

BẢN MÔ TẢ CÔNG VIỆC CHO VỊ TRÍ CHUYÊN VIÊN KINH DOANH BẢO HIỂM

- ✚ CHỨC DANH:** Chuyên viên
- ✚ SỐ LƯỢNG:** 5 người
- ✚ ĐỊA ĐIỂM LÀM VIỆC:** tại Hà Nội
- ✚ LƯƠNG/THƯỜNG VÀ CÁC QUYỀN LỢI KHÁC:**
 - Lương/thưởng hấp dẫn tùy theo kinh nghiệm và năng lực của ứng viên.
 - Chế độ nghỉ phép năm, bảo hiểm xã hội và bảo hiểm y tế theo quy định của pháp luật.
 - Bảo hiểm con người trách nhiệm cao (PVI Care).
 - Môi trường làm việc năng động.
 - Cơ hội thăng tiến nghề nghiệp.
- ✚ MÔ TẢ CÔNG VIỆC:**
 - Triển khai kinh doanh các dự án bảo hiểm cho khách hàng/nhóm khách hàng;
 - Tiếp cận, xây dựng mối quan hệ với khách hàng và chủ động trong việc tư vấn bảo hiểm và giải quyết các vấn đề phát sinh từ khách hàng;
 - Xây dựng hồ sơ dự thầu, lập chương trình bảo hiểm, tư vấn điều kiện điều khoản cho các dự án liên quan đến nghiệp vụ bảo hiểm xây dựng lắp đặt, nghiệp vụ hàng hải, dầu khí, hàng không và nghiệp vụ khác;
 - Tìm kiếm và phát triển kinh doanh đối với các khách hàng và thị trường tiềm năng;
 - Soạn thảo, cấp đơn/hợp đồng bảo hiểm và quản lý các đơn/hợp đồng bảo hiểm;
 - Thực hiện báo cáo định kỳ hàng tháng, hàng quý, hàng năm.
- ✚ YÊU CẦU TỐI THIỂU:**
 - Nam giới tuổi từ 25-35 tuổi;
 - Trình độ: Đại học/trên Đại học các ngành Kỹ thuật, Kinh tế, Bảo hiểm, Dầu khí, Điện, Xây dựng, Hàng hải;
 - Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bảo hiểm;
 - Chịu được áp lực công việc lớn, có thể đi công tác xa;
 - Anh văn thành thạo;
 - Thành thạo tin học văn phòng và các phần mềm ứng dụng;
 - Ngoại hình khá, giao tiếp tốt;
 - Năng động, tác phong chuyên nghiệp.