

BẢN MÔ TẢ CÔNG VIỆC CHO CHỨC DANH CHUYÊN VIÊN PHÁT TRIỂN KÊNH PHÂN PHỐI

- ✚ CHỨC DANH:** Chuyên viên phát triển kênh phân phối – Ban Quản lý nghiệp vụ Bảo hiểm.
- ✚ SỐ LƯỢNG:** 01 người
- ✚ ĐỊA ĐIỂM LÀM VIỆC:** tại Hà Nội
- ✚ LƯƠNG/THƯỜNG VÀ CÁC QUYỀN LỢI KHÁC:**
 - Lương/thưởng hấp dẫn tùy theo kinh nghiệm và năng lực của ứng viên.
 - Chế độ nghỉ phép năm, bảo hiểm xã hội và bảo hiểm y tế theo quy định của pháp luật.
 - Bảo hiểm con người trách nhiệm cao (PVI Care).
 - Môi trường làm việc năng động.
 - Cơ hội thăng tiến nghề nghiệp.
- ✚ MÔ TẢ CÔNG VIỆC:**
 - Thực hiện các công việc phát triển kênh Bancassurance như: hỗ trợ công tác phát triển và duy trì quan hệ với đối tác ngân hàng, duy trì và mở rộng mạng lưới phân phối thông qua các Chi nhánh/Phòng Giao dịch của ngân hàng đối tác.
 - Thực hiện công tác giám sát, phối hợp, thúc đẩy các đơn vị kinh doanh triển khai khai thác qua hệ thống ngân hàng ký kết hợp tác.
 - Thực hiện các công việc liên quan đến xây dựng hệ thống quy trình phục vụ kênh Bancassurance, marketing, xây dựng chương trình thúc đẩy bán hàng cho các đơn vị kinh doanh nội bộ cũng như Chi nhánh/Phòng Giao dịch của ngân hàng.
 - Tham gia xây dựng quy trình/hướng dẫn nghiệp vụ và kế hoạch, phương thức phân phối của sản phẩm mới và phát triển các ý tưởng sản phẩm liên kết.
 - Xây dựng các tài liệu hướng dẫn triển khai Bancassurance.
 - Tham gia tổ chức và đào tạo cán bộ bán hàng tại Chi nhánh/Phòng Giao dịch của ngân hàng và đơn vị kinh doanh về các sản phẩm và chương trình khai thác qua kênh ngân hàng.
- ✚ YÊU CẦU TỐI THIỂU:**
 - Trình độ: Tốt nghiệp đại học.
 - Có ít nhất 03 năm kinh nghiệm, trong đó tối thiểu 02 năm kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực ngân hàng, bảo hiểm, tài chính, dịch vụ khách hàng, kinh doanh.
 - Năng động, sáng tạo, tác phong chuyên nghiệp, chịu được áp lực công việc cao.
 - Tiếng Anh thành thạo.
 - Thành thạo tin học văn phòng và các phần mềm ứng dụng.