 11 tháng, khai thác dầu khí hoàn thành vượt kế hoạch đề ra, tăng trưởng so với cùng kỳ năm 2024; sản lượng điện tăng 8% so với cùng kỳ; Urea vượt kế hoạch, tăng trưởng so với cùng kỳ; xăng dầu vượt 7% kế hoạch, tăng 17% so với cùng kỳ; LPG vượt 14% kế hoạch, tăng 9% so với cùng kỳ; NPK vượt 9% kế hoạch, tăng 36% so với cùng kỳ; Polypropylen tăng 24% so với cùng kỳ...

Trong 11 tháng qua, tổng doanh thu toàn Tập đoàn ước đạt gần 990 nghìn tỷ đồng, tăng 9% so với cùng kỳ năm 2024, riêng doanh thu hợp nhất đạt gần 560 nghìn tỷ đồng, tăng 12%. Nộp ngân sách nhà nước ước đạt gần 147 nghìn tỷ đồng. Trong đó, doanh thu từ sản phẩm mới đạt 10,7 nghìn tỷ đồng, đây là kết quả



Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn chủ trì cuộc họp giao ban CEO tháng 12/2025.

của việc Petrovietnam đẩy mạnh công tác nghiên cứu khoa học và đổi mới sáng tạo, xem đây là một trong những giải pháp đột phá để nâng cao năng lực cạnh tranh, thúc đẩy tăng trưởng bền vững. Cùng với đó, doanh thu từ kinh doanh quốc tế đạt hơn 131 nghìn tỷ đồng, chiếm 22% trong tổng doanh thu hợp nhất toàn Tập đoàn, nhờ công tác mở rộng thị trường quốc tế, tạo dư địa tăng trưởng mới tiếp tục được đẩy mạnh.

Hơn thế, công tác tiết kiệm chống lãng phí 11 tháng qua đã giúp Tập đoàn tiết giảm 5.730 tỷ đồng, vượt 37% kế hoạch đề ra, tập trung chủ yếu vào tiết kiệm nguyên nhiên vật liệu, chi phí quản lý, bán hàng, tài chính và từ quản lý đầu tư, tối ưu vận hành khai thác, mua sắm trang thiết bị.

Tổng giá trị giải ngân đầu tư toàn Petrovietnam đạt hơn 43,8 nghìn tỷ

đồng trong 11 tháng, tăng 45% so với cùng kỳ năm 2024, tập trung vào các dự án trọng điểm như Chuỗi dự án Lô B, dự án Ô Môn 4, Nhà máy điện Nhơn Trạch 3 chính thức vận hành thương mại ngày 21/11, dự án Nâng cấp mở rộng Nhà máy Lọc dầu Dung Quất, dự án Nhà máy Nhiệt điện Long Phú 1, dự án Nhà máy điện hạt nhân Ninh Thuận 2... hướng tới chào mừng Đại hội Đảng toàn quốc lần thứ XIV và tạo động lực tăng trưởng mới cho giai đoạn 2026-2030.

Với những kết quả đạt được, Diễn đàn Kinh tế mới Việt Nam năm 2025 đã vinh danh Petrovietnam đứng đầu trong Top 10 Thương hiệu mạnh Việt Nam, minh chứng cho uy tín, bản lĩnh và sức bật tăng trưởng bền vững. Công ty mẹ Petrovietnam và 7 đơn vị thành viên lọt Top 10 Doanh nghiệp tạo giá trị hàng đầu Việt Nam năm 2025, ngành Năng lượng - Dầu khí. Trong tháng 11 và 11 tháng 2025,

Petrovietnam cũng triển khai mạnh mẽ các hoạt động an sinh xã hội, đặc biệt là hỗ trợ kịp thời người dân miền Trung và Tây Nguyên chịu thiệt hại nặng nề do mưa lũ. Từ ngày 24-27/11, Tập đoàn phát động quyên góp trên toàn hệ thống, nhanh chóng huy động các đoàn công tác đến vùng tâm lũ để động viên và trao hàng cứu trợ. Tổng giá trị hỗ trợ khắc phục thiên tai từ đầu năm đến hết tháng 11/2025 đạt 123 tỷ đồng, cùng hàng chục tấn nhu yếu phẩm; riêng đợt lũ miền Trung là 16 tỷ đồng.

Bên cạnh đó, Petrovietnam cũng đang gấp rút triển khai chương trình "STEM Innovation Petrovietnam" với mục tiêu hoàn thành 100 phòng STEM chuẩn quốc tế trước ngày 31/12/2025, nhằm cụ thể hóa các nghị quyết của Bộ Chính trị về đổi mới sáng tạo và đột phá phát triển giáo dục - đào tạo. Hiện tại, một loạt các phòng thực hành giáo dục STEM

do Petrovietnam đầu tư đã được bàn giao tại Hà Nội, Phú Thọ, Thanh Hóa, Tuyên Quang, Cà Mau,...

Các hoạt động an sinh xã hội của Petrovietnam được đánh giá triển khai tích cực, kịp thời và thiết thực, tổng giá trị trong 11 tháng năm 2025 là 1.187 tỷ đồng, thể hiện vai trò trách nhiệm và lan tỏa văn hóa “Nghĩa tình” của Petrovietnam.

Tăng tốc cho 29 ngày về đích.

Xác định tháng cuối năm cần nỗ lực lớn để hoàn thành kế hoạch đề ra, các đơn vị trong toàn Tập đoàn quyết tâm đồng loạt tăng tốc, đẩy mạnh gia tăng sản lượng, tối ưu vận hành, phấn đấu vượt kế hoạch doanh thu lợi nhuận, linh hoạt duy trì tăng trưởng, mở rộng thị trường, đồng thời chuẩn bị đầu tư trong giai đoạn mới, chuẩn bị nguồn lực cho năm 2026.

Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn ghi nhận và đánh giá cao nỗ lực của các đơn vị thành viên trong bối cảnh thị trường đối mặt nhiều khó khăn, đặc biệt là diễn biến bất lợi của giá dầu. Những thách thức hiện hữu là áp lực lớn để Petrovietnam tăng tốc về đích cho chặng đường nước rút chỉ còn 29 ngày cuối năm. Tổng Giám đốc Petrovietnam đề nghị toàn hệ thống siết chặt công tác quản trị, duy trì quyết tâm cao nhất, bám sát kế hoạch, tăng tốc để hoàn thành và phấn đấu hoàn thành vượt mức các kế hoạch đề ra.

Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn cũng nhấn mạnh các hoạt động kinh doanh quốc tế, nghiên cứu khoa học, chuyển đổi số, xây dựng hạ tầng dữ liệu số và phát triển sản phẩm mới, coi đây là những mảng then chốt tạo dư địa tăng trưởng



Các đơn vị khối Thăm dò Khai thác quyết tâm hoàn thành kế hoạch về đích sớm so với kế hoạch được giao

dài hạn. Cùng với đó, Petrovietnam tiếp tục đẩy mạnh công tác đầu tư, đặc biệt, hoạt động M&A được xác định là mũi nhọn chủ lực trong gia tăng năng lực và mở rộng quy mô. Đồng thời, Tập đoàn rà soát tổng thể các chương trình hợp tác giữa Petrovietnam với các tập đoàn, tổng công ty, địa phương để tạo thêm dư địa tăng trưởng cho năm tới.

Trong tháng cuối năm, Tổng Giám đốc Lê Ngọc Sơn đặc biệt lưu ý các công trình, nhà máy của Petrovietnam đều là các dự án trọng điểm quốc gia, do đó cần đẩy nhanh sản lượng, nâng cao độ khả dụng, vận hành tối đa công suất nhưng vẫn phải bảo đảm an toàn tuyệt đối. Các đơn vị cần chủ động công tác đánh giá tài chính năm 2025, kế hoạch năm 2026, đồng thời tăng cường hơn nữa hoạt động kiểm tra, giám sát.

Chuẩn bị cho năm 2026, Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn yêu cầu các đơn vị khẩn trương lên kế

hoạch triển khai với tinh thần chủ động và quyết liệt trong xây dựng giải pháp. Năm 2026 là năm bản lề khi Petrovietnam bắt đầu triển khai Nghị quyết Đại hội Đảng bộ Tập đoàn lần thứ IV, kỷ niệm 65 năm Ngày truyền thống ngành Dầu khí Việt Nam và bước vào thực hiện kế hoạch 5 năm 2026-2030, do đó các nhiệm vụ của năm cần được gắn kết với các sự kiện lớn của Đảng, đất nước và Tập đoàn, đồng thời tập trung nghiên cứu, xác định những động lực tăng trưởng mới.

“Tất cả các đơn vị cần tăng tốc trong tháng cuối cùng của năm 2025, giữ vững quyết tâm hoàn thành và hoàn thành vượt mức mọi chỉ tiêu được giao, tạo nền tảng vững chắc để Petrovietnam bước vào năm 2026, năm bản lề của chiến lược phát triển mới với kỳ vọng duy trì đà tăng trưởng cao”, Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn nhấn mạnh.

02 Phạt đến 30 triệu đồng nếu doanh nghiệp báo cáo không đầy đủ về bảo hiểm bắt buộc của chủ xe cơ giới

Nguồn: Tạp chí kinh tế - tài chính



Ảnh minh họa. Nguồn: internet

Theo Nghị định số 174/2024/NĐ-CP, doanh nghiệp bảo hiểm sẽ bị phạt tiền từ 10 triệu đến 30 triệu đồng nếu nộp báo cáo không đầy đủ liên quan đến các loại hình bảo hiểm bắt buộc, trong đó có bảo hiểm trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới.

Nghị định số 174/2024/NĐ-CP của Chính phủ quy định xử phạt vi phạm hành chính trong lĩnh vực kinh doanh bảo hiểm có quy định cụ thể về mức phạt đối với các hành vi liên quan đến bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới.

Theo đó, doanh nghiệp bảo hiểm sẽ bị phạt tiền từ 80 triệu đồng đến 100 triệu đồng nếu triển khai sản phẩm bảo hiểm trước khi được Bộ Tài chính chấp thuận phương pháp và cơ sở tính phí, hoặc không tuân thủ các phương pháp, cơ sở tính phí đã được chấp thuận theo quy định pháp luật.

Các quy định này được căn cứ tại Luật Kinh doanh bảo hiểm, Nghị định số 46/2023/NĐ-CP và Nghị định số 21/2023/NĐ-CP.

Doanh nghiệp cũng sẽ bị phạt tiền từ 10 triệu đồng đến 30 triệu đồng nếu nộp báo cáo không đầy đủ theo quy định pháp luật. Quy định này áp dụng cho các loại hình bảo hiểm bao gồm bảo hiểm vi mô, bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới, bảo hiểm cháy nổ bắt buộc, bảo hiểm bắt buộc trong hoạt động đầu tư xây dựng,

căn cứ Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022 và các nghị định hướng dẫn liên quan.

Việc quy định mức phạt rõ ràng nhằm đảm bảo doanh nghiệp bảo hiểm tuân thủ nghiêm các quy định về phương pháp tính phí, báo cáo dữ liệu và thủ tục quản lý sản phẩm. Quy định này cũng góp phần tăng minh bạch thị trường bảo hiểm, bảo vệ quyền lợi của người tham gia, đặc biệt là chủ xe cơ giới khi tham gia bảo hiểm bắt buộc.



2

Điểm tin PVI

01 Phiên họp đồng quản trị PVI lần thứ tư năm 2025

Nguồn: PVI



Ngày 28/11/2025, tại trụ sở chính tòa nhà PVI Tower Phố Phạm Văn Bạch, Yên Hòa, Cầu giấy; Công ty cổ phần PVI tổ chức phiên Hội đồng quản trị lần thứ tư năm 2025 với sự tham dự của các Thành viên Hội đồng Quản trị PVI, Ban Tổng giám đốc, Ban Kiểm soát và đại diện các Đơn vị thành viên, Trung tâm trực thuộc cùng các Ban chức năng có liên quan.

Tại cuộc họp Hội đồng Quản trị lần thứ tư năm 2025, các TV HĐQT đã thảo luận và đưa ra các giải pháp quan trọng nhằm đẩy mạnh hoạt động kinh doanh, tăng cường công tác quản trị, nâng cao hiệu quả hoạt động đầu tư tài chính. HĐQT đã trao đổi về công tác nhân sự tại PVI và các đơn vị thành viên bên cạnh việc cập nhật về công tác kiểm toán nội bộ, công tác tuân thủ và quản trị rủi ro.

Hội đồng quản trị đánh giá cao kết quả mà toàn hệ thống PVI đạt được trong 9 tháng đầu năm 2025 đồng thời thông qua ước thực hiện kế hoạch kinh doanh cả năm 2025. Cụ thể, kết 9T đầu năm 2025, toàn hệ thống PVI hoàn thành vượt mức kế hoạch đối với các chỉ tiêu Doanh thu và Lợi nhuận trước thuế hợp nhất do HĐQT giao với tỷ lệ lần lượt là 139% và 174%. Doanh thu hợp nhất 9T đạt 22.807 tỷ đồng, tăng trưởng 36% so với cùng kỳ năm trước, vượt kế hoạch năm. Mặc dù dự báo tình hình kinh tế thế giới và Việt nam không khả quan như kỳ vọng, cũng như toàn thị trường Bảo hiểm gánh chịu những tổn thất nặng nề từ những cơn bão, lũ bất thường nhưng toàn hệ thống PVI vẫn nỗ lực để hoàn thành KHKD 2025 do ĐHCĐ phê duyệt.

Kết quả kinh doanh hợp nhất của PVI bao gồm kết quả hoạt động từ các

công ty con, Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI và Quỹ Đầu tư Hạ tầng PVI. Hoạt động kinh doanh bảo hiểm là hoạt động cốt lõi của PVI vẫn đảm bảo mức độ tăng trưởng mạnh mẽ, doanh thu bảo hiểm gốc đạt 11.713 tỷ đồng, hoàn thành 119,3% kế hoạch 9T.

Vừa mới đây, Bảo hiểm PVI – doanh nghiệp bảo hiểm Phi nhân thọ Việt Nam duy nhất đã xuất sắc giành chiến thắng cùng lúc tại 2 hạng mục “General Insurance of the Year” và “Underwriting Initiative of the Year” của giải thưởng InsuranceAsia News (IAN) Awards for Excellence 2025. Chiến thắng kép này khẳng định Bảo hiểm PVI không chỉ giữ vững vị thế số 1 tại Việt Nam, mà còn vươn lên trở thành một trong những doanh nghiệp bảo hiểm dẫn đầu khu vực châu Á – Thái Bình Dương.

Trong lĩnh vực tái bảo hiểm: Hoạt



động thu xếp tái bảo hiểm của PVI tiếp tục tăng trưởng mạnh mẽ bằng chiến lược mở rộng thị trường quốc tế trên nguyên tắc đảm bảo an toàn và hiệu quả với doanh thu tái bảo hiểm đạt 8.862 tỷ đồng, hoàn thành 154,5% kế hoạch 9T2025 và tăng trưởng 212% so với cùng kỳ năm trước.

Thị trường tài chính 9 tháng đầu năm 2025 ghi nhận lãi suất tiền gửi tăng nhẹ mặc dù vẫn khan hiếm cơ hội đầu tư. Tuy nhiên, với cơ cấu danh mục đầu tư đã được điều chỉnh linh

hoạt nên PVI đã tranh thủ được một lượng vốn đầu tư tương đối lớn với mức lãi suất ưu thế, đảm bảo kỳ vọng lợi nhuận hoạt động đầu tư cho cả năm 2025. Hoạt động đầu tư hợp nhất mang lại lợi nhuận gộp 717 tỷ đồng.

Trong phiên họp, HĐQT cũng trao đổi về công tác nhân sự cấp cao tại PVI và các Công ty thành viên, công tác kiểm toán nội bộ và Quản trị rủi ro, cũng như kế hoạch kinh doanh 5 năm 2026 -2030.

Về công tác quản trị, PVI sẽ thực hiện, nâng cao công tác quản lý, giám sát tuân thủ, quản trị minh bạch, tăng cường công tác quản trị rủi ro hệ thống. Đồng thời nâng cao tính chuyên nghiệp trong hoạt động kinh doanh bảo hiểm/ tái bảo hiểm, đầu tư quản lý quỹ trên nguyên tắc kinh doanh hiệu quả, bảo toàn vốn và tăng trưởng bền vững, tiếp tục giữ vững vị trí dẫn đầu thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt nam về hiệu quả nghiệp vụ.

02

Tổng công ty Bảo hiểm PVI tham dự Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025 – Khẳng định vị thế đối tác chiến lược của Hãng hàng không Quốc gia Việt Nam

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Bảo hiểm PVI – Nhà bảo hiểm chiến lược của Hãng hàng không Quốc gia Việt Nam

Ngày 4/12/2025, Tổng công ty Bảo hiểm PVI vinh dự góp mặt tại sự kiện Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025, khẳng định vị thế doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam và là đối tác chiến lược toàn diện của Vietnam Airlines suốt hơn 16 năm qua, với mục tiêu nâng tầm chuẩn an toàn và chất lượng dịch vụ hàng không Việt Nam trên bản đồ quốc tế.

Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025, sự kiện thường niên quan trọng quy tụ hệ sinh thái đối tác chiến lược toàn cầu của Hãng hàng không Quốc gia Việt Nam. Đây là một diễn đàn cấp cao được tổ chức nhằm cập nhật định hướng phát triển của Vietnam Airlines, thúc đẩy hợp tác đa chiều và tạo nền tảng kết nối bền vững với các doanh nghiệp hàng đầu trong nước và quốc tế.

Về phía đại diện Tổng Công ty Bảo hiểm PVI, tham dự sự kiện có Ông Phạm Anh Đức – Tổng Giám đốc Tổng Công ty Bảo hiểm PVI, Ông Nguyễn Như Trung – Phó Tổng Giám đốc, Ông Nguyễn Triều Dương – Chánh Văn phòng và ông Phí Ngọc Bình – Giám đốc Công ty Bảo hiểm PVI Hà Thành. Điều này không chỉ thể hiện sự quan tâm sâu sắc của Bảo hiểm PVI mà còn khẳng định tầm quan trọng của mối quan hệ đối tác chiến lược giữa hai bên, một nền tảng đã được xây dựng bền vững từ năm 2009.

Quan hệ hợp tác dài hạn – Kiến tạo chuẩn an toàn mới cho ngành hàng không

Kể từ năm 2009, Bảo hiểm PVI đã trở thành nhà bảo hiểm chiến lược, cung

cấp các chương trình bảo hiểm trọng yếu cho Vietnam Airlines và các đơn vị thành viên, bao gồm: Bảo hiểm du lịch TripCARE dành cho hành khách Vietnam Airlines; Bảo hiểm thân máy bay và trách nhiệm hàng không, Bảo hiểm cho đội bay, nhân sự vận hành và các hạng mục kỹ thuật – tài sản. Thông qua các sản phẩm bảo hiểm đạt chuẩn quốc tế, Bảo hiểm PVI đã góp phần đảm bảo an toàn hoạt động bay, ổn định tài chính và duy trì chuỗi cung ứng dịch vụ của Vietnam Airlines. Với năng lực chuyên môn và tài chính được tổ chức quốc tế AM Best xếp hạng A- (Xuất sắc), Bảo hiểm PVI tiếp tục khẳng định vị thế là đối tác tin cậy, cung cấp giải pháp bảo hiểm cho các tài sản, hoạt động có giá trị lớn và độ phức tạp cao trong ngành hàng không.



Bảo hiểm PVI đẩy mạnh đổi mới – Đồng hành cùng chiến lược chuyển đổi của Vietnam Airlines

Sự kiện Vietnam Airlines Platinum Partner Summit 2025 tập trung vào bốn trụ cột chiến lược: đẩy mạnh ứng dụng công nghệ số và trí tuệ nhân tạo trong hoạt động hàng không; tối ưu hóa trải nghiệm khách hàng trên toàn bộ hành trình dịch vụ; tăng cường hợp tác trong hệ sinh thái dịch vụ – thương mại – vận tải; và thúc đẩy phát triển bền vững gắn với mục tiêu giảm phát thải theo tiêu chuẩn quốc tế.

Với định hướng phát triển mới của Vietnam Airlines, lãnh đạo Bảo hiểm PVI cho biết doanh nghiệp sẽ tiếp tục đồng hành cùng Vietnam Airlines bằng loạt định hướng chiến lược, trong đó tập trung đổi mới các sản phẩm bảo hiểm hàng không theo chuẩn quốc tế, tăng cường năng lực giám định – bồi thường với mạng lưới đa quốc gia, đồng thời đẩy mạnh ứng dụng công nghệ vào xử lý dữ liệu, cảnh báo rủi ro và nâng cao hiệu quả quản trị an ninh hàng không. Song song đó, Bảo hiểm PVI cũng sẽ mở rộng các gói bảo hiểm hỗ trợ thân thiện hơn với hành khách

và đối tác thương mại của hãng, góp phần gia tăng trải nghiệm và hoàn thiện hệ sinh thái dịch vụ hàng không.

Với phương châm “Together We Fly Higher”, Bảo hiểm PVI khẳng định cam kết tiếp tục đồng hành cùng Vietnam Airlines trên mọi chặng đường phát triển – an toàn hơn, bền vững hơn và đột phá hơn trong tương lai.



03

PVI Holdings tổ chức Hội nghị Nhà Đầu tư 2025: Tiên phong không giới hạn

Nguồn: PVI Holdings

Ngày 03/12/2025, tại đầu cầu Hà Nội & đầu cầu TP. HCM, Hội nghị Nhà Đầu tư 2025 của Công ty Cổ phần PVI (PVI Holdings) đã diễn ra trong không khí trang trọng, quy tụ đông đảo nhà đầu tư tổ chức, chuyên gia phân tích và đại diện các định chế tài chính trong và ngoài nước. Sự kiện mang chủ đề “Boundless Innovator” diễn ra đúng thời điểm PVI sắp bước sang cột mốc 30 năm hình thành và phát triển – một hành trình dài đủ để chứng kiến sự trưởng thành bền bỉ của doanh nghiệp, từ những nền tảng ban đầu đến vị thế dẫn đầu thị trường bảo hiểm – tài chính ngày nay.

Tại hội nghị, PVI công bố bức tranh

kết quả kinh doanh ấn tượng sau chín tháng đầu năm 2025. Công ty ghi nhận 22.807 tỷ đồng doanh thu và 1.486,7 tỷ đồng lợi nhuận trước thuế hợp nhất, tương ứng 139% kế hoạch doanh thu và 174% kế hoạch lợi nhuận 9 tháng và vượt kế hoạch năm. Doanh thu tăng 36% so với cùng kỳ, được dẫn dắt bởi mức tăng trưởng 38% tại mảng kinh doanh bảo hiểm. Doanh thu bảo hiểm gốc tăng 10,2%, tiệm cận mức tăng chung của thị trường, trong khi doanh thu tái bảo hiểm tăng gần 99%, phản ánh chiến lược mở rộng và nâng cao hiệu quả hoạt động. Lợi nhuận trước thuế tăng 52%, với đóng góp cân bằng từ lợi nhuận bảo hiểm đạt 757 tỷ đồng và lợi nhuận đầu tư cùng lợi nhuận

khác đạt 730 tỷ đồng.

Ngoài ra, nền tảng tài chính vững vàng đã giúp PVI duy trì mức cổ tức tiền mặt từ 20% trở lên trong 10 năm liên tiếp, cho thấy định hướng phát triển bền vững và nhất quán. Trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ, PVI tiếp tục đứng đầu với 18,8% thị phần. Năm 2025, Công ty không chỉ duy trì xếp hạng tín nhiệm A- của AM Best mà còn được vinh danh doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam đầu tiên xuất sắc giành chiến thắng cùng lúc tại hai hạng mục “General Insurer of the Year” và “Underwriting Initiative of the Year” của giải thưởng Insurance Asia News Awards for Excellence 2025 (IAN



Awards 2025) & trong Top 3 Công ty Bảo hiểm Phi nhân thọ của Năm tại Giải thưởng Ngành Bảo hiểm Châu Á (Asia Insurance Industry Awards – AIIA) lần thứ 29, cùng hàng loạt các giải thưởng uy tín trong và ngoài nước, đây cũng là dấu ấn cho thấy sức cạnh tranh và uy tín của một thương hiệu Việt trên sân chơi khu vực.

PVI kỳ vọng năm 2025 sẽ khép lại với kết quả tích cực, doanh thu ước đạt 28,340 tỷ đồng và lợi nhuận trước thuế 1,577 tỷ đồng, tạo nền tảng vững cho kế hoạch 2026. Bước sang năm mới, Công ty đặt mục tiêu doanh thu 28,816 tỷ đồng và lợi

nhuận trước thuế 1,244 tỷ đồng, mức điều chỉnh phù hợp với quá trình bình thường hóa lợi nhuận và tái cơ cấu danh mục. ROE vẫn duy trì trên 11%, phản ánh sức khỏe tài chính ổn định. Đồng thời, PVI chuẩn bị triển khai kế hoạch tăng vốn 680 tỷ đồng cho Bảo hiểm PVI nhằm củng cố động lực tăng trưởng dài hạn và thúc đẩy hợp tác chiến lược với Hanoi Re.

Bước vào năm 2026 và những năm tiếp theo, PVI định hướng một giai đoạn tăng trưởng mới dựa trên bốn trọng tâm chiến lược: củng cố giá trị cốt lõi thông qua kỷ luật khai thác; đẩy mạnh đổi mới số và các kênh phân phối; tối ưu hóa vốn và quản

trị rủi ro; và duy trì tăng trưởng bền vững cho các bên liên quan. Những ưu tiên này, cùng nội lực đã được tăng cường qua nhiều năm, tạo nền tảng để PVI bước vào giai đoạn phát triển mới với tâm thế của một định chế vững vàng, khát vọng hơn và tiên phong hơn.

Hội nghị khép lại với niềm tin rằng trong chặng đường kế tiếp, PVI sẽ tiếp tục lan tỏa giá trị bền vững cho cổ đông, khách hàng và thị trường, đồng thời đóng góp tích cực vào sự phát triển của nền kinh tế Việt Nam.



04

PVI xuất sắc nhận giải Top 10 Báo cáo Thường niên tốt nhất năm 2025

Nguồn: PVI Holdings



Bà Đào Hải Yến - Thư ký Công ty đại diện PVI nhận bằng khen từ Bà Vũ Thị Thùy Nga - Phó TGĐ phụ trách Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội

TP. Hồ Chí Minh, ngày 03/12/2025
– Lễ trao giải Cuộc bình chọn Doanh nghiệp niêm yết (Vietnam Listed Company Awards – VLCA 2025) lần thứ 18 đã diễn ra tại Khách sạn Sheraton TP. Hồ Chí Minh.

PVI Holdings đã xuất sắc vượt qua hơn 500 doanh nghiệp niêm yết trên cả hai sàn, được vinh danh trong Top 10 Báo cáo thường niên tốt nhất năm 2025.

Năm 2025 là cột mốc quan trọng đối với thị trường chứng khoán Việt Nam khi chính thức được nâng hạng lên nhóm thị trường mới nổi, mở ra cơ hội thu hút dòng vốn quốc tế quy mô lớn và chất lượng cao. Trong bối

cảnh đó, Cuộc bình chọn VLCA 2025 tiếp tục đóng vai trò then chốt trong việc thúc đẩy doanh nghiệp niêm yết nâng cao chuẩn mực công bố thông tin, quản trị và minh bạch. Sau gần 6 tháng bình chọn, vượt qua hơn 500 doanh nghiệp niêm yết trên cả hai sàn, Hội đồng bình chọn đã lựa chọn được 50 doanh nghiệp xuất sắc ở 3 hạng mục Báo cáo thường niên, Quản trị công ty và Báo cáo phát triển bền vững để chính thức vinh danh

Giải thưởng ở hạng mục Báo cáo thường niên năm nay được đánh giá bởi Hội đồng chuyên gia độc lập, gồm đại diện các tổ chức quốc tế, chuyên gia quản trị, các công ty kiểm toán Big 4 và các viện chuyên môn.

Toàn bộ BCTN của 122 doanh nghiệp niêm yết trên HOSE và HNX đăng ký tham gia đánh giá sau khi rà soát đều được đưa vào phạm vi đánh giá với mặt bằng điểm và mức độ cạnh tranh tăng lên rõ nét khi các doanh nghiệp chuyển từ “đáp ứng quy định” sang “công bố thông tin để tạo dựng niềm tin”.

Báo cáo thường niên PVI năm 2024 được đánh giá cao nhờ cấu trúc khoa học, thông tin đầy đủ, logic và mức độ kết nối chặt chẽ giữa chiến lược – rủi ro – vận hành – kết quả kinh doanh. Báo cáo nổi bật ở các nội dung: Trình bày rõ mô hình kinh doanh, thị trường, rủi ro và chiến lược phát triển; Phân tích hoạt động



Top 10 BCTN tốt nhất 2025 gồm có: PVI, ACB, BIDV, Vietinbank, MB Bank, VP Bank, Seabank, SHB...

và kết quả tài chính theo hướng toàn diện và trực quan; Minh bạch về quản trị công ty, các ủy ban chuyên trách và cơ chế giám sát; Cập nhật đầy đủ các chỉ tiêu ESG, phát triển bền vững theo xu hướng quốc tế; Thiết kế hiện đại, dễ tiếp cận với cổ đông và nhà đầu tư.

Thông điệp Báo cáo thường niên PVI 2024: “Bản lĩnh tiên phong – Vượt ngàn thử thách”. Thông điệp chủ đạo của PVI năm 2025: “Tiên phong không giới hạn”. Hai thông điệp liên tiếp phản ánh tinh thần đổi mới, quyết liệt và định hướng phát triển bền vững của PVI trong bối cảnh thị trường Việt Nam bước vào chu kỳ hội nhập mới.

Việc PVI được vinh danh trong Top 10 Báo cáo thường niên xuất sắc nhất 2025 là minh chứng rõ ràng cho sự trưởng thành trong tư duy quản

trị và minh bạch của doanh nghiệp. Giải thưởng không chỉ khẳng định uy tín của PVI mà còn góp phần nâng tầm hình ảnh doanh nghiệp niêm yết Việt Nam trong mắt nhà đầu tư quốc tế, đặc biệt khi Việt Nam đang mở rộng cánh cửa đón nhận dòng vốn mới nổi. Đây là dấu mốc lớn trong công tác quản trị hướng tới kỷ niệm 30 năm thành lập PVI (23/1/2016 – 23/1/2026)

Trong chặng đường sắp tới, PVI sẽ tiếp tục đầu tư vào hệ thống báo cáo, nâng chuẩn quản trị doanh nghiệp, tăng cường minh bạch thông tin và tích hợp các chuẩn mực quốc tế vào hoạt động công bố thông tin. Mục tiêu là giữ vững vai trò doanh nghiệp tiên phong trong minh bạch, quản trị và phát triển bền vững, đồng hành cùng sự phát triển của thị trường chứng khoán Việt Nam.



05

Hành trình Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI (Quỹ POF): Kỷ luật đầu tư, quản trị rủi ro và cái kết trọn vẹn

Nguồn: PVI AM

Ra đời vào tháng 10/2015 và được quản lý bởi Công ty Cổ phần quản lý quỹ PVI AM, Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI (Quỹ POF) đã khẳng định vị thế dẫn đầu với sứ mệnh dẫn vốn cho nền kinh tế, đem lại hiệu quả bền vững dài hạn cho nhà đầu tư. Chúng tôi thống nhất với nhau một điều tưởng chừng đơn giản: “đi chậm mà chắc, giữ kỷ luật ngay cả khi thị trường hưng phấn nhất”.

Suốt chặng đường từ ngày gây quỹ, trải qua những chu kỳ bùng nổ – suy giảm – khủng hoảng, rồi đến ngày đóng Quỹ, Quỹ POF là câu chuyện về sự linh hoạt và bền bỉ trong việc nhận diện cơ hội đầu tư, xây dựng cấu trúc đầu tư tối ưu cân bằng rủi ro – lợi nhuận, duy trì kỷ luật đầu tư, quản trị rủi ro nghiêm ngặt và sự chặt chẽ trong quản lý sau đầu tư để bảo toàn – gia tăng giá trị cho nhà đầu tư.

Từ số vốn khiêm tốn 440 tỷ đồng ban đầu với sự tham gia góp vốn của các định chế tài chính bảo hiểm, đầu tư hàng đầu Việt Nam bao gồm PVI Holding, Tổng công ty Bảo hiểm PVI, Tổng công ty tái bảo hiểm Hanoi , Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI nhanh chóng tạo niềm tin vững chắc cho các nhà đầu tư. Chỉ sau một năm, quy mô quỹ tăng lên 1.000 tỷ, và chạm mốc



Bà Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc PVI AM phát biểu tại Lễ tri ân khách hàng và đối tác của Quỹ POF diễn ra vào ngày 12/11/2025 vừa qua

2.000 tỷ đồng vào năm 2022. Mỗi cột mốc tăng trưởng không chỉ phản ánh con số, mà là minh chứng cho niềm tin của nhà đầu tư vào uy tín và năng lực quản lý đầu tư của đội ngũ PVI AM.

Quỹ POF – Danh mục & phong cách đầu tư

Với 100% nguồn vốn đến từ cá nhà đầu tư tổ chức trong lĩnh vực bảo hiểm có yêu cầu về khẩu vị rủi ro rất chặt chẽ, Quỹ POF tập trung đầu tư vào tài sản có thu nhập cố định bao

gồm trái phiếu ngân hàng, trái phiếu doanh nghiệp có tài sản bảo đảm hoặc bảo lãnh thanh toán của ngân hàng, giấy tờ có giá, và một tỷ trọng nhỏ cổ phiếu phòng thủ có nền tảng cơ bản tốt, mức độ biến động giá thấp và dòng tiền từ hoạt động kinh doanh dồi dào như điện nước, dược phẩm, sản xuất cơ bản,..

“Chúng tôi cũng phân bổ một phần danh mục đầu tư vào cổ phiếu niêm yết của những công ty có nền tảng cơ bản tốt, thuộc những ngành nghề có tính ổn định cao như y tế, giáo



Bà Trịnh Quỳnh Giao chia sẻ kết quả ấn tượng của Quỹ POF, đồng thời nhấn mạnh vai trò lòng tin của các khách hàng và đối tác chính là động lực phát triển của PVI AM

dục và điện nước. Tùy vào tính chu kỳ của thị trường, PVI AM sẽ thay đổi tỷ lệ, có thể cao hoặc thấp hơn. Đây là những ngành có dòng tiền ổn định, để tạo ra một phần lợi nhuận vượt trội cho Quỹ POF. Về cơ bản, phong cách đầu tư của Quỹ POF là kỷ luật khắt khe, coi trọng yếu tố phân tích cơ bản và thực thi quản trị rủi ro nhiều lớp”, Bà Nguyễn Thị Lan – Trưởng Bộ phận Quản lý danh mục của PVI AM chia sẻ.

10 năm là một hành trình đủ dài của PVI AM và Quỹ POF vì đã chứng kiến biết bao thăng trầm của ngành quản lý quỹ đầu tư, của thị trường chứng khoán Việt Nam. Quỹ luôn kiên định với triết lý đầu tư giá trị, tập trung vào nền tảng doanh nghiệp và kỷ luật đầu tư và quản trị rủi ro chặt chẽ, với chiến lược phân bổ tài sản linh hoạt theo biến động thị trường. Làm thế nào để đảm bảo cân bằng lợi ích các bên liên quan: nhà đầu tư, tổ chức tiếp nhận vốn đầu tư và chính đội ngũ nhân sự của PVI AM luôn là bài toán cân não trong mỗi quyết định đầu tư của PVI AM.

Từ cảm giác hưng khởi vì ngay từ năm đầu – năm 2015 – Công ty mới thành lập đã được nhà đầu tư tin tưởng ủy thác tiền thành lập được Quỹ POF, Quỹ thành viên đầu tiên, đội ngũ PVI AM đã cùng nhau xây dựng các bộ tiêu chí đầu tư đầy đủ và tỏa khắp thị trường để tìm kiếm cơ hội đầu tư phù hợp. Chúng tôi đã cùng nhau bước qua nhiều “chiến dịch”: Những ngày tăng tốc căng thẳng để lên phương án giao dịch lớn, thu xếp vốn trong thời gian ngắn, làm việc đến tận khuya với tinh thần đồng đội sát cánh.

Bản lĩnh qua khủng hoảng

Đã từng trải qua những ngày tháng căng thẳng, đó là thời kỳ thị trường trái phiếu doanh nghiệp gặp khủng hoảng (2022-2023), sự đổ vỡ từ Tổ chức phát hành (TPPH) này đã là truyền sang các TCPH khác gây hoang mang trong giới đầu tư. Tuy Quỹ POF không bị rút ròng vốn như nhiều quỹ khác thời kỳ đó nhưng tình trạng “bond run” và “fund run” trên toàn thị trường đã dẫn đến suy giảm khả năng trả nợ của nhiều TCPH.

Một số trái phiếu doanh nghiệp Quỹ POF nắm giữ cũng gặp phải tình trạng chậm trả lãi hoặc có nguy cơ

chậm trả gốc. Đội ngũ PVI AM cũng gặp phải sức ép từ các nhà đầu tư khi yêu cầu phải có “biện pháp mạnh” để bảo toàn vốn và nhu cầu được chia sẻ, đồng hành từ các TCPH trong giai đoạn khó khăn tạm thời.

“Sau nhiều cuộc họp với tổ chức phát hành, chúng tôi đã lắng nghe nguyện vọng của doanh nghiệp, tìm hiểu nguyên nhân và đánh giá khó khăn của họ chỉ mang tính chất tạm thời. Vì vậy, chúng tôi đã quyết định đồng hành cùng doanh nghiệp, thực hiện gia hạn thêm thời gian trả nợ gốc – lãi, và rất may mắn là các khoản nợ này đều đã hoàn thành và đi đến kết quả hợp tác tốt đẹp”, Bà Nguyễn Thị Lan – Trưởng Bộ phận Quản lý danh mục của PVI AM chia sẻ.

Trên thực tế, việc kích hoạt điều khoản bảo lãnh có thể giúp Quỹ ngay lập tức bảo toàn gốc và lãi của khoản đầu tư nhưng có thể sẽ gây ra hậu quả nghiêm trọng đối với doanh nghiệp vì dẫn đến tình trạng vỡ nợ chéo, các ngân hàng phải tiến hành xử lý các tài sản đảm bảo họ đang nắm giữ của doanh nghiệp. Điều này phần nào đi ngược lại với triết lý đầu tư mong muốn góp phần dẫn vốn để thúc đẩy nền kinh tế.



Ảnh lưu niệm giữa đội ngũ PVI AM cùng các nhà đầu tư, khách hàng và đối tác của Quỹ POF



Khoảnh khắc tri ân sự đồng hành của đại diện ba tổ chức góp vốn Quỹ POF

Những con số biết nói

Tư duy “an toàn trước, lợi nhuận đến sau” chính là chìa khóa giúp POF vượt qua mọi biến động và tạo nên một cái kết trọn vẹn. Trong suốt một thập kỷ hoạt động, POF luôn nỗ lực hướng tới lợi ích tốt nhất cho Nhà đầu tư thông qua:

- Tỷ suất hoàn vốn trung bình trong 10 năm (trước chi phí) đạt 10,73%, 5 năm gần nhất 11.05%, 3 năm gần nhất 10.5%.
- Trong suốt 10 năm hoạt động, Quỹ POF trả cổ tức bằng tiền mặt hàng năm cho nhà đầu tư với tổng số tiền 1.125 tỷ đồng, duy trì tỷ lệ cổ tức trung bình 9,5%/năm, trung bình 5 năm gần nhất đạt 9,6%, tỷ lệ cổ tức năm cuối cùng đạt 10,5%/năm
- Hoàn vốn 100% bằng tiền mặt cho nhà đầu tư tại thời điểm đóng Quỹ.
- Quỹ đã Đầu tư vào hơn 30 thương vụ chiến lược, luân chuyển nguồn vốn đầu tư dài hạn từ các doanh nghiệp bảo hiểm tới các doanh nghiệp có nhu cầu vốn cho tăng trưởng, góp phần thúc đẩy kinh tế Việt Nam.

Đây là kết quả tốt nhất nếu so sánh

với các các quỹ chuyên về sản phẩm thu nhập cố định (fixed income) hiện nay trên thị trường. Những con số biết nói ấy minh chứng rằng trong suốt một thập kỷ hoạt động, POF đã nỗ lực đem tới lợi ích tốt nhất cho Nhà đầu tư và đạt được kết quả vượt trội và bền vững.

“Những kết quả này khẳng định năng lực quản lý đầu tư chuyên nghiệp, quản trị rủi ro chặt chẽ, bản lĩnh và khả năng thích ứng linh hoạt của PVIAM qua từng giai đoạn thị trường; minh chứng cho sự phối hợp hiệu quả, sự đồng hành tin tưởng của các nhà đầu tư. Sự thành công của POF thể hiện vai trò của các định chế bảo hiểm trong việc tài trợ nguồn vốn dài hạn, hỗ trợ doanh nghiệp tăng trưởng, góp phần vào sự phát triển bền vững cho nền kinh tế Việt Nam và lan tỏa giá trị tích cực cho cộng đồng.”

Thực hiện sứ mệnh “dẫn vốn cho nền kinh tế”, Quỹ đầu tư cơ hội PVI đã tài trợ vào hơn 30 thương vụ, dự án đầu tư tại các công ty hàng đầu tại Việt Nam trải rộng từ ngân hàng tài chính, bất động sản, sản xuất hàng tiêu dùng, dược phẩm và hàng công nghiệp, ngành xây dựng – hạ tầng giao thông, ngành tiện ích với

giá trị 1 thương vụ có thể đạt 500-700 tỷ đồng. Mỗi thương vụ thành công là một minh chứng rõ nét cho nỗ lực dẫn vốn hiệu quả vào những lĩnh vực, doanh nghiệp có tiềm năng tăng trưởng, qua đó tạo ra giá trị lan tỏa, đóng góp cho sự phát triển của nền kinh tế.

“Chiến lược của PVI AM là tập trung vào thị trường nợ. Tôi nghĩ rất là đúng và rất là phù hợp với chiến lược của cổ đông. Tại vì để được tỷ lệ cổ tức trung bình 9,5%/năm trong 10 năm vừa rồi, không phải quỹ nào cũng làm được” – ông Nguyễn Quang Thuân – Chủ tịch của FiinRatings, trực thuộc Fiingroup cho biết. “Số liệu bình quân từ đầu năm đến giờ, quỹ fixed income trái phiếu là 4,5%. Nếu tính cả năm, như năm ngoái chỉ được khoảng 7%. Tôi rất mong muốn và chúc cho PVI AM có thể nằm trong nhóm đứng đầu trên Fund Ranking – Bảng xếp hạng các Quỹ vào năm sau”.

Ông Nguyễn Mạnh Cường – Phó Giám đốc BIDV Chi nhánh Hà Thành – ngân hàng lưu ký của Quỹ POF chia sẻ: “Quỹ POF đã khẳng định được vị thế của mình là quỹ thành viên có hiệu suất đầu tư vững chắc,



Ông Nguyễn Tuấn Tú, Tổng giám đốc PVI Holdings chia sẻ

tập trung chủ yếu vào các tài sản có thu nhập cố định, mang lại hiệu suất đầu tư ấn tượng và chi trả cổ tức bằng tiền mặt đều đặn, lên tới 95% trong 5 năm gần đây. Tôi đánh giá là một tỷ suất cao. BIDV của chúng tôi cũng đánh giá cao mô hình hoạt động và chiến lược đầu tư của quỹ với 4 giá trị cốt lõi: Thứ nhất – kỷ luật đầu tư qua mọi chu kỳ; thứ hai – đối ngũ đầu tư chuyên nghiệp; thứ ba – đầu tư vào những giá trị thật; thứ tư – linh hoạt phân bổ giá trị tài sản theo chu kỳ. Chúng tôi đánh giá mô hình này rất phù hợp với các nhà đầu tư tổ chức, đặc biệt là các định chế tài chính và các công ty bảo hiểm hiện nay.” Ông cũng nhấn mạnh rằng BIDV Hà Thành mong muốn tiếp tục đồng hành cùng PVI AM, cung cấp dịch vụ tốt nhất cho các quỹ đầu tư của PVI AM trong thời gian tới.

Vì sao POF làm được?

(1) Kỷ luật qua mọi chu kỳ: Quỹ bám sát tiêu chí đầu tư, quy trình đầu tư được thiết lập chặt chẽ, rõ ràng cùng với việc quản lý sau đầu tư sát sao. Chính sự kỷ luật này giúp quỹ tránh tác động tiêu cực từ khủng hoảng trái phiếu và thời điểm thị trường bùng nổ “bond run” năm 2022–2023.

(2) Đối ngũ đầu tư và quản lý chuyên nghiệp, tận tâm, kết hợp kỷ luật nghề nghiệp, trải qua nhiều chu kỳ thị trường, có kinh nghiệm thẩm định tín dụng và định giá tài sản; tư duy nhạy bén trong việc phân tích các biến động của thị trường.

(3) Chiến lược đầu tư tập trung vào Giá trị thực và bảo hiểm rủi ro: Quỹ chỉ lựa chọn tài sản có dòng tiền minh bạch, cấu trúc có tài sản bảo đảm hoặc bảo lãnh của ngân hàng uy tín. Mọi điều khoản với đối tác đều được thiết kế chặt chẽ để bảo vệ lợi ích tối đa cho Quỹ và Nhà đầu tư.

(4) Linh hoạt phân bổ tài sản theo chu kỳ: Khi thị trường TPDN khủng hoảng, tăng tiền gửi tiền gửi/CCTG/ Trái phiếu ngân hàng là lựa chọn chiến lược để bảo toàn vốn và chờ cơ hội “risk-reward” tốt hơn; khi thị trường bình ổn, mở rộng các danh mục có tính rủi ro cao hơn và lợi nhuận tốt hơn (cổ phiếu niêm yết, TPDN có TSBĐ), kết hợp với gia tăng mua bán tài sản ngắn hạn.

Khép lại để mở ra

Sau gần một thập kỷ vận hành, Quỹ Đầu tư Cơ hội PVI (POF) đã hoàn tất thanh lý danh mục theo đúng kế



Ông Dương Thanh Danh Francois, Phó chủ tịch Hội đồng quản trị thường trực PVI AM chia sẻ

hoạch, hoàn trả vốn và phân phối cổ tức đầy đủ cho các nhà đầu tư. Tất cả hoạt động kiểm toán, công bố thông tin và quyết toán được thực hiện minh bạch, chuẩn mực, thể hiện năng lực quản lý chuyên nghiệp và uy tín của công ty. Hành trình của quỹ không chỉ minh chứng cho triết lý đầu tư kỷ luật và quản lý rủi ro vững chắc, mà còn thể hiện năng lực thực thi vượt trội.

Quản trị rủi ro, đối với PVI AM, không chỉ là “lá chắn” cuối cùng mà còn là nền tảng vững chắc ngay từ đầu, giúp quỹ POF duy trì sự ổn định giữa những biến động của thị trường, đảm bảo an toàn vốn và tối ưu hóa lợi nhuận cho các nhà đầu tư. Tuy hành trình của quỹ phải khép lại, nhưng tinh thần kỷ luật – quản trị – thực thi ấy vẫn tiếp tục được duy trì như một phần ADN của Công ty PVI AM.

Những kết quả đã đạt được củng cố vị thế của PVI AM là một công ty quản lý quỹ dẫn dắt phân khúc tài sản có thu nhập cố định, duy trì hiệu quả đầu tư cao và ổn định với khẩu vị rủi ro thận trọng, đáp ứng các tiêu chuẩn khắt khe của các định chế bảo hiểm.



Đội ngũ PVI AM

“Chúng tôi tin rằng PVI AM, với đội ngũ chuyên nghiệp và sự hỗ trợ kỹ thuật từ HDI Global – và công ty quản lý quỹ Ampega, đã hội đủ năng lực để khẳng định vị thế là một trong những công ty quản lý quỹ hàng đầu Việt Nam, đạt chuẩn mực quốc tế trong quản trị, vận hành và phát triển sản phẩm đầu tư.”

“HDI và Ampega cam kết sẽ tiếp tục đồng hành cùng PVIAM – không chỉ bằng vốn, mà bằng tri thức, công nghệ và chuẩn mực quốc tế – để cùng nhau viết tiếp những chương mới trên hành trình phát triển của PVIAM và thị trường tài chính

Việt Nam”.

Bước đi kế tiếp

Quỹ POF đóng quỹ theo đúng kế hoạch là một dấu mốc quan trọng, nhưng hành trình của PVI AM với các nhà đầu tư không dừng lại ở đây. Chúng tôi đang bước vào giai đoạn mới với: Hệ sinh thái sản phẩm mở rộng cho các cá nhân, tổ chức đầu tư trong đó có các công ty bảo hiểm, công ty Fintech; Chiến lược tăng quy mô và đa dạng hóa danh mục; Kiên định với định hướng ưu tiên minh bạch – quản trị rủi ro – hiệu quả thực chất.

Trước mắt, năm 2026, PVI AM sẽ phát huy lợi thế này với việc ra mắt quỹ thành viên phục vụ cho các định chế tài chính – bảo hiểm với chiến lược tập trung vào thị trường nợ tư nhân và ra mắt quỹ mở trái phiếu để phục vụ cho công chúng, đặt mục tiêu trở thành lựa chọn hiệu quả hàng đầu trên thị trường thu nhập cố định. Chúng tôi tự hào về với nền tảng đã được kiểm chứng và cam kết tiếp tục đồng hành cùng các nhà đầu tư như một đối tác tin cậy, luôn lấy an toàn vốn làm nền tảng, tăng trưởng bền vững làm mục tiêu và trách nhiệm nghề nghiệp làm cam kết lâu dài.





06

Nâng hạng tín nhiệm quốc gia: Ưu tiên trong kỷ nguyên mới

Nguồn: PVI AM

Trong bối cảnh hội nhập tài chính toàn cầu, xếp hạng tín nhiệm quốc gia là thước đo quan trọng phản ánh sức khỏe kinh tế và mức độ rủi ro của một quốc gia. Đối với Việt Nam, việc cải thiện xếp hạng không chỉ nâng cao uy tín quốc gia trên trường quốc tế, mà còn tác động trực tiếp đến khả năng huy động vốn của Chính phủ và doanh nghiệp.

Tầm quan trọng của nâng hạng tín nhiệm quốc gia

Xếp hạng tín nhiệm quốc gia phản ánh khả năng trả nợ và mức độ rủi ro của một quốc gia. Xếp hạng càng cao, chi phí vay vốn càng thấp và khả năng tiếp cận nhà đầu tư quốc tế càng lớn và ngược lại. Với doanh nghiệp, đây còn là trăn trở tín nhiệm: quốc gia xếp hạng thấp thì doanh nghiệp khó vay được vốn rẻ.

Trải nghiệm của các thị trường mới nổi cho thấy, lãi suất trái phiếu chính phủ và trái phiếu doanh nghiệp thường giảm tương ứng mỗi khi quốc gia được nâng hạng. Điều này giúp tiết kiệm ngân sách cho Chính phủ trong việc trả nợ, đồng thời các doanh nghiệp có thể huy động

được nguồn vốn rẻ hơn để mở rộng sản xuất – kinh doanh.

Nhiều quỹ đầu tư quốc tế, đặc biệt là quỹ hưu trí, bảo hiểm, quỹ tương hỗ toàn cầu chỉ đầu tư vào trái phiếu của các quốc gia đạt hạng mức đầu tư (từ BBB-/Baa3 trở lên). Nếu Việt Nam đạt mức “đầu tư” (investment grade), các nguồn vốn khổng lồ từ các tổ chức này sẽ sẵn sàng chảy vào thị trường trái phiếu chính phủ và doanh nghiệp Việt. Điều này không chỉ thu hút thêm nguồn vốn ngoại, mà còn đa dạng hóa nhà đầu tư, giảm phụ thuộc vào một số thị trường hay định chế nhất định.

Khi Việt Nam đạt hạng tín nhiệm cao hơn, doanh nghiệp có thể vay ngoại tệ với kỳ hạn dài hơn. Theo Moody’s, xếp hạng cao giúp cải thiện mặt bằng lãi suất cho vay ngoại tệ của cả khu vực công lẫn tư, tạo điều kiện cho các dự án đầu tư dài hạn.

Quan trọng hơn, tâm lý thị trường trong nước sẽ được cải thiện: doanh nghiệp, ngân hàng mạnh dạn đầu tư vào các dự án dài hạn, người dân tin tưởng gửi tiền kỳ hạn dài hơn nhờ kỳ vọng lạm phát và tỷ giá ổn định. Tất

cả những yếu tố này tạo thành vòng xoáy tích cực, thúc đẩy nền kinh tế tăng trưởng bền vững.

Kinh nghiệm từ các quốc gia trong khu vực

Các nước trong khu vực như Indonesia, Philippines và Malaysia đều đã đạt mức xếp hạng tín nhiệm đầu tư từ nhiều năm qua, giúp họ hưởng lợi lớn về chi phí vốn và khả năng tiếp cận thị trường tài chính quốc tế. Indonesia hiện được S&P xếp hạng BBB, Moody’s Baa2 – mức đầu tư thấp nhất. Philippines đang ở mức BBB+ và có triển vọng được nâng tiếp. Malaysia có mức tín nhiệm cao và ổn định ở nhóm A-. Trong khi đó, Việt Nam vẫn thấp hơn 1 – 2 bậc (BB+/Ba2) và chưa được xếp vào nhóm đầu tư.

Chênh lệch này dẫn đến khoảng cách lớn về chi phí vay: doanh nghiệp Indonesia có thể phát hành trái phiếu quốc tế với lãi suất 3 – 5%/năm, trong khi doanh nghiệp Việt Nam như Masan phải chấp nhận mức lãi suất 8 – 10%/năm. Ngoài ra, nhiều quỹ đầu tư chỉ rót vốn vào quốc gia có xếp hạng đầu tư, khiến các doanh



Đánh giá về nâng xếp hạng tín nhiệm quốc gia từ PVI AM trên Chuyên trang của Báo Tài chính – Đầu tư.

nh nghiệp Việt Nam hạn chế cơ hội gọi vốn dù có năng lực tốt.

Điều đáng nói là các chỉ số vĩ mô của Việt Nam không thua kém: tăng trưởng GDP cao, nợ công thấp (khoảng 33 – 40% GDP), dự trữ ngoại hối gần 80 tỷ USD vào đầu năm 2025, chính trị ổn định. Tuy vậy, theo các tổ chức xếp hạng, hạn chế của Việt Nam nằm ở thể chế và chất lượng thị trường tài chính: thu nhập bình quân đầu người thấp, hệ thống ngân hàng còn yếu, độ sâu thị trường vốn còn hạn chế. Những sự kiện như khủng hoảng thị trường trái phiếu doanh nghiệp và thanh khoản ngân hàng năm 2022 đều ảnh hưởng đến đánh giá rủi ro hệ thống.

Bài học từ các nước trong khu vực ASEAN cho thấy, tăng trưởng kinh tế và ổn định vĩ mô là chưa đủ để được nâng hạng tín nhiệm, Việt Nam cần

chứng minh rủi ro đầu tư đã giảm một cách bền vững, thông qua cải cách thể chế, tăng tính minh bạch và nâng cao chất lượng quản trị.

Giải pháp cải thiện xếp hạng tín nhiệm quốc gia

Để được các hãng xếp hạng nâng điểm tín nhiệm, Việt Nam cần một chiến lược đồng bộ, trong đó có các giải pháp trọng tâm:

Một là, nâng cao chất lượng báo cáo tài chính, sớm áp dụng chuẩn mực báo cáo tài chính quốc tế (IFRS). Hiện nay, Việt Nam vẫn dùng hệ thống chuẩn mực kế toán Việt Nam (VAS) có nhiều khác biệt, khiến nhà đầu tư ngoại ngại do báo cáo tài chính chưa phản ánh đầy đủ giá trị tài sản và nợ phải trả.

IFRS sẽ giúp các doanh nghiệp trình

bày thông tin tài chính minh bạch, có thể so sánh trực tiếp với công ty cùng ngành trên thế giới. Đại diện Bộ Tài chính đã nhấn mạnh, áp dụng IFRS là yêu cầu tất yếu để hội nhập, giúp nâng tầm thị trường chứng khoán và thu hút dòng vốn đầu tư nước ngoài.

Hai là, tăng cường minh bạch thông tin và năng lực dự báo chính sách. Các tổ chức xếp hạng đánh giá cao những chính phủ công bố minh bạch số liệu và có khả năng dự báo, quản trị rủi ro tốt. Việt Nam cần nâng cấp chất lượng thống kê, công bố kịp thời và đầy đủ các số liệu kinh tế – tài chính chủ chốt (GDP, nợ công, dự trữ ngoại hối, sức khỏe ngân hàng...). Bên cạnh đó, năng lực phân tích và dự báo kinh tế vĩ mô của các cơ quan như Bộ Tài chính, Ngân hàng Nhà nước cần được cải thiện để đưa ra các kịch bản chính sách phù hợp.

Ba là, củng cố hệ thống ngân hàng và an toàn tài chính. Hệ thống ngân hàng Việt Nam vốn bị đánh giá là khâu dễ tổn thương, trong xếp hạng của S&P. Do đó, cần tập trung xử lý dứt điểm nợ xấu tồn đọng, nâng cao tỷ lệ an toàn vốn (CAR) theo chuẩn Basel III, cải thiện quản trị rủi ro tại các ngân hàng.

Ngân hàng Nhà nước đã ban hành Thông tư 11/2023/TT-NHNN siết hoạt động trái phiếu doanh nghiệp và yêu cầu các tổ chức tín dụng trích lập dự phòng cao hơn. Bên cạnh đó, việc tái cơ cấu các ngân hàng yếu kém phải được đẩy nhanh để giảm gánh nặng nợ xấu cho nền kinh tế; tiếp tục chủ động giám sát rủi ro, đặc biệt ở lĩnh vực bất động sản và trái phiếu doanh nghiệp; củng cố nền tảng vốn cho các ngân hàng thương mại lớn.

Bốn là, cải cách thể chế, nâng cao hiệu quả quản trị công. Đây là yếu tố “mềm” nhưng lại rất quan trọng trong con mắt các hãng xếp hạng. Moody’s từng nhấn mạnh họ sẽ nâng hạng tín nhiệm quốc gia của Việt Nam nếu thấy rõ sự cải thiện về sức mạnh thể chế và quản trị.

Những năm qua, Việt Nam đã triển khai chiến dịch phòng chống tham nhũng, tinh giản bộ máy, cải cách thủ tục hành chính..., những nỗ lực này cần được tiếp tục và duy trì nhất quán để tạo dựng môi trường kinh doanh minh bạch, công bằng. Việc nâng cấp khung pháp lý (ví dụ Luật Đất đai, Luật Đầu tư công, Luật Chứng khoán sửa đổi) theo hướng tiệm cận chuẩn mực quốc tế sẽ giúp giảm rủi ro cho nhà đầu tư.

Các chuyên gia cũng khuyến nghị Chính phủ cần đẩy mạnh xã hội hóa đầu tư hạ tầng, hợp tác công – tư (PPP) minh bạch để vừa giải quyết bài toán vốn, vừa cải thiện chất lượng dịch vụ công. Thông tin từ Moody’s cho thấy, các cải cách hành chính được thúc đẩy từ 2024 dưới sự lãnh đạo mới đang góp phần tinh giản thủ tục, nâng cao hiệu quả quản trị. Đây là tín hiệu tích cực cần phát huy nhằm nâng điểm đánh giá về thể chế – một trụ cột mà Việt Nam còn dư địa cải thiện so với các nước trong khu vực.

Năm là, ổn định tỷ giá và kiểm soát lạm phát, củng cố các “vùng đệm” chính sách. Tỷ giá và lạm phát ổn

định là yếu tố then chốt giúp củng cố niềm tin của nhà đầu tư và các hãng xếp hạng. Chính sách tiền tệ linh hoạt nhưng thận trọng cần tiếp tục duy trì, đảm bảo lạm phát giữ ở mức mục tiêu (khoảng 4%) và tỷ giá không biến động mạnh.

Song song, cần tái lập dư địa cho chính sách tiền tệ và tài khóa: tăng dự trữ ngoại hối về mức hơn 3 tháng nhập khẩu, kiểm soát thâm hụt ngân sách khoảng 3% GDP (giai đoạn 2024 – 2025 có thể cao hơn đôi chút nhưng cần lộ trình giảm dần) và giữ nợ công dưới ngưỡng 60% GDP. Khi Việt Nam có “vùng đệm” tài khóa và tiền tệ đủ mạnh (dự trữ lớn, nợ công thấp, ngân sách lành mạnh), rủi ro vỡ nợ hay khủng hoảng sẽ rất nhỏ, đó là cơ sở để các tổ chức xếp hạng nâng điểm tín nhiệm.

Trong những cuộc làm việc gần đây, Chính phủ Việt Nam đã thể hiện rõ quyết tâm nâng hạng tín nhiệm, coi đây là ưu tiên quốc gia nhằm hướng tới mục tiêu tăng trưởng nhanh và bền vững. Nếu thực hiện hiệu quả các giải pháp trên, việc đạt được mức xếp hạng “đầu tư” trước năm 2030 là mục tiêu hoàn toàn khả thi.

07

PVI AM đồng hành cùng sinh viên RMIT trong Workshop “Own Your Money Game”

Nguồn: PVI AM





Chị Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc PVI AM chia sẻ tại Workshop “Own Your Money Game”

Sáng ngày 01/11/2025, PVI AM phối hợp cùng CLB Richie (Đại học RMIT TP.HCM) tổ chức workshop “Own Your Money Game – A Financial Literacy Workshop” dành cho các bạn sinh viên RMIT. Buổi chia sẻ tập trung vào bốn nội dung cốt lõi của quản lý tài chính cá nhân: Mindset – Budgeting – Saving – Investing.

Đại diện PVI AM, chị Trịnh Quỳnh Giao – Tổng Giám đốc và chị Nguyễn Thu Bình – Trưởng Bộ phận Quản trị Rủi ro, đã trực tiếp giảng dạy, mang đến nhiều nội dung thực tiễn như tư duy tài chính bền vững, phương pháp lập ngân sách theo mô hình 50–30–20, cũng như những bước khởi đầu khi đầu tư với số vốn nhỏ.

Workshop ghi nhận sự tham gia tích cực của sinh viên thông qua thảo luận mở và chia sẻ trải nghiệm cá nhân. Nhiều câu hỏi xoay quanh



Sinh viên RMIT tham gia board game tài chính

tiết kiệm, gửi tiết kiệm ngân hàng, mua chứng chỉ quỹ, đầu tư cổ phiếu và quản lý dòng tiền đã được đặt ra, thể hiện sự chủ động và tư duy phản biện của các bạn trẻ. Kết thúc chương trình, sinh viên tham gia

phần thực hành với board game tài chính do đội ngũ Richie thiết kế, mô phỏng các tình huống ra quyết định tài chính, giúp hiểu rõ hơn về quản lý tiền, cân bằng work–life và xây dựng nền tảng tài chính lành mạnh.

Workshop tại RMIT là một trong những hoạt động PVI AM triển khai nhằm thúc đẩy hiểu biết tài chính trong cộng đồng sinh viên – nhóm đối tượng được đánh giá là lực lượng nhà đầu tư tương lai. PVI AM tin rằng kiến thức tài chính nên được trang bị từ sớm, và luôn sẵn sàng đồng hành cùng học sinh – sinh viên trên hành trình xây dựng nền tảng tài chính vững chắc, tự tin bước vào tương lai.



Một số hình ảnh khác trong khuôn khổ workshop



08

PVI Duyên Hải: Đơn vị tiếp theo được vinh danh hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh 2025

Nguồn: Bảo hiểm PVI

Trong khuôn khổ Chương trình thi đua năm 2025, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đã trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho Công ty Bảo hiểm PVI Duyên Hải – một trong những đơn vị tiếp tục ghi dấu ấn nổi bật trong hành trình tăng tốc và về đích sớm của toàn hệ thống.

Tại Bảo hiểm PVI Duyên Hải, lễ trao Cúp diễn ra trong không khí trang trọng với sự tham dự của Ban Lãnh đạo cùng các cán bộ chủ chốt của đơn vị. Việc hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu là minh chứng rõ nét cho sự chủ động của PVI Duyên Hải trong điều hành kinh doanh, duy trì tiến độ khai thác ổn định và kiểm soát hiệu quả chất lượng dịch vụ.

Thành quả này đóng góp quan trọng vào kết quả chung của Tổng công ty trong giai đoạn tăng tốc năm 2025.

Năm 2025 ghi nhận nhiều chuyển động của thị trường bảo hiểm, cùng yêu cầu ngày càng cao từ khách hàng và đối tác. Trong bối cảnh đó, Bảo hiểm PVI Duyên Hải vẫn duy trì được tốc độ tăng trưởng tích cực, củng cố vị thế tại địa bàn trọng điểm và từng bước mở rộng thị phần. Thành tích về đích sớm khẳng định sự bền bỉ, linh hoạt và tinh thần chuyên nghiệp của tập thể cán bộ nhân viên, đồng thời thể hiện khả năng thích ứng tốt trước các biến động của thị trường.

Sự vinh danh dành cho Bảo hiểm PVI Duyên Hải tiếp tục tạo hiệu ứng lan

tỏa trong toàn hệ thống, góp phần khích lệ các đơn vị tiếp tục nỗ lực, bứt phá nhằm hoàn thành mục tiêu chung của năm 2025.

Việc liên tiếp ghi nhận các đơn vị hoàn thành sớm kế hoạch kinh doanh thể hiện quyết tâm mạnh mẽ của toàn hệ thống Bảo hiểm PVI trong thực hiện chiến lược tăng trưởng bền vững. Thành tích của Bảo hiểm PVI Duyên Hải một lần nữa củng cố niềm tin vào mục tiêu doanh thu 1 tỷ USD trong năm 2025, tạo động lực cho toàn hệ thống tiếp tục duy trì đà tăng trưởng và nâng cao chất lượng dịch vụ trong thời gian tới.



Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức trao Cúp Vinh danh Hoàn thành sớm kế hoạch doanh thu năm 2025 cho Bảo hiểm PVI Duyên Hải

TIN BẢO HIỂM XÃ HỘI

Mua bán sổ bảo hiểm xã hội đe dọa an sinh người lao động

Nguồn: Báo Lao Động



Người dân đến thực hiện thủ tục bảo hiểm xã hội tại bộ phận một cửa BHXH cơ sở Ba Đình. Ảnh: Minh Hạnh

Mặc dù đã được cảnh báo nhưng hiện trên mạng xã hội vẫn có một số đối tượng đăng tin mua sổ bảo hiểm xã hội (BHXH).

Rao mua công khai, núp bóng “tư vấn BHXH”

Thời gian gần đây, trên Tiktok, Facebook, Zalo, các livestream... xuất hiện nhiều tài khoản đăng số điện thoại nhận mua sổ BHXH hoặc làm thủ tục liên quan đến cơ quan BHXH. Các đối tượng thường sử dụng logo, hình ảnh của cơ quan

BHXH để tạo sự tin tưởng, kèm theo lời mời “tư vấn miễn phí”, “hỗ trợ xử lý hồ sơ” cho người lao động thiếu hiểu biết pháp luật hoặc e ngại tiếp xúc với cơ quan chức năng.

Việc thu phí làm hồ sơ, thậm chí mua bán sổ, đang tái diễn công khai và có dấu hiệu gia tăng.

Ngày 2.12, sau khi tìm kiếm các từ khóa liên quan đến hoạt động mua bán sổ BHXH, phóng viên Báo Lao Động trong vai người cần “thanh lý sổ BHXH” đã liên hệ số điện thoại 0389.388.xxx. Người nghe máy giới

thiệu tên Bết, khẳng định “nhận thanh lý tất cả các sổ BHXH”, miễn là người lao động dừng đóng BHXH từ 9 tháng trở lên.

Qua trao đổi, người này yêu cầu kết bạn Zalo để gửi toàn bộ quá trình tham gia BHXH gồm sổ, tờ rời và thời gian đóng, sau đó mới “báo giá”. Khi được hỏi về sổ đóng hơn 4 năm, người này trả lời “tùy theo mức lương”.

“Chỉ cần mã số BHXH là chúng tôi kiểm tra được hết. Nếu anh ở Hà Nội,



Sử dụng logo, hình ảnh của cơ quan BHXH để tạo sự tin tưởng. Ảnh: Minh Hạnh

sổ đóng trên 1 năm là có thể thanh lý”, Bết nói.

Theo thông tin đối tượng cung cấp, với sổ đóng khoảng 4 năm, mức lương trên dưới 4 triệu đồng/tháng, giá “thanh lý” khoảng 20 triệu đồng. Tuy nhiên Bết cho rằng phải xem thông tin sổ trực tiếp để đưa ra mức giá cuối cùng.

Về hình thức giao dịch, người này cho biết: “Gửi sổ để tôi kiểm tra. Nếu được, sẽ có người đến giao dịch trực tiếp. Anh nhận tiền mặt hoặc chuyển khoản đều được”.

Tuy nhiên sau khi tiếp nhận thông tin, đối tượng thông báo “không thể mua” vì sổ chưa ngừng hợp đồng đủ 9 tháng. Khi phóng viên đề xuất “bán đứt”, người này chuyển sang gợi ý cầm cố, nhưng sau đó lại từ chối vì “công ty đang nợ đóng BHXH”.

Gia tăng thủ đoạn lừa đảo, ảnh hưởng trực tiếp an sinh lao động

Thời gian qua, BHXH Hà Nội nhiều lần cảnh báo về các thủ đoạn lừa đảo mới nhắm vào người lao động – đặc biệt tại các địa bàn đông dân cư. Nghiêm trọng nhất là tình trạng giả

mạo cán bộ BHXH để gọi điện, nhắn tin, dọa dẫm người dân như: quá hạn đóng BHXH, cắt thẻ BHYT, cắt lương hưu, hoàn trả phí, tăng lương hưu...

Đại diện BHXH cơ sở Ba Đình cho biết đã ghi nhận nhiều trường hợp bị yêu cầu cung cấp thông tin cá nhân, mã OTP để “hỗ trợ cài đặt VssID”, từ đó chiếm đoạt dữ liệu hoặc lừa đảo tài chính.

Ngày 21.11, BHXH Ba Đình ban hành Văn bản số 1027/BHXH-BĐ gửi các phường Ba Đình, Ngọc Hà, Giảng Võ, Ô Chợ Dừa... đề nghị thông báo rộng rãi đến từng tổ dân phố, người lao động về thủ đoạn giả mạo cán bộ BHXH; đồng thời khuyến cáo người dân tuyệt đối không bấm vào đường link lạ, không cung cấp thông tin cá nhân hay mã xác thực.

BHXH TP Hà Nội cũng cảnh báo việc bán hoặc cầm cố sổ BHXH tiềm ẩn nhiều rủi ro: bị giữ căn cước công dân, bị sử dụng trái phép thông tin cá nhân, hoặc mất trắng quyền lợi nếu kẻ gian chiếm đoạt sổ.

Luật BHXH sửa đổi 2024 (hiệu lực từ 1.7.2025) nghiêm cấm mọi hành vi mua bán, cầm cố, thế chấp, đặt

cọc sổ BHXH. Tuy nhiên, việc luật không cấm nhận tiền qua hình thức ủy quyền khiến hoạt động “mua đứt – bán đoạn” biến tướng tinh vi và khó xử lý dứt điểm.

Đại diện BHXH TP Hà Nội cho biết đã yêu cầu các điểm tiếp nhận hồ sơ tăng cường kiểm soát giấy ủy quyền, đặc biệt khi một người liên tục nhận hộ BHXH một lần cho nhiều trường hợp. Khi phát hiện dấu hiệu bất thường, đơn vị phải lập tức báo cơ quan công an để xác minh, xử lý.



Công khai đăng tải thông tin mua sổ BHXH trên mạng xã hội. Ảnh: Minh Hạnh



Người dân đến thực hiện thủ tục BHXH tại bộ phận một cửa BHXH cơ sở Ba Đình. Ảnh: Minh Hạnh

Thu hộ BHXH ghi nhận kết quả tích cực, nhiều đơn vị Bảo hiểm PVI hoàn thành sớm chỉ tiêu

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Tính đến hết tháng 11/2025, toàn hệ thống Bảo hiểm PVI ghi nhận 2.918 tỷ đồng doanh thu thu hộ, tương ứng 91,8% kế hoạch năm. Hoạt động bán chéo kênh BHXH – Hội Nông dân đạt 40,4 tỷ đồng, hoàn thành 86% kế hoạch.

Ngay trong ngày đầu tiên của tháng 12, hệ thống đã ghi nhận 20 tỷ đồng thu hộ, tạo tín hiệu tích cực cho giai đoạn nước rút cuối năm. Dự kiến,

doanh thu thu hộ tháng 12 có thể đạt khoảng 350 tỷ đồng, góp phần đảm bảo mục tiêu hoàn thành chỉ tiêu năm 2025.

Ở cấp đơn vị thành viên, Bảo hiểm PVI Tràng An là đơn vị tiếp theo hoàn thành cả hai chỉ tiêu thu hộ và bán chéo. Cụ thể, thu hộ đạt 201 tỷ/200 tỷ đồng chỉ tiêu kế hoạch, dự kiến lũy kế đến 31/12 sẽ đạt 230 tỷ đồng; Chỉ tiêu bán chéo kênh BHXH đạt

1,04/1 tỷ đồng, vượt kế hoạch đề ra. Những kết quả trên thể hiện sự quyết tâm của toàn hệ thống Bảo hiểm PVI trong việc đảm bảo tiến độ, duy trì chất lượng dịch vụ và đồng hành cùng cơ quan BHXH các cấp trong công tác mở rộng diện bao phủ an sinh xã hội. Các đơn vị được đề nghị tiếp tục tập trung nguồn lực, theo sát mục tiêu tháng 12 để hoàn thành trọn vẹn kế hoạch năm 2025.



3

PVI - Hành trình 30 năm

BÀI DỰ THI SÁNG TÁC

30 NĂM CÙNG BẢO HIỂM PVI – VIẾT TIẾP HÀNH TRÌNH KHÔNG GIỚI HẠN

Tác giả:
Vũ Thị Ngọc Huyền –
Trưởng Phòng Kinh doanh 2
Bảo hiểm PVI Âu Lạc
Thể loại dự thi:
Thơ lục bát

30 NĂM MỘT HÀNH TRÌNH

Hà Nội, 20/09/2025
Thơ kỷ niệm 30 năm thành lập
Tổng Công ty Bảo hiểm PVI

Ba mươi năm một chặng đường,
PVI vững bước, tình thương vẹn tròn.
Chung tay vượt gió, qua cơn,
Gieo niềm tin vững cho muôn mái nhà.
Bảo hiểm dựng chiếc lá che,
An toàn trao gửi, chở che muôn người.
Khách hàng gắn bó trọn đời,
Niềm tin bền chặt, nụ cười thắm tươi.
Công ơn người góp sức bồi,
Bao nhiêu năm tháng dựng thời huy hoàng.
Tri ân tập thể vững vàng,
Tỏa hương thương hiệu, ngập tràn niềm tin.
Ba mươi năm mới bình minh,
PVI tỏa sáng, vươn mình bay xa.
Hướng về tương lai chan hòa,
Cùng quê hương đẹp, cùng ta thịnh hồng.

30 năm PVI – Bứt Phá Giới Hạn Vươn Tâm Cao

1996 – hạt mầm gieo hy vọng,
Công ty Bảo hiểm Dầu khí ra đời,
Mang sứ mệnh giữ trọn lời bảo vệ,
Thắp ngọn lửa niềm tin, ánh sáng cuộc đời.

2008 – niềm yết sần chứng khoán,
Một tầm cao mới mở lối tiên phong,
Bước ra biển lớn, khẳng định bản lĩnh,
Dấu ấn vàng son in đậm chặng đường.



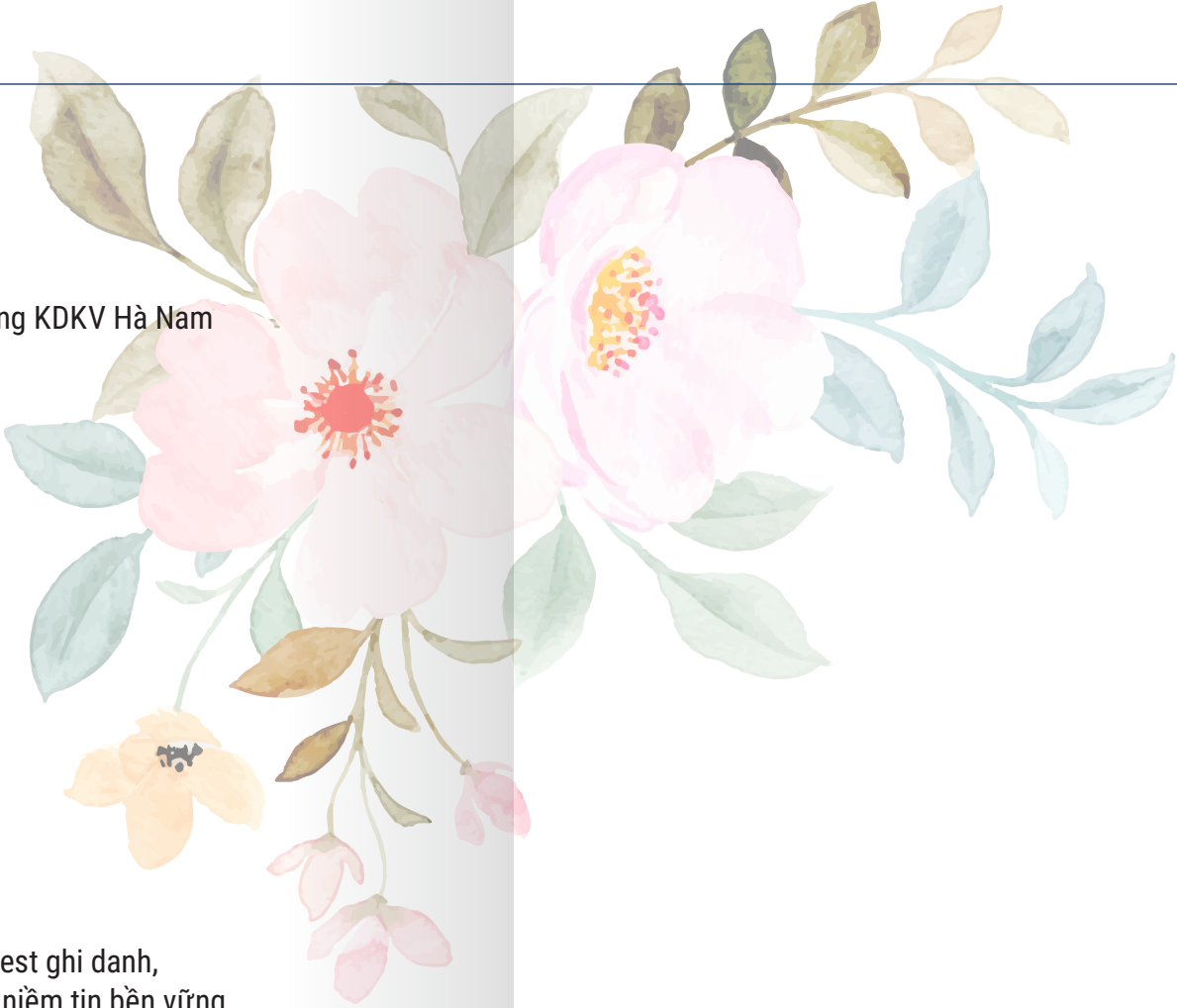
Tác giả:
Lê Thị Huyền –
Trưởng phòng Phòng KDKV Hà Nam

Thể loại dự thi:
Thơ tự do

2010, 2014 – AM Best ghi danh,
B++ – minh chứng niềm tin bền vững,
Uy tín PVI vươn xa quốc tế,
Ngẩng cao đầu giữa thách thức không ngừng.

2022 – số Một thị trường phi nhân thọ,
Niềm tự hào rạng rỡ khắp quê hương,
Đoàn kết, trí tuệ làm nên thành tựu,
Chung khát vọng, vững bước chặng đường chung.

2023 – A- trên bảng xếp hạng,
Khẳng định PVI bản lĩnh kiêu hùng,
Vươn ra thế giới, bứt phá giới hạn,
Ba mươi năm – rực sáng ánh hào quang!



THÔNG BÁO CHÍNH THỨC ĐÓNG CỐNG NHẬN BÀI DỰ THI CUỘC THI “30 NĂM CÙNG BẢO HIỂM PVI – VIẾT TIẾP HÀNH TRÌNH KHÔNG GIỚI HẠN”

Tổng công ty Bảo hiểm PVI trân trọng thông báo: thời gian tiếp nhận bài dự thi đã chính thức kết thúc vào ngày 05/12/2025. Sau một thời gian phát động, cuộc thi đã nhận được sự hưởng ứng tích cực với nhiều tác phẩm thuộc các thể loại truyện ngắn, ký sự, thơ ca, tản văn và ca khúc, ghi lại những dấu ấn, kỷ niệm và cảm xúc dành cho hành trình 30 năm của Bảo hiểm PVI.

Ban Tổ chức sẽ tiến hành rà soát, chấm điểm theo quy chế và công bố kết quả trong thời gian sớm nhất.
Xin trân trọng cảm ơn tất cả tác giả đã dành tâm huyết, tình cảm và sự tin yêu để cùng viết tiếp hành trình đầy cảm xúc của Bảo hiểm PVI.





LỄ KỶ NIỆM 30 NĂM

NGÀY THÀNH LẬP PVI

CÒN
6
TUẦN

23/01/1996

23/01/2026

4

Sản phẩm PVI





Xếp hạng Tín nhiệm Tài chính
A- (Excellent) bởi AM Best

BẢO HIỂM VẬT CHẤT XE MÔ TÔ - XE MÁY VỮNG TÂM TRÊN MỌI Nẻo ĐƯỜNG



BẢO VỆ XE MÁY
trước mọi rủi ro*
có thể xảy ra

HỖ TRỢ KHÁCH HÀNG
qua tổng đài và
ứng dụng myPVI

* Các rủi ro bao gồm: Thiên tai, bão lũ, cháy nổ,
mất xe do trộm cắp, cướp, thiệt hại do tai nạn giao thông,...

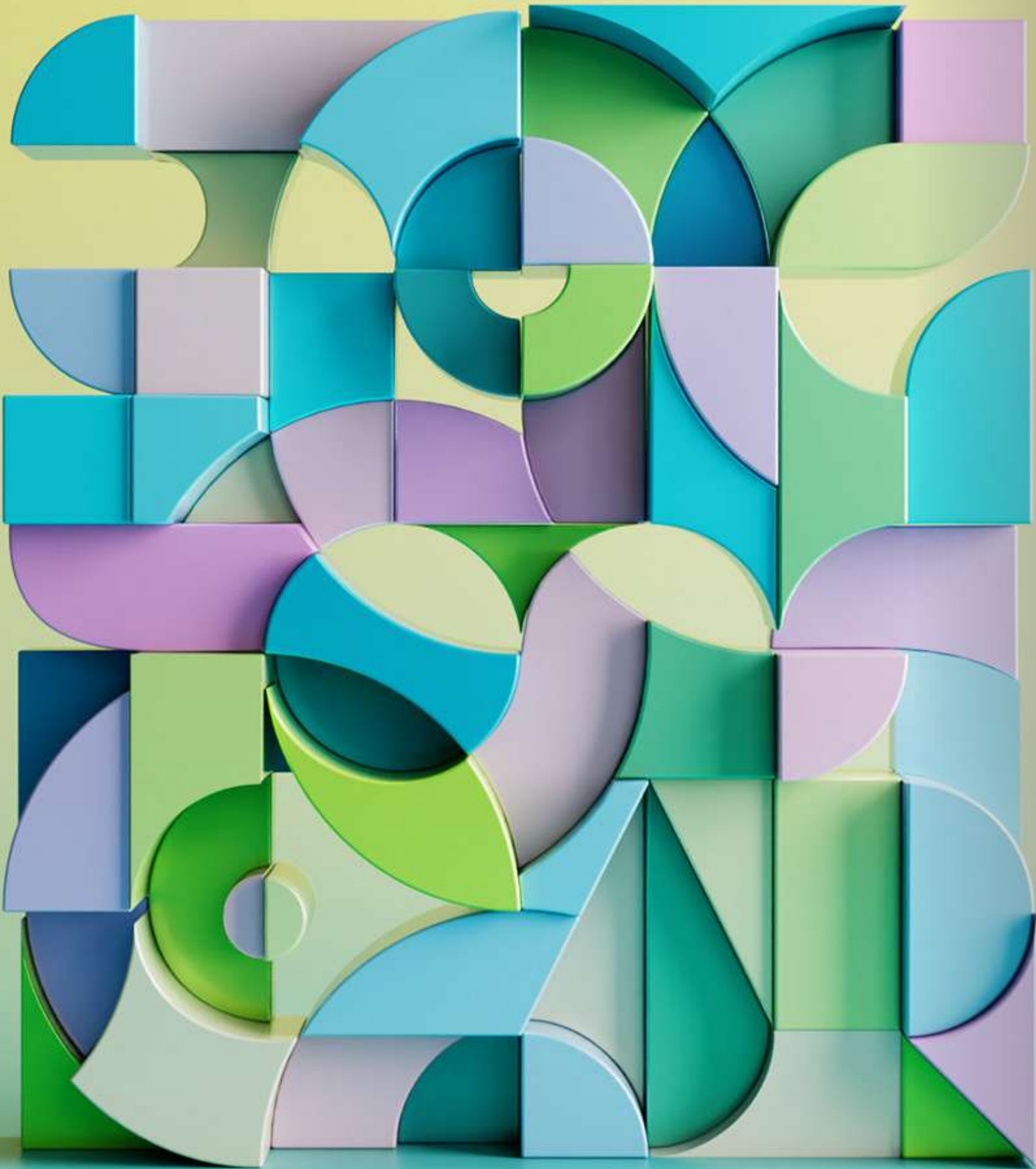


1900 54 54 58



www.pvi.com.vn





5

Góc giải trí

Câu chuyện: Lọ cát và chiếc cân

Nguồn: Sưu tầm

Một phòng thí nghiệm có chiếc cân rất chính xác. Mỗi ngày, người phụ trách đều cân những mẫu vật quan trọng. Một hôm, chiếc cân than phiền với lọ cát đặt ở góc phòng: “Tôi lúc nào cũng chịu áp lực. Ai cũng dựa vào tôi để đưa ra kết luận. Còn cậu thì chẳng phải làm gì.”

Lọ cát không nói gì. Hôm sau, người phụ trách đem nó ra sử dụng. Ông rắc từng nhúm cát nhỏ vào chiếc cân để hiệu chỉnh. Nhờ những hạt cát bé xíu ấy, chiếc cân được đưa về đúng chuẩn.

Tối hôm đó, lọ cát nói với chiếc cân: “Không ai để ý đến tôi, nhưng nếu tôi làm sai một chút, cậu cũng sẽ lệch theo.”

Chiếc cân im lặng. Nó chợt nhận ra: Độ chính xác của mình được xây từ những điều nhỏ bé mà nó từng xem thường.



